

证券代码：688503

证券简称：聚和材料

## 常州聚和新材料股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称	线上参与公司 2023 年年度业绩说明会的全体投资者 (具体名单见附件)	
时间	2024 年 4 月 10 日 15:30	
地点	聚和材料会议室	
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 刘海东 财务总监 李浩 独立董事 罗英梅 董事会秘书 林椿楠	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2024 年 4 月 10 日召开了 2023 年年度业绩说明会，现将互动交流中的主要内容总结如下：</p> <p><b>一、2023 年年度公司经营情况</b></p> <p>2023 年全球光伏市场继续保持强劲增长，其中中国光伏行业发展尤为突出。随着全球对可再生能源需求的持续增长，光伏产业技术创新和市场扩张不断加速。据中国光伏行业协会统计，2023 年全球光伏新增装机达到 390GW，创历史新高，同比增长 69.56%。其中，我国光伏新增装机为 216.88GW，同比增长 148.10%，表现出强劲的发展势头。</p> <p>公司是国内领先的专业从事新型电子浆料研发、生产和销售的高新技术企业，目前主要产品为太阳能电池用导电银浆。</p> <p>鉴于 2023 年光伏市场技术路径发生深刻变革，迭代速度持续</p>	

加快，公司全体员工齐心协力，积极致力于产品研发及市场拓展，确保年度目标稳健达成。

1、 主营业务快速增长，为行业降本增效做出巨大贡献

报告期内公司收入净利持续双增长，实现营业收入 102.90 亿元，较上年同期增长 58.21%；实现归属于上市公司股东的净利润 4.42 亿元，较上年同期增长 13.00%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 3.96 亿元，较上年同期增长 10.10%。

报告期内公司光伏导电银浆出货量为 2,002.96 吨，成为行业历史上首家年光伏导电银浆出货量超过 2,000 吨的企业，继续保持太阳能电池用导电银浆行业的领先地位。其中全年 N 型占比达到 30%，完成 P 型电池用光伏银浆和 N 型电池用光伏银浆的全面布局。

全年非经常性损益，主要包含政府补助 2800 万，参与东方日升定增浮亏-2450 万，理财收益 4300 万，聚科基金产业投资收益 1000 万，以上所得税影响-1000 万，合计 4600 万；同时，计提资产减值损失 4700 万，其中银粉工厂的商誉减值损失 3100 万元；计提信用减值损失 4600 万，主要是根据会计准则谨慎性原则对应收帐款的增加做了信用减值的计提。

2023 年主要子公司银粉、泛半导体电子浆料和胶黏剂板块合计亏损 5200 万元，我们坚持集团的战略布局不动摇，加大研发投入，做难而正确的事情，务必实现高端电子银粉、电子浆料和胶黏剂的进口替代。

报告期末，公司账上现金约 20 亿，票据约 14 亿，超过 10 亿的银粉储备，20 亿以上的优质客户的应收帐款。光伏导电银浆是一个轻资产、重运营资金的行业，面对未来确定的新技术迭代、装机量不断增加、银浆需求量不断增大的时代，同时再融资大环境的收紧的背景下，聚和材料通过高效的资产运营能力，提高资产周转率，目前的资金储备足够支撑 200 亿甚至更高产值的未

来。

## 2、产能扩产，全球布局

公司“年产3,000吨导电银浆建设项目（二期）”于2023年9月顺利竣工。此项目的成功落地使得公司在国内的总体产能攀升至3,000吨，充分彰显了公司的技术实力与市场竞争力。该项目的建设及实施不仅优化了资金配置，提高了资金使用效率，而且大幅提升了公司的产能规模，有效满足了市场的旺盛需求，为公司未来的稳健发展奠定了坚实基础。

报告期内，公司已在泰国完成了子公司聚和（泰国）的注册，并已完成年产600吨银浆的项目建设，以满足国际客户的交付需求，提升海外区域市场份额；同时已在日本完成子公司聚和科技的注册，成立全球研发中心，吸引全球优秀人才，继续加大研发投入，积极拓展新能源新材料领域，为公司全球战略布局的稳步发展奠定基础。

