

## 中国高科集团股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）_____
参与单位名称及 人员姓名	不特定对象投资者
时间	2024年4月26日（周五）下午15:00-16:00
地点	中国证券报·中证网（ <a href="https://www.cs.com.cn/roadshow/yjsmh/">https://www.cs.com.cn/roadshow/yjsmh/</a> ） 以网络文字互动形式召开
上市公司 接待人员姓名	董事、总经理（代）、副总经理兰涛先生，财务总监唐庆女士，董事会秘书任志强先生，独立董事韩斌先生
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>投资者提出的问题及公司回复情况如下：</p> <p>问题：公司在教育业务方面的优势何在？在竞争越来越激烈的行业背景下，是否会通过AI赋能教育？</p> <p>回复：公司聚焦于职业教育内容的研发以及相关教育服务的提供，已经形成了自身独特的综合竞争优势，包括强大的品牌公信力、广泛的教育资源与渠道、成熟的教育内容积淀以及优质的人才储备，并在业内积累沉淀了良好口碑。</p> <p>近年来，面对教育服务市场化竞争愈加增长，公司将核心内容与产品的自研作为抵御市场竞逐风险的重点。公司控股子公司英腾教育于2023年紧抓市场新机遇，先行布局“AI+教育”领域，以期强化自身竞争优势。未来，公司将继续基于已经过市场验证的教育内容与教学体系，一方面依托AI人工智能等新兴技术生成更多自有数据、优化教学内容，降低教研及运营成本；另一方面着眼于“AI+教育”应用层面的创新与赋能，提升公司产品和服务价值，并适时推进商业化拓展与市场推广，多措并举提升公司经营业绩。</p> <p>问题：公司今年有分红计划吗？希望公司未来能加大现金分红力度</p> <p>回复：公司2023年业绩未实现盈利，故拟不进行利润分配，具体情况请参见公司通过上交所网站披露的临2024-015号公告。</p> <p>未来，公司将在符合分红条件时，根据自身发展阶段和自身经营模式、盈利水平、资金需求等因素，结合股东建议，积极回馈广大投资者。</p> <p>问题：高科业绩多年在低位徘徊，管理层采取什么具体措施来改变这种局面？</p> <p>回复：公司管理层持续致力于推动公司业绩提升。报告期内公司充分抓紧行业机遇，推动在医学职业教育领域、高等教育产教融合业务的纵深发展，并着力推进深高科南山大厦城市更新项目。具体请见公司通过上交所披露的《2023年年度报告》相关内容。</p> <p>在做大做强既有业务的同时，公司也将积极探索新业务空间，提高公司创新活力及综合竞争力，以良好的业绩回报广大投资者。</p>

问题：我是印涛时就投资公司的老股东了，问几个问题：一，深圳城市改造项目进展如何？具体到哪一步了？二，面对证监会的退市风险新规（最低营收三亿），公司如何应对？有具体计划吗？三，关于北京国融接受转委托服务的金额规模到底是多少？预计今年能给公司带来多少利润？所谓大股东赋能，就这样了？四，公司多年前就提出增加主营业务，可一直营收只有一亿左右，今年会有行动吗？

回复：首先，关于深圳高科南山大厦不动产城市更新项目进展，公司已基于前期确定的“工改M0”方向，积极开展可行性研究报告、产业发展专题研究报告编制等工作，为项目的后续申报奠定良好基础，具体请见公司通过上交所披露的临2022-039号公告及《2023年年度报告》的相关内容。

其次，公司全资子公司北京国融接受平安置业转委托提供资产处置服务，是大股东赋能下公司所作的新的业务探索。公司正在积极推进相关业务，业务开展情况及经营成果请关注公司后续通过上交所网站公开披露的信息。

最后，关于您所述新规及公司营收规模，公司高度重视，董事会及经营管理层已组织深入研究，对监管趋势进行综合研判，并相应地对2024年经营目标、经营举措和工作计划进行调整。公司将在原有业务基础上探索增收创收、提质增效新路径，并积极探索新的业务模式和利润增长点，以确保上市公司地位稳定且长期健康发展，以良好的业绩回报广大投资者。

问题：公司对2024年业绩改善有信心吗？是否有新的业务发展方向，为公司业务带来增长？是否会有并购、重组事项？

回复：公司始终致力于集中优势资源做强核心主业，已连续三年实现营业收入增长。2023年度，公司提质、降本、增效已取得新成效，归母净利润较上年同期增长8,382万元，主营业务毛利率同比增加5.84%。

