

证券代码：603082

证券简称：北自科技

北自所（北京）科技发展股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与北自科技 2023 年度暨 2024 年第一季度业绩说明会的全体投资者
会议时间	2024 年 4 月 22 日 16:00-17:00
会议地点	上海证券交易所上证路演中心（网址： https://roadshow.sseinfo.com/roadshowList.do ）
上市公司接待人员姓名	董事长：王振林 董事、总经理：王勇 独立董事：张红 董事会秘书、副总经理：徐慧 财务负责人、总法律顾问：肖同现
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问题一：公司在手订单充裕么？产能得到充分利用么？公司对 2024 年业绩有信心么？公司算央企吗？</p> <p>答：您好，公司属于央企。公司业务以交付智能物流项目为主，定制化程度高，不存在标准化、大批量的产品生产情况，不存在传统意义上的“产能”和“产能利用率”的概念，目前公司工作状态饱和。受益于智能物流行业的快速发展，公司在手订单充足，从 2020 年末的 32.37 亿元增长到 2023 年末的 47.69 亿元，金额持续稳定的增长，能够对经营规模和业绩稳定形成有力支撑，感谢您的关注！</p> <p>问题二：请问，根据我公司长期对自动化物流集成领域的调研，虽然贵公司的营业收入目前在行业内属于较高水平，但是除了在化纤行业之外，其他行业并没有形成强势的地位，业绩离散度较大，而且从统计的单体项目规模来看，目前并不如行业内其他的头部公司，大型项目偏少，利润率也</p>

相对偏低，那么请问贵公司在未来公司发展战略上如何保证业务体量和利润的增长？是否会有可靠的增长点？如何保证投资者长期投资的信心？

答：您好，在业务开展方面，2023 年公司在化纤玻纤、食品饮料、家居家电、机械电子和医药等传统优势行业不断强化和巩固竞争优势，围绕化纤、玻纤和纺织领域持续研发制造了一系列高水平的专机、控制系统和软件系统，逐步拓展老厂改造业务并推动智能物流系统在纺织行业应用，公司通过了“制造业单项冠军示范企业”复核，市场占有率继续保持世界第一，并将化纤智能生产物流解决方案成功出口至欧洲。另一方面，公司积极开拓新能源、半导体和新材料等国家战新产业市场，形成了面向多个细分领域的智能物流解决方案；获取军工相应资质，助力公司开拓军工业务领域市场，塑造高质量发展新动能。

在研发创新方面，2023 年公司成功形成了一系列智能物流行业解决方案，荣获“中国物流与采购联合会科技进步奖一等奖”、“中国纺织工业联合会优秀专利金奖”、入选“2023 年度中国企业新质生产力优秀案例”、荣获国务院国资委颁发的“首届国企数字场景创新专业二等奖”、入选中国电子信息行业联合会颁布的“2023 年企业数字化转型优秀案例”，分别荣获智能制造系统解决方案供应商联盟主办的第三届智能制造创新大赛一等奖和三等奖。

公司在手订单和销售净利率排名行业前列，具备较强的研发创新能力、在传统优势行业的竞争优势以及对国家战新产业的开拓能够对公司业务发展和盈利增长形成有力支撑。感谢您的关注！

问题三：公司目前智能化程度如何？在新质生产力的驱动下，是否有进一步的升级计划？

答：您好，新质生产力强调创新驱动，通过不断的技术突破和模式创新，推动生产力的跨越式发展。这种创新驱动不仅体现在产品和技术上，更体现在生产方式、组织模式、商业模式等多个层面。公司以核心业务为基础，依托丰富的智能物流应用场景和数据资源，围绕物流运输装备、物流机器人、人工智能、行业解决方案和物流工业软件开展研发，提供的智能物流系统能够提高空间利用率和作业效率，降低占地面积、劳动强度和储运损耗，推进以智能物流为核心的智能制造，作为智能制造系统解决方案供应商助力我国制造业的数字化、智能化转型升级。

公司目前正在重点研发数字孪生技术，现已成功开发出应

用于智能物流的数字孪生工业软件 IntelliTwin，逐步开始
在多行业进行产业化应用并持续迭代升级，该技术可以快速、低成本地对物理系统进行仿真优化，模拟和测试智能物流系统在各种场景下的运行情况，预测设备故障，优化调度方案，利用数字孪生等技术对物流系统进行数字化和智能化改进提升。

问题四：公司在 2023 年取得了哪些成就？未来有什么规划？

答：您好，公司 2023 年度取得成就包括不限于：1、成功形成了一系列智能物流行业解决方案；2、通过了“制造业单项冠军示范企业”复核，市场占有率继续保持世界第一，并将化纤智能生产物流解决方案成功出口至欧洲；3、获批“国家技术创新示范企业”、“国家知识产权优势企业”，荣获“中国物流与采购联合会科技进步奖一等奖”、“中国纺织工业联合会优秀专利金奖”、入选“2023 年度中国企业新质生产力优秀案例”、荣获国务院国资委颁发的“首届国企数字场景创新专业二等奖”、入选中国电子信息行业联合会颁布的“2023 年企业数字化转型优秀案例”，分别荣获智能制造系统解决方案供应商联盟主办的第三届智能制造创新大赛一等奖和三等奖等。

未来，公司将依托湖州智能化物流装备产业化项目向产业链上游延伸，进一步增强关键装备研制和批量生产能力，提高装备产品质量；强化物流核心装备与系统的研发，加强对云技术、人工智能算法、数字孪生、软件、工业互联网平台等的开发；基于营销和服务网络建设项目布局全国营销和服务网络，提升需求响应速度，进一步整合优势资源，实现可持续发展，转变增长模式激活企业资源效益。谢谢！

问题五：“新国九条”出台，请问公司将如何贯彻落实“国九条”？

答：您好，新“国九条”具有非常重要的指导作用，公司坚决贯彻落实，并将持续把完善公司治理、增强股东回报、提升投资价值作为推动企业高质量发展的重要一环。同时，公司将以高标准做好信息披露工作，开展常态化、多层次的投资者沟通交流工作，积极传递公司战略和经营发展，增强价值实现和市场认同。谢谢！

问题六：贵公司目前拥有哪些客户资源？客户粘性如何？

答：您好，智能物流系统行业具有典型的品牌资源积累特征，下游客户在选择合作供应商时通常会参考智能物流系统

	<p>集成商过往类似项目经验、完成情况以及历史合作情况等因素。公司专注于为客户提供智能物流系统解决方案，不断提高自身技术水平与业务能力，在持续的业务发展中积累了一批优质客户资源，包括中国巨石、蒙牛乳业、伊利股份、五粮液、正大集团、双汇集团、方太厨具、桐昆股份、恒逸石化、恒力化纤、新凤鸣等国内外行业头部企业，并不断通过对现有核心客户业务的持续拓展获得优势，进一步巩固在行业中的领先地位，为公司业务持续健康发展提供良好的基础保障。2023年公司积极开拓新能源、半导体和新材料等国家战新产业市场新客户，开发了华友钴业、润鹏半导体、新特硅基等新客户。感谢您的关注！</p>
附件清单(如有)	
日期	2024年4月22日