## 3、收购聚有银，向上游全面布局

公司作为光伏导电银浆行业的领军企业，始终专注于光伏导电银浆产品的优化与发展，同时亦积极拓展其原材料领域的业务。在报告期间，公司成功收购了江苏连银的全部股权，并将其更名为聚有银。通过向聚有银派驻专业的管理团队，我们实现了对其的全面整合、工艺优化及产线改造，已在第四季度实现了吨级的月出货量。此外，公司计划投资12亿元在常州市建立“高端光伏电子材料基地项目”。该项目完成后，将具备年产3,000吨电子级银粉的能力，并设立全球领先的粉体研发中心，旨在研发MLCC、锂离子电池、半导体等领域所需的纳米级粉体材料。

鉴于N型电池在光伏行业的市场占有率日益提升，公司深知光伏用玻璃粉的自主研发与大规模生产对于保障原材料的稳定供给、加强在光伏导电银浆领域的科技优势和市场竞争力至关重要。为此，公司计划投资3亿元，推进“专用电子功能材料工厂及研发中心建设项目”的落地实施。待项目完成后，公司将具备

年产 300 吨玻璃粉的生产能力，并建立起与之配套的材料研发与工艺改进中心，为公司的持续创新与发展奠定坚实基础。

通过外部收购与内部发展并举的策略，公司在上下游市场实现了深度协同，这不仅有利于公司新业务的开发与合作，更有助于增厚收益，建立护城河。公司将继续秉持严谨、稳重、理性的态度，推动业务持续、健康发展。

#### 4、持续加大研发投入，加快技术创新、产品升级

报告期内，公司的研发投入达到 6.43 亿元，占其营业收入的比例为 6.24%。这表明公司在持续加大对其核心技术研发的投入，并致力于技术创新和产品升级，以提升其市场竞争力和可持续发展能力。

报告期内，公司围绕分散、导电及接触等核心技术不断创新，产品全面覆盖光伏导电银浆主流技术路线需求，包括单晶 P-PERC，N-TOPCon，HJT 和 X-BC 等热门电池技术领域，持续围绕“超窄线宽快速印刷技术”，“高醋酸可靠性烧结体系技术”，“硼扩激光 SE 匹配银浆技术”，“高铜含低电阻低温浆料技术”，“LECO 烧结高性能银浆”，“P-Poly 低接触低复合银浆技术”，“OBB 高效低成本银浆技术”等多项光伏金属化关键技术进行突破创新。同时公司与国内多个科研院所、海外研究机构建立深入合作关系，积极布局下一代印刷技术、金属化技术和新电池应用结构的技术。

在非光伏银浆领域，公司紧密围绕新能源行业对功能材料的需求，成功研发出 ECA 导电胶、动力储能用聚氨酯导热胶与结构胶，以及新一代组件封装所需的新型定位胶、阻水胶和绝缘胶。此外，公司还成功将导电技术与粘接界面技术拓展至消费电子、汽车电子和光学器件行业，开发出射频器件、被动元器件端浆及内浆、EC 低温导电浆料、LTCC 导电浆料以及光学模组用功能胶水体系。报告期内，公司完成积累持续突破，已成功进入电子元器件行业龙头企业供应链。

## 5、未来的发展布局

公司以“成为全球领先材料科技集团”为愿景，以“持续为光伏行业增效降本，助力太阳能早日成为人类的主力能源”为使命，秉承“分享、宽容、进取、廉洁”的核心价值观，始终以市场趋势、客户需求为导向，以研发平台、生产经验为依托，不断迭代升级现有技术和产品，逐步渗透电子浆料、胶粘剂等应用领域，“立足浆料、匠心精修”，持续为国家战略性新材料行业做出积极贡献。

