

证券代码：601179

证券简称：中国西电

## 中国西电电气股份有限公司 投资者关系活动记录表

<b>投资者关系 活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议
<b>参与单位名称</b>	国海证券股份有限公司 国金证券股份有限公司 华西证券股份有限公司 信达证券股份有限公司 国元证券股份有限公司 东方证券股份有限公司 兴业证券股份有限公司 中国国际金融股份有限公司 方正证券股份有限公司 开源证券股份有限公司 海通证券股份有限公司 中信建投证券股份有限公司 国信证券股份有限公司 东北证券股份有限公司 国联证券股份有限公司 华创证券有限责任公司 财通证券股份有限公司 华福证券有限责任公司 长江证券股份有限公司 中泰证券股份有限公司 华安证券股份有限公司 东吴证券股份有限公司 红塔证券股份有限公司 广发证券股份有限公司 中国银河证券股份有限公司 太平洋证券股份有限公司 华泰证券股份有限公司 国开证券股份有限公司等

会议时间	2024年4月15日
会议地点	线上电话会议
公司接待人员	董事会秘书郑高潮、证券事务代表谢黎及公司相关人员
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问题1：公司怎么看待未来几年国内特高压线路的建设节奏。 答：我国积极稳妥推进碳达峰碳中和，发布新型电力体系布局规划，明确建设清洁能源基地，十四五期间规划了多条交直流特高压线路。结合特高压平均1.5—2年的建设周期和当前线路建设情况，我们对未来几年特高压线路的建设节奏保持审慎乐观的态度。</p> <p>问题2：公司后续特高压领域订单的展望。 答：基于特高压线路的规划和建设节奏，公司将持续加大营销力度，稳存量、扩增量，加强统筹谋划，保障特高压业务稳中有进。</p> <p>问题3：公司海外业务的展望。 答：作为我国输配电装备制造制造业中走出去的重要力量，中国西电为80多个国家和地区提供了可靠的产品和优质的服务，在全球市场建立了良好的品牌形象和声誉。公司将积极践行“一带一路”倡议，发挥自身优势，不断参与到市场竞争中，为公司高质量发展贡献力量。</p> <p>问题4：公司在未来业务的新方向的展望。 答：公司坚持“主业突出、相关多元”的升级转型发展思路，在做优做强输配电产业的基础上，持续加大新能源、充换电、储能等新兴产业的拓展力度。</p> <p>问题5：请问西电智慧产业基地的建设进度。 答：为推进公司产业转型加速升级，公司规划建设智慧产业基地，大力实施机器换人、设备换芯、生产换线，推动综合产能进一步提升。目前产业基地建设已全面开工，科创楼封顶，部分厂房主体结构基本完成。</p> <p>问题6：公司2023年的订单情况。 答：公司2023年持续加大营销力度，不断优化市场布局，健全营销体系，市场开拓成效显著。公司整体订单充足，支撑了全年收入的实现，其中电网市场行业领先，网外市场持续增长，国际市场增量提质。</p>

问题 7：公司如何看待目前这个海外特高压市场

答：特高压工程是国家的“走出去”一张亮丽的名片，国际上也有很多特高压建设的需求，公司作为我国输配电装备制造制造业中走出去的重要力量，在巴西、智利等地均有参与相关项目建设。公司也将持续优化业务模式，发挥海外产业基地优势，紧盯海外特高压市场发展动向，积极拓展海外市场。

问题 8：请问换流阀用 IGCT 的情况。

答：IGCT 技术相较于传统的 IGBT 方案，具有更高器件耐压、更大容量和更低损耗等优势，IGCT 技术可用于柔性直流换流阀中对 IGBT 器件的替代，为大规模新能源送出提供技术支持。目前该项技术还处于前期阶段，未来随着 IGCT 器件电压、容量及成品率的提升，新型换流阀设备相关制造成本有望降低。

问题 9：新能源和综合能源子公司的情况。

答：公司为优化以输变电装备研发、制造、试验、检测、解决方案能力为核心竞争力的产业结构，聚焦新型电力系统中的新领域、新装备等高技术含量业务，同时通过调整盈利水平不高的业务单元，提升公司总体运营效益、效率，增强公司抗风险能力。将所持有的西安西电新能源有限公司 100% 股权、西电综合能源服务有限责任公司 95% 股权以非公开协议转让方式转让给中国西电集团有限公司，交易金额为 71,751.31 万元人民币，具体可以参见公司相关公告。

问题 10：电力电子工程贸易收入下降，毛利率同比提升的原因。

答：主要是新能源和综合能源股权划转至中国西电集团有限公司后，工程类收入占比下降，高毛利产品收入占比上升导致。

问题 11：埃及和乌兹别克斯坦的进展和价值量。

答：2023 年，公司对外开放合作成果持续丰硕，与埃及电力控股公司签署合作备忘录，与乌兹别克斯坦国家配电网公司签订框架协议，上述协议具体的进展，还需要进一步商谈。

问题 12：公司人效指标提升的原因。

答：公司坚持稳健经营，着力推动强基固本，持续提升管理效能，坚持效益效率导向，强化运营管理的精准性、有效性，提高综合经营管理水平，增强自身竞争力。

问题 13：国际工程公司的业务开展。

	<p>答：公司于 20 世纪 80 年代就开始开展国际业务，海外经验丰富、口碑良好，作为我国输配电装备制造业中走出去的重要力量，公司也将持续加强与各方面的协同，积极拓展国际业务。</p> <p>问题 14：国际业务 2024 年的目标。 答：目前，国际市场的需求在持续增加，加之我国高水平对外开放和“一带一路”建设，为公司提供了良好的机遇。公司也将持续优化业务模式，发挥海外产业基地优势，紧盯海外发展机遇，积极拓展海外市场。</p> <p>问题 15：开关和变压器产品 2024 年的价格变化。 答：产品的价格受市场、原材料、制造工艺等多种因素影响，公司也建立了相关的机制对相关因素进行监测，以避免变动较大对公司的业务造成影响。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 4 月 16 日
备注	公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完善、及时、公平，没有出现未公开重大信息披露等情况。