

中科软科技股份有限公司

关于2023年度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

一、业绩说明会召开情况

中科软科技股份有限公司（以下简称“公司”）于2024年04月11日在上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）披露了《关于召开2023年度业绩说明会的公告》（公告编号：2024-002），并通过上证路演中心网站“提问预征集”栏目以及邮件方式提前征集投资者所关注的问题。

2024年04月18日13:00-14:30，公司通过上证路演中心提供的网上平台（<https://roadshow.sseinfo.com/>）以视频录播和网络互动方式召开了2023年度业绩说明会，公司董事长、总经理左春先生，副总经理、财务总监张志华先生，独立董事李馨女士，董事会秘书蔡宏先生，证券部经理郎文龙先生，财务部经理杨培兰女士及公司相关部门负责人出席了本次业绩说明会，与投资者进行了充分的沟通和交流，并就投资者普遍关注的问题进行了回答。

二、投资者提出的主要问题及公司回复情况

公司对本次业绩说明会中投资者提出的主要问题及公司回复整理如下：

1、公司在岗员工数量明显远远超过其他软件公司，给公司营业成本带来较大负担，原因是？随着ai代码自动化等方面技术的发展，未来是否有可能精简公司在岗人员以提升公司利润率？

答：公司主营业务为行业应用软件开发，客户涵盖保险、非保险

金融、政务、医疗卫生、教科文等各个领域，每年提供服务的客户数量超过 3000 家；相关行业应用软件系统复杂、软件技术迭代快，同时公司客户群以大型金融机构、政府部门、国央企等客户为主，相关客户对于及时响应、端到端服务以及新技术现场转移及二次开发的需求量大，对公司软件开发及服务能力提出较高要求，因此公司需要保持一定量的软件技术人才储备。公司的技术人才储备有助于为客户提供及时响应，不断提升服务质量及客户粘性。

近年来公司通过加强参考模型平台的研发投入，坚持“相似复用”理念，不断提升软件开发效率及新技术应用能力，低代码、AI 辅助代码生成等技术也不断应用到公司研发及开发过程中，有助于公司人均利润率的进一步提升。

公司近年来正在积极开拓国际市场，不断推进“保险+”战略及国际化战略发展，丰富的人员储备也有利于公司进一步开拓国际市场，以及进入更多细分领域；随着 AIGC 技术的发展，客户对于公司软件开发及服务的需求边界也在增加，从长期发展看，公司业务规模及人员规模仍有较大发展空间，公司也将根据业务发展需要不断提升人才队伍的建设能力。

2、公司未来有重大资金投入支出安排指的是哪方面支出安排？是否有并购或与相关行业巨头公司进行项目合作？

答：近年来公司主要在研发投入上加大资金投入，2021 年-2023 年，公司研发投入分别为 8.43 亿元、8.99 亿元、9.43 亿元，公司结合业务发展及科技创新需要，探索多样化的资本运作方式，助力公司长远发展。公司与华为、腾讯、阿里、百度、浪潮、新华三等知名软硬件厂商建立了广泛的合作关系，基于公司在保险 IT、公共卫生 IT 等领域的领先优势，公司在合作中积极发挥在应用软件解决方案方面

的创新能力，与合作伙伴一道赋能下游客户数字化、智能化转型。

公司自 2019 年上市以来，坚持每年现金分红，累计现金分红超过 10.7 亿元，已大幅超过公司上市募集资金金额 6.86 亿元。近年来公司保持了以每年实现净利润的 50%左右进行现金分红，公司现金分红比例在同行业上市公司中处于较高水平。公司已公告 2023 年度利润分配及资本公积金转增股本预案，拟以本次实施权益分派股权登记日可参与利润分配的总股本为基数，向全体股东每 10 股派 5.50 元人民币现金红利(含税)，预计共分配现金红利 32,648.00 万元(含税)，占 2023 年度合并报表中归属于上市公司普通股股东的净利润的 49.87%。同时以资本公积金向全体股东每 10 股转增 4 股。本分红方案将在股东大会审议通过后实施。

3、2023 年，我国软件和信息技术服务业累计完成软件业务收入 123,258 亿元，同比增长 13.4%，实现利润总额 14,591 亿元，同比增长 13.6%。而同期公司营业收入、利润总额增速显著低于行业发展速度，请问公司的发展是遇到什么瓶颈了吗？公司对此有何对策？

答：近年来面对宏观环境的不确定性，公司加强了对于项目风险的管理，对回款周期较长、资金占用较大、毛利率较低的项目进行了控制，一定程度上影响了公司业务收入的增长；另外公司 2023 年部分系统集成项目执行周期有所拉长，系统集成业务收入较 2022 年下降超 18%。

我们认为，公司发展未遇到瓶颈，同时随着新质生产力的发展，各行业数字化转型将进一步深入，客户及产业链上下游生态厂商对具有核心应用解决方案的 IT 公司将进一步看重，给公司未来发展提供更为广阔的空间；为此，公司也在不断通过研发创新、加强参考模型平台建设，不断积累各行业核心应用解决方案、提升自身产品及服务的市场竞争力，力争业务规模的更快增长。

4、公司在与投资者交流方面明显不够重视不够积极，在互动平台上投资者的提问经常一个月都不会有回复。

答：公司未来将进一步加强各类投资者沟通工作，针对机构投资者，通过接待现场调研、参加反路演等方式加强互动交流；针对中小投资者，公司将通过公开信息披露、召开业绩说明会、e 互动平台问题回复、接听投资者电话等方式使投资者更好地了解公司发展，倾听投资者意见及建议。

5、2023 年，公司营业收入多年来首次出现下降。请问 2024 年度有哪些计划，确保营业收入继续保持增长，2024 年度的财务预算中，经营计划和净利润有增长吗？

答：近年来面对宏观环境的不确定性，公司加强了对于项目风险的管理，对回款周期较长、资金占用较大、毛利率较低的项目进行了控制；另外公司 2023 年部分系统集成项目执行周期有所拉长，系统集成业务收入较 2022 年下降超 18%，一定程度上影响了公司业务收入的增长。

随着新质生产力的发展，各行业数字化转型将进一步深入，客户及产业链上下游生态厂商对具有核心应用解决方案的 IT 公司将进一步看重，给公司未来发展提供更为广阔的空间。

2024 年，公司将继续提升在主要行业领域的核心竞争力，加强各细分领域的客户渗透，提升客户粘性，重视 IT 咨询、软件开发及专业技术服务等高附加值业务规模的增长，坚定实施“保险+”战略及国际化战略。在项目管理上，公司将加强对项目验收及客户回款工作的推进力度。

公司 2024 年度经营计划，请您关注公司将于近期公告的年度股东大会资料中有关 2024 年度财务预算方案的相关内容。

三、其他事项

公司 2023 年度业绩说明会具体情况详见上证路演中心 (<https://roadshow.sseinfo.com/>)。公司相关信息以公司在上海证券交易所网站及指定信息披露媒体上刊登的公告为准，敬请广大投资者注意投资风险。

公司对长期以来关注和支持公司发展的广大投资者表示衷心感谢！

特此公告。

中科软科技股份有限公司

董事会

2024 年 04 月 19 日