未来公司将继续巩固在光伏导电银浆行业的市场地位，通过扩充生产能力、招聘核心人才、优化研发环境、扩充产品品类等措施，持续提升客户体验，以加速提升公司产品在国际市场及国内市场的份额。在光伏领域外，公司以市场需求为导向，加快拓展射频、片式元器件、电致变色玻璃、LTCC、光伏、动力储能、消费电子等领域用电子浆料和胶粘剂的研发、推广。不断向上游延伸，建立全球领先的粉体研发中心，具备电子级粉体的研发和生产能力。

未来三到五年，公司将继续围绕研发能力、生产能力、人才结构、产品结构等进行持续优化，公司经营规模、行业地位预计也将进一步得到提升。

## 二、公司就会议前所征集的问题做相关回答

### 1. 行业 TOPCon 占比提升以及 OBB 导入后对光伏银浆耗量的影响？

答：OBB 在 HJT 方面的导入较为积极，采用 OBB，HJT 银耗会相应的大幅下降，叠加银包铜方案，预计 HJT 银浆成本将低于 TOPCon 并接近 PERC 水平，因此在银价上涨过程中会助力 HJT 起量；TOPCon 主栅单耗较少，约 7-8mg/片，OBB 的导入对 TOPCon 的降本不会特别明显。OBB 的导入带来的变化不止是银浆，还有对焊带、胶膜及封装工艺等都有变化，对整个光伏行业的降本提效是有帮助，OBB 是行业趋势，其主要方式是点胶和覆膜两种路线，现

在主要以点胶为主；目前公司控股子公司德朗聚已有开发 OBB 胶水产品，公司一直助力推动 OBB 的趋势发展，如顺利推行，将对 HJT 体量会有重大提升。

## 2. 银价上涨趋势下加工费水平变化趋势？

答：加工费不会跟随银价上涨而变动，但随着银价的上涨，毛利率表现为下降，但绝对值原则上不受影响。电池企业已进入微利阶段，因此会将压力传导回银浆企业，公司也会积极降低银浆成本。目前来看，TOPCon 技术竞争进入白热化，银浆等非标品/定制化辅材是需要帮助客户提效及降低良率，自 2019 年至今以来，每个季度的加工费都会降低，PERC 银浆加工费下降空间已经有限。对于公司来说，TOPCon 和 HJT 银浆技术竞争对手较少，特别是在 LECO 导入，能提供 LECO 银浆方案的供应商较为有限，当下还是享受了较好的红利。目前加工费平稳，出货量快速增长，电池开工率快速提升，部分 PERC 电池厂在转产 TOPCon，部分外协 TOPCon 也在导入，且聚和材料与头部的电池厂商都有密切的合作，未来一段时间的加工费会保持比较稳定的状态。

## 3. 银粉布局进度规划及业绩影响？

答：银锭-硝酸银-银粉-银浆的供应链相对较长，只保银粉这道链条对于公司千吨级使用规模而言会有一些的风险，因此公司深入的涉猎银粉、硝酸银乃至银锭的相关布局。公司常备的库存会保证每月的出货量对应的供应安全。公司对银粉、玻璃粉等原材料的深度把控，有利于技术升级和稳定。客户降本压力传导至加工费，公司为谋求降本布局银粉，目前银粉加工费和银浆加工费差不多，公司为保障良性生态行业发展，会控制在 50%自供比例。

公司 2023 年四季度已实现吨级供货，目前月出货量 20-30 吨。公司 2024 年公司主要以技术通关为首要任务，将会继续追求质量和技术升级；预计 2024 年出货量在 300-400 吨，子公司有望实现盈亏平衡，2025 年有望实现大规模自供。同时公司新建的募

投项目一高端光伏电子材料基地项目已启动，该项目的建设与实践不仅优化了资金配置，提高了资金使用效率，而且大幅提升了公司的产能规模，有效满足了市场的旺盛需求，为公司未来的稳健发展奠定了坚实基础。

