

证券代码：605060

证券简称：联德股份

杭州联德精密机械股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2023年度业绩说明会的全体投资者	
会议时间	2023年4月17日	
会议地点	价值在线 (https://www.ir-online.cn/)	
上市公司接待人员姓名	董事长 孙袁 董事会秘书 潘连彬 财务总监 杨晓玉 独立董事 王文明	
投资者关系活动主要内容介绍	【Q&A】 1.请问下公司四季度业绩下滑的原因? 答:投资者您好,由于公司采用成本加成的定价机制,受到前期原材料回落的影响,公司产品价格也有所回落。谢谢! 2.公司在高精度机械装备领域的研发能力和技术优势体现在哪些方面? 答:投资者您好,公司主要为客户提供跨行业、多品种、小批量的设备零部件定制服务,公司技术与产品始终处于行业领先地位,同时参与下游全球顶尖客户的产品研发设计,与客户协同成长。谢谢!	

3.领导您好，公司在技术创新方面取得了哪些具体成果？是否有与国内外知名高校或研究机构合作开发的成功案例？

答:投资者您好，截至2023年12月31日止，公司及境内子公司共获得已授权专利221项，其中发明专利43项，实用新型176项，软件著作权2项。除此之外，公司积极开展与高校的技术交流与合作，在自主研发的基础上，借助外部机构的智力及人才优势推动公司综合技术水平迈上新台阶。谢谢！

4.董秘，请问公司在机械装备进出口业务方面有哪些策略和优势？

答:投资者您好，公司与全球顶尖设备制造商和全球最大工程机械制造商等知名全球五百强企业建立了稳固的战略合作关系，是客户全球供应链中的核心供应商。为了满足下游客户全球化供应链的需求，进一步增强与下游客户在全球范围内的深度合作，公司已开始筹备墨西哥工厂的建设，墨西哥生产基地成功实施后，将有助于公司精准把握下游行业国际领域内的发展趋势和客户需求，为公司可持续发展提供支撑。谢谢！

5.公司在产能扩张方面，除了收购力源金河外，请问还有哪些具体的计划和策略？

答:投资者您好，目前公司正稳步推进“高精度机械零部件生产建设项目”的实施进程，该项目主体建筑已基本竣工，相关设备落地、安装调试均稳步推进中。该项目将极大地提升公司在铸造、机械加工、产

品组装工艺环节的生产能力，扩大公司产品的生产供应规模，为促进公司高速发展奠定了产能保障。除了国内产能的布局以外，在海外，公司目前正积极筹备墨西哥工厂的建设。谢谢！

6.2023 年公司研发投入有所减少，是否有专门的投入预算和考核机制？未来研发布局和规划如何？

答:投资者您好，公司一贯重视技术研发，不断强化自主创新能力以及快速的产品和技术更新能力，持续开发领先技术，提升产品技术含量,不断提高在精密零部件制造领域的竞争优势。公司的研发活动按照具体项目立项并设定预算和考核，始终围绕主业，在核心产品领域持续攻关，并适当进行一些有前瞻性的探索研究。2023 年公司研发投入符合年初既定的研发目标。

7.杨总好，我司境外业务收入占比 4 成多，目前人名币/美元汇率在相对高位，未来汇率波动较大，请问咱们的结汇策略是怎样的，是定期结汇，还是有其他方案？

答:投资者您好，公司货款回笼持续且稳定，目前采取定期结汇的管理方式，未来会考虑远期锁定汇率的措施。谢谢！

8.在智能化、自动化生产方面有哪些布局和投入？能否介绍一下公司在智能制造方面的进展和规划？

答:投资者您好，目前，公司已打通 PLM、SAP、现场执行之间的数据集成，消除数据孤岛，全面实现现场设备联网，实现数据驱动企业运营和决策辅助。

未来，公司将继续深化数字化转型，利用MES的设备联网模块搭建起企业物联网，以PLM的源头数据为标准，通过SAP、ERP优化实现整体运营的数字化、透明化及精益化，实现计划排程→生产执行→监督反馈→计划修改的闭环，使整个企业的运行更加有序、决策更加精准，实现从专业化制造到智能化制造的跨越升级。谢谢！