2024年度，公司已基于提升经营效益和优化经营质量两方面，制定了相关经营目标、经营举措和工作计划，将以扎实的经营成绩驱动上市公司长期高质量发展。此外，公司亦将敏锐把握市场机遇，积极借力股东优势，全力探索可能增厚公司营业收入与利润的发展方向。如公司未来涉及重组、并购等事项，将严格按照监管机构及法律法规的要求，履行合规审批程序并及时予以披露。

问题：公司产教融合业务都提供什么服务？目前发展情况如何？

回复：公司基于产业端到教育端的人才培养闭环模型，将企业前沿技术转换为教学资源服务高校人才培养，与高校和高等职业教育机构以产业学院共建、专业共建、赋能实训、实训基地建设、课程研发等形式开展产教融合深度合作。

目前，公司产教融合业务运营稳定，公司教学、教务团队向合作院校提供大数据、人工智能、物联网等专业的核心课程教学服务，累计授课已逾6万课时，并指导学生在相关技能竞赛中获得国家级、省级奖项合计高达60多项。关于公司产教融合业务模式及发展的具体情况，请见《中国高科2023年年度报告》第三节“管理层讨论与分析”的相关内容。

问题：公司股东人数是多少？

回复：截至2024年3月31日，公司股东总户数为55,753户。

问题：公司现金流充沛，今年会有回购股份的可能吗？  
回复：公司如涉及回购事项，将及时履行信息披露义务，请您关注公司在上交所网站及指定媒体公开披露的信息。

问题：请问公司今年一季度业绩有增长吗？  
回复：公司 2024 年第一季度报告预计将于 2024 年 4 月 30 日披露，敬请关注。

问题：现在市场竞争激烈，公司 2023 年毛利率情况如何？  
回复：2023 年公司积极提升经营质量、强化精细化管理，教育业务毛利率为 67.67%，较上年同期增加 5.53%；不动产运营业务毛利率为 84.90%，较上年同期增加 3.11%。

问题：公司总资产及投资性房资产有多少？  
回复：截至 2023 年末，公司总资产 20.57 亿元、投资性房地产 7.75 亿元。

问题：公司在职业教育领域的营收占比大概有多少？  
回复：公司持续深耕职业教育业务，2023 年教育板块业务收入占总收入的比例为 64.67%。关于公司教育业务的详细情况，请参见公司通过上海证券交易所披露的《中国高科 2023 年年度报告》。

问题：请问贵公司如何在下一阶段的工作中，针对 ESG 综合评价较低的状况（最新季度华证评级为 B 级），展开深入的自我审视与整改，并通过系统性的解决方案提升 ESG 整体地位？

回复：根据《上海证券交易所上市公司自律监管指引第 1 号——规范运作》，公司不属于“上证公司治理板块样本公司、境内外同时上市的公司及金融类公司”，不属于应当披露社会责任报告的上市公司范畴，因此公司未发布过 ESG 报告，并未主动加入评级，您所述平台评级是基于部分公司公开数据进行的。

公司一直高度重视环境保护、社会责任及公司治理等方面的工作，公司将持续关注 ESG 相关方面的工作，不断提升公司可持续发展能力。

问题：公司今年如何快速提升主营业务，新规制度下，能避免 ST 吗？

回复：公司已关注到新“国九条”以及证监会与上海证券交易所配套发布的相关制度、规则的征求意见稿。公司高度重视，经营管理层立刻组织深入研究，对监管趋势进行综合研判，并相应对 2024 年经营目标、经营举措和工作计划进行调整。

未来，公司将继续以上市公司稳定经营、持续发展为目标，立足于提升经营效益和优化经营质量两方面，以扎实的经营成绩驱动上市公司长期高质量发展，回报广大投资者。

问题：公司的名称自带光环，韩总可否向公司建议，应通过收购重组等手段，让公司名符其实的？

回复：中国高科是早年经国家教育部和上海市人民政府建议，由北京大学等著名高等院校共同发起成立的公司，经过多年的深耕发展，具有优质的教育

	<p>科研基因、强大的教育品牌信誉度及社会公信力。</p> <p>作为公司独立董事，我将围绕着公司和股东利益最大化，继续坚持独立、审慎、勤勉的判断，用自己的专业知识和独立职能为公司发展提供建设性的建议。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024年4月26日