#### 4. 银价走势的判断以及“背靠背”采购模式是否会维持？

答：银价既有工业属性，也有金融属性，目前为止银价没有表现出工业属性，只表现出金融属性，银价与金价高度相关。当前金价不断走高，无法判断高点，其走势很难预测，全球银供应量每年3万多吨，整体盈亏平衡。随着铁以外的金属价格的大幅上涨，伴生矿大幅增长，银的供应量也随之大幅增加，银的供应量也会随之大幅上升。银的消耗量主要在于工业用银（主要是光伏）与金融行业（储备），其占比各50%。公司备有一定的银库存，不是出于银价的高低，而是因为客户的需求量增长迅速，在市场紧缺时，公司为了保证30-45天的库存供应能力，“背靠背”模式会继续维持。

#### 5. 2024年银浆出货量目标以及N型占比情况？

答：2024年光伏银浆出货量保守预测在3000吨，预计仍会增长，目前公司月出货250吨以上。2022年、2023年出货主要以P型为主。预计2024年P型出货占比20%左右，N型出货占比在80%左右。

#### 6. 2024年非光伏业务规划情况？

答：非光伏业务成为公司第二增长极，现已成立非光伏事业群，并对非光伏团队制定激励促进非光伏事业群发展。2024年目标为子公司实现盈亏平衡。

#### 7. 各产品的加工费情况？

答：加工费方面PERC银浆加工费已经比较稳定，已到历史最低，没有可以再下降的空间。目前由于TOPCon正面LECO快速增长，处于供不应求的状态，因此LECO的降本压力不大，定制的银浆加工费会比常规的有明显溢价，且目前核心主要是为提高产品

效率而不是降本。

#### **8. 2024年泰国地区的出货目标以及其加工费与国内是否有区别？**

答：公司注册泰国是为了就近供应东南亚产能，以满足国际客户的交付需求，提升海外区域市场份额；走出去是与客户达成的共识，公司跟随客户的战略。泰国设计产能是600吨，会视海外需要进行相应的扩产。与国外加工费有所不同，成本也有所不同，原材料主要是进口粉，按照美元计价，由于技术研发基本是在国内完成，泰国工厂原则上只负责物理搅拌和包装，加工费会有明显较好的表现。

#### **9. 公司300吨玻璃粉项目主要是出于那些方面的考量？**

答：目前公司做两种粉，一是3000吨银粉，包括球粉、片粉、纳米粉等；二是玻璃粉，玻璃粉是各种氧化物的有机混合，工艺较为复杂，需要粉体和银粉配合，氧化物与客户膜层配合。公司玻璃粉有一部分是外购。玻璃粉的产能不是关键，关键是核心技术。随着公司玻璃粉产能扩张，公司可以做基粉和高端粉，成本大幅下降。300吨玻璃粉不会全部用于自供，玻璃粉有较高科技含量，公司目前主要依靠日韩技术，同时让日韩为公司做OEM；公司会检验配方并逐步升级工艺以对标日韩。银浆不只是物理混合，技术需要无机材料、有机材料、高分子材料技术等等，公司几年前一直在进行玻璃粉设计，同时银粉设计过程能够帮助公司理解银浆分散。公司技术护城河不断扩大，同时成本控制能力提升。

#### **10. 银浆竞争优势与策略？**

答：目前公司客户结构优良，公司对应收账款严格管控，通过账期和信用额度进行信用风险管理，二三线的客户我们给予15-30天的账期，个别客户会要求现款现货。公司的核心是培养核心竞争力，随着竞争力的提升，市场份额也会逐步提升。作为拥有十年以上经验的银浆专业研发团队，公司持续培养年轻力量，并积极向上游探索。未来市场份额会向头部集中，一是由于银浆行



	业进入门槛低但规模很难提升，因为技术强度大；二是资金要求高，目前有友商通过第三方金融机构获得资金，但当前从市场获取资金难度较大且资金成本高，在行业利润不高的情况下不利于持续经营。
附件清单 (如有)	见附件
日期	2024年4月10日