9.在技术研发方面，是否有专门的投入预算和考核机制？如何确保研发投入的效益最大化？

答:投资者您好，公司的研发活动按照具体项目立项并设定预算和考核，始终围绕主业，在核心产品领域持续攻关，并适当进行一些有前瞻性的探索研究。公司对于研发项目的成果转化制定考核激励措施，促进研发成果快速转化为销售业绩。谢谢！

10.董秘您好，请问公司如何保证原材料的质量和供应的稳定性？

答:投资者您好，公司已设立集团采购中心，建立起一套严格的供应商筛选及评价体系，采购中心通过初步筛选、实地考察、内部评估、小批量送样、试生产、测试、批量生产、再测试等环节最终确定合格供应商，进入合格供应商名录的供应商一般会保持长期稳定合作。合作过程中，公司对供应商实施严格的绩效考核与能力评价，动态调整合格供应商名录。谢谢！

11.2023年贵司实现营业收入12.11亿元，同比增长8.09%，业绩增长的主要得益于？领导对未来业绩持

的看法？

答:投资者您好，目前公司业绩增长主要得益于通过良好的交期与质量表现、强大的工艺设计和研发能力扩大现有市场份额。未来，公司将在压缩机、工程机械零部件领域继续深耕细作，同时在能源设备、农业机械等领域加大研发投入，借助已有的市场口碑与高端客户服务能力，持续开发下游不同领域高端设备的零部件需求，进一步打开公司的潜在市场，为公司长期可持续性发展打好良好的基础。谢谢！

12.公司如何平衡国内外市场的需求，以应对全球市场的变化？

答:投资者您好，公司已与全球顶尖设备制造商以及全球最大工程机械制造商等知名全球五百强企业建立了稳固的战略合作关系，为下游客户提供全球化供应，公司将根据下游客户的需求，制定相应的战略措施，以应对全球市场多变且复杂的情况。谢谢！

13.领导您好，公司在液压件、精密铸造等领域的业务布局如何，进一步的业务拓展计划？

答:投资者您好，在精密铸造领域，公司一方面将加大资本投入，扩大生产规模，并紧跟新一轮科技革命和产业变革的步伐，加快工业化和信息化深度融合，把数字化、智能化、绿色化作为提升企业竞争力的技术新基点。另一方面将优化产品结构，在夯实现有压缩机、工程机械零部件业务板块的基础上，向新业务领域发力,力争达到行业领先水平，形成公司品牌优势及核心竞争力，实现公司的全面可持续发展。在液压件领域，液压公司将依托公司强大的全球客户资源，

	<p>积极拓展国内外市场，提高品牌知名度和影响力，布局各类型销售渠道，不断拓展市场份额，实现了业务规模的稳步增长。谢谢！</p> <p>14.领导，联德在新能源汽车零部件领域的布局 and 战略规划是什么？</p> <p>答:投资者您好，目前公司暂无新能源汽车领域的布局，谢谢！</p> <p>15.公司在跨国经营和跨文化管理方面有哪些经验和挑战？</p> <p>答:投资者您好！公司的美国子公司已运营多年，且已实现连续盈利，在管理国外子公司方面积累了一定的经验，未来随着墨西哥公司的开展运营，公司的境外业务将进一步提升。谢谢！</p> <p>16.公司投资建立墨西哥子公司投产情况怎么样，预计建设期多长，释放多少产能</p> <p>答:投资者您好，目前墨西哥子公司正处于筹备规划阶段，如项目建设顺利，预计 25 年将投产，计划达产后可形成年产精密零部件 38,000 件，其中：压缩机零部件 20,000 件，工程机械零部件 10,000 件，农业机械零部件 8,000 件。谢谢！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 4 月 17 日