

证券代码： 688767

证券简称： 博拓生物

杭州博拓生物科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号： 2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 现场参观 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	东北证券-蔡文清、杨翌；朝景投资-戴阿跃；象树资产-胡宇桥；赢之川投资-张波；永禧投资-郑敏；秘银投资-倪臻；玄武投资-杨易辰；杭州工商信托-王博；亿商汇产融科技发展-于新德；重庆峰瑞卓越股权投资基金-彭榆翔；锦炜投资-陈剑峰；中财招商投资-孙冰；锦元资产管理-肖辉；光大兴陇信托-黄达；深圳市中旭教育-李晓春；朔盈资产管理-王飞飞；浙江省并购联合会-郎静尔；陈南露
会议时间	2024年3月12日 15:00-16:00
会议地点	A110 会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：费其俊 证券事务代表：黄聿峰
投资者关系活动主要内容介绍	问：根据三季度报告，公司账上净资产有 24 亿，其中现金约 18 亿元，公司打算如何使用？ 答：公司将会围绕自身主业，持续拓宽、深耕 POCT 行业赛道，推出一系列差异化、竞争力强的

新技术新产品。另外，公司通过自有资金从二级市场回购股份，增强市场投资者信心的同时，将回购股份用于股权激励/员工持股计划，持续优化人才队伍建设。此外，公司适时考虑设立产业基金，围绕公司产业方向进行布局，寻找优质标进行参股或并购投资。

问：做市商对市值的管理是怎么样的？公司对于市值管理的考虑是怎么样的？

答：目前有一家券商为公司提供做市服务。公司始终坚持做好企业自身经营管理，以业绩增长为驱动力推动市值增长。同时在合法合规的前提下，公司通过参加投资策略会、投资者定向调研、业绩说明会、路演与反路演等交流方式公平公正地向市场传递公司价值，让投资者及时准确了解公司经营情况，让市场充分体现公司市值。

问：行业集采是否会影响到 POCT 产品销售？2024 年增速的指引是怎么样的？

答：公司业务主要以出口为主，POCT 产品本身为高性价比的检测产品，集采下探价格空间有限，影响不大。公司 2023 年前三季度，常规检测产品（非新冠）实现综合增长 21.61%，2024 年公司将继续努力做好经营管理，深耕开拓市场，科学合理确定公司全年经营目标。

问：产业上下游参股和收并购方向是怎样的？产业基金构建怎么样的形式？

答：公司本身在上游核心生物原料拥有子公司，

基本能够满足生产需要。公司主要还是将投资方向瞄准下游产品线拓展补充或者是进一步发挥扩大快诊产品优势的新技术。如设立产业基金，将以产业投资为主，公司强调定制化且在投资决策上公司能够具有一定主动性。

问：公司利润分配送转计划是否考虑？

答：往年主要是现金分红，将根据公司情况考虑送转股份方案，具体以公司后续披露的利润分配方案为准。

问：面对传染病周期性变化公司应对策略怎么样的？

答：POCT 产品遵循注册先行。以甲乙流为例，公司相关产品在 2020 年初就已经获得了国内三类注册证书，在 2023 年国内甲乙流高发期，公司才能够抓住市场机遇。未来公司将会继续在传染病以及其他系列产品上，做好前期市场调研分析，深入挖掘潜在市场需求，前瞻性布局注册证书。

问：新冠疫情后，同行业企业是否会竞争更加激烈？公司应对策略是怎么样的？另外，在投资方面，快诊类投资标的是否存在高估值的情况？

答：市场竞争一直存在，公司始终以客户为导向，通过严格稳定的生产质量体系、成熟的供应链配套打造价美质优的快诊产品。目前市场上合适的优质投资标的还是较少，加之新冠热度已经过去了一段时间，投资市场也会逐渐趋向理性。

	<p>问：海外 IVD 企业是否会与中国企业形成竞争？</p> <p>答：中国 POCT 行业拥有非常成熟的技术、人才以及产业链，中国 POCT 企业在国际上具有较强的竞争力。</p>
附件清单（如有）	签署页
日期	2024 年 3 月