## 附件：

序号	姓名	公司
1	张磊	财通证券股份有限公司
2	韩琛琛	中国东方资产管理股份有限公司
3	刘清馨	甬兴证券
4	李冲	上海申银万国证券研究所有限公司
5	孙义丽	东兴基金管理有限公司
6	冯圣阳	博时基金管理有限公司
7	陶明利	北京远惟投资管理有限公司
8	徐纯波	Amundi BOCWealth Management Co.Ltd.
9	白鹭	中国国际金融股份有限公司
10	黄福淦	海南谦信私募基金管理有限公司
11	王新宇	中国人寿资产管理有限公司
12	Haiwen Luo	Jarislowsky, Fraser Limited
13	唐硕	东方财富证券
14	周涛	华金证券股份有限公司
15	徐铖嵘	东吴证券股份有限公司
16	沙海丽	上海宽远资产管理有限公司
17	卢晓冬	深圳前海君安资产管理有限公司
18	徐峥嵘	东吴证券股份有限公司
19	罗静茹	华西证券股份有限公司
20	周春林	天风(上海)证券资产管理有限公司
21	刘然	方正证券股份有限公司
22	甘晓瑶	工银安盛资产管理有限公司
23	韩家宝	财通证券股份有限公司
24	王润川	阳光资产管理股份有限公司
25	罗项天	上银基金管理有限公司
26	何文斌	民生通惠资产管理有限公司
27	郝骞	光大证券
28	谷风	中意资产管理有限责任公司
29	俞淼	深圳市纵贯资本管理有限公司
30	陈亮	光合未来私募基金管理(青岛)有限公司
31	徐瀚	中国国际金融股份有限公司
32	郭琳	中泰证券股份有限公司
33	曹越	广发基金管理有限公司
34	侯嘉敏	宝盈基金管理有限公司
35	滕兆杰	上海晨燕资产管理中心
36	谢民争	北银理财有限责任公司
37	袁程悦	瑞银证券有限责任公司
38	彭焱民	优谷资本管理(深圳)有限公司
39	谢泽林	博时基金管理有限公司
40	张芷菡	广发证券股份有限公司

41	蒋雨凯	华创证券有限责任公司
42	王珏人	东海证券股份有限公司
43	曹海花	长江证券
44	徐泽铭	民生证券股份有限公司
45	盛心懿	华能贵诚信托有限公司
46	邹赫威	汇泉基金管理有限公司
47	姜雨瑶	长江证券
48	田也	山证(上海)资产管理有限公司
49	范晓鹏	国金证券
50	方伟宁	光大理财有限责任公司
51	蔡硕	北京柏治投资管理有限公司
52	张秀峰	杭州弈宸私募基金管理有限公司
53	周紫光	中信建投基金管理有限公司
54	黄逸凡	金信基金管理有限公司
55	黄春逢	南方基金管理股份有限公司
56	李全	国信证券股份有限公司
57	李晓丹	天风证券股份有限公司
58	范昭楠	银华基金管理股份有限公司
59	俞海海	红塔证券股份有限公司
60	李灵雪	国联证券
61	高博禹	东北证券股份有限公司
62	朱攀	国泰君安证券股份有限公司
63	邵沙鏊	财通证券资产管理有限公司
64	刘军洁	北京中泽控股集团有限公司
65	白鹭	中国国际金融股份有限公司
66	黄向前	深圳市尚诚资产管理有限责任公司
67	顾圣英	磐厚动量(上海)资本管理有限公司
68	栢雨函	华创证券有限责任公司
69	李天帅	德邦证券股份有限公司
70	李超	汇添富基金管理股份有限公司
71	魏征宇	HUAFU SECURITIES CO., LTD.
72	朱碧野	民生证券股份有限公司
73	尹仕昕	浙商证券股份有限公司
74	徐铨嵘	东吴证券股份有限公司
75	陈蕾	进门财经
76	唐琪	百川财富(北京)投资管理有限公司
77	杨森	兴业证券股份有限公司
78	黄聪	深圳量度资本投资管理有限公司
79	洪一	东兴证券股份有限公司
80	陈鹏	安信基金管理有限责任公司
81	平开明	上海胤胜资产管理有限公司
82	黄楷	信达证券股份有限公司

83	周家禾	中信证券股份有限公司
84	王润川	阳光资产管理股份有限公司
85	李晟	郑州云杉投资管理有限公司
86	刘亦民	长安汇通(深圳)投资有限公司
87	杨娟	上海厚坡私募基金管理有限公司
88	闫慧辰	红杉中国
89	张希坤	泉果基金管理有限公司
90	王华溢	西安清善企业管理咨询有限公司
91	丁亚	上海证券有限责任公司
92	罗贵文	南京睿澜私募基金管理有限责任公司
93	许耀文	北京诺昌投资管理有限公司
94	胡佳怡	朱雀基金管理有限公司
95	牛品	工银安盛资产管理有限公司
96	刘超	中国东方资产管理股份有限公司
97	赖正健	上海贵源投资有限公司
98	严语韬	国海证券股份有限公司
99	张春卫	天津华北集团有限公司
100	王莉	独立董事
101	郝彪	誉辉资本管理(北京)有限责任公司
102	罗英梅	独立董事
103	徐海丽	TONGWEI CO., LTD.
104	肖佳琪	国寿安保基金管理有限公司
105	许汪洋	百达世瑞(上海)私募基金管理有限公司
106	刘宾	国新国证基金管理有限公司
107	刘清馨	甬兴证券
108	张炜兵	阿天私寨证券投资基金管理(广州)有限公司
109	杨森	兴业证券股份有限公司
110	蒋国峰	招商证券
111	张晨洁	上海国泰君安证券资产管理有限公司
112	胡智敏	美阳投资
113	化永帅	长江证券
114	付天赋	东海证券股份有限公司
115	章启耀	西部证券股份有限公司
116	李灵雪	国联证券
117	谢金翰	浙商证券股份有限公司
118	邬博华	长江证券
119	Peter	盛宇投资
120	周淼顺	国泰君安证券股份有限公司
121	夏晶晶	时创
122	黄鹏	中信建投证券股份有限公司
123	张星梅	首创证券
124	严东	东方证券股份有限公司

125	李欣	常州泰坤私募投资基金有限公司
126	张芷菡	GF SECURITIES
127	陈思雨	财通证券股份有限公司
128	徐震	川流投资
129	罗青	海通证券股份有限公司
130	辛植钧	凯读投资
131	姚万宁	南方基金管理股份有限公司
132	刘林轩	上海森锦投资管理有限公司
133	刘龙威	景顺长城基金管理有限公司
134	吴飞	上海南土资产管理有限公司
135	贾佳宇	中邮证券有限责任公司
136	高岗	上海景富投资管理有限公司
137	顾真	中银国际证券股份有限公司
138	鱼翔	英大基金管理有限公司
139	李雪铭	HUAFU SECURITIES CO., LTD.
140	杨烽/	深圳市裕晋私募证券投资基金管理有限公司
141	王坚	逐光私募基金管理(海南)有限公司
142	周星辰	国泰财产保险有限责任公司
143	李霖	上海信鱼投资管理有限公司
144	黄昊	方正证券股份有限公司
145	刘嘉庆	上海泉汐投资管理有限公司
146	范谦	大家资产管理有限责任公司
147	李今韵	圆方资本管理有限公司
148	张正阳	厦门象屿金象控股集团有限公司
149	彭子姮	北京宏道投资管理有限公司
150	汪聪	厚新健投(北京)私募基金管理有限公司
151	熊小铭	广东正圆私募基金管理有限公司
152	戴明	上海慧琛私募基金管理有限公司
153	李泓桦	金鹭资本管理(广州)有限公司
154	李健	长盛基金管理有限公司
155	陈英其	厦门财富管理顾问有限公司
156	李巍	东亚联丰投资管理(深圳)有限公司
157	林烈雄	上海同犇投资管理中心(有限合伙)
158	李心宇	张家港高竹私募基金管理有限公司
159	王东华	南方基金管理股份有限公司
160	杨润泽	上海涌乐私募基金管理有限公司
161	江山	常州泰坤私募投资基金有限公司
162	杨廉昊	上海鹤璞实业有限公司
163	顧松華	蘇州正源信毅資產管理有限公司
164	曹瑞元	广发证券
165	石竟成	尚正基金管理有限公司
166	蔡骏男	上海理成资产管理有限公司

167	高岗	上海景富投资管理有限公司
168	吴广浩	中信建投基金管理有限公司
169	吴鹏	中泰证券股份有限公司
170	吕鸣春	国新证券股份有限公司
171	崔洋	东方证券股份有限公司
172	牛品	工银安盛资产管理有限公司
173	余帆	南京双安资产管理有限公司
174	樊孝林	上海东方证券资产管理有限公司
175	贾惠淋	山西证券股份有限公司
176	王笑	浦银安盛基金管理有限公司
177	李可伦	富国基金管理有限公司
178	王瑞	东吴基金管理有限公司
179	刘颖飞	平安银行股份有限公司
180	杨如丰	厦门市乾行资产管理有限公司
181	李乐群	华福证券有限责任公司
182	陶醉	华能投资管理有限公司
183	石炯	博时基金管理有限公司
184	袁绍	上海展向资产管理有限公司
185	韩保倩	国都证券股份有限公司
186	杨嘉	国信弘盛创业投资有限公司
187	曾雨成	宁市若汐投资管理有限公司
188	申浩树	长江证券
189	王卓然	摩根資產管理(亞太)有限公司
190	李远剑	西部证券股份有限公司
191	李洋	上海瀛赐私募基金管理有限公司
192	张伟	上海理臻投资管理有限公司
193	郭党钰	北京易知基金管理有限公司
194	甘晓瑶	工银安盛资产管理有限公司
195	胡佳怡	朱雀基金管理有限公司
196	卜乐	深圳市东方马拉松投资管理有限公司
197	韩保倩	国都证券股份有限公司
198	曹海花	长江证券
199	张一毅	上海邦客资产管理有限公司
200	李巍	东亚联丰投资管理(深圳)有限公司
201	陆文博	FOUNTAINBRIDGE
202	任佳惠	长江证券
203	乐梦琦	基石资产管理股份有限公司
204	曹志平	金股证券投资咨询广东有限公司
205	向正富	中航证券有限公司
206	梁荣	景顺长城基金管理有限公司
207	任万里	深圳市坤厚私募证券投资基金管理有限公司
208	赵千里	长江养老保险股份有限公司

209	王新元	长生人寿保险有限公司
210	李晓光	上海悦溪私募基金管理合伙企业(有限合伙)
211	陈跃雄	上海道仁资产管理有限公司
212	曾文传	中航基金管理有限公司
213	张欣	天风证券股份有限公司
214	姚万宁	南方基金管理股份有限公司
215	卢佩	常州泰坤私募投资基金有限公司
216	孙义丽	东兴基金管理有限公司
217	闵晓平	国信证券
218	张剑鑫	长江证券(上海)资产管理有限公司
219	黄春逢	南方基金管理股份有限公司
220	王彦楠	三峡资本控股有限责任公司
221	曹瑞元	广发证券
222	明兴	圆信永丰基金
223	范昭楠	银华基金管理股份有限公司
224	林轩毅	天治基金管理有限公司
225	罗静茹	华西证券股份有限公司
226	李远剑	西部证券股份有限公司
227	郑中天	万家基金管理有限公司
228	张春卫	天津华北集团有限公司
229	周淼顺	国泰君安证券股份有限公司
230	赖正健	上海贵源投资有限公司
231	洪一	东兴证券股份有限公司
232	杨廉昊	上海鹞璞实业有限公司
233	何文斌	民生通惠资产管理有限公司
234	陆文博	FOUNTAINBRIDGE
235	陶醉	华能投资管理有限公司
236	邹赫威	汇泉基金管理有限公司
237	薛奇	上海紫阁投资管理有限公司
238	李晟	郑州云杉投资管理有限公司
239	李可伦	富国基金管理有限公司
240	余帆	南京双安资产管理有限公司
241	徐瀚	中国国际金融股份有限公司