

证券代码：688629

证券简称：华丰科技

四川华丰科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号 2024-004

<p>投资者关系 活动类别</p>	<p><input type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议 <input type="checkbox"/>媒体采访 <input type="checkbox"/>业绩说明会 <input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>路演活动 <input type="checkbox"/>现场参观 <input checked="" type="checkbox"/>其他（线上通讯会）</p>
<p>参与单位名称 及人员姓名</p>	<p>中信证券、百川投资、百年资管、北京劲衡企业管理有限公司、北京跃微创业投资管理、博道基金、财通电子、财通资管、诚盛投资、诚旻投资、创金合信、淡水泉、东方阿尔法基金、东吴基金、东证融汇、敦和资管、赋格投资、富国基金、工银理财、固禾资产、广发基金、广金投资、广州玄甲私募基金、国金电子、国金基金、国金资管、国寿安保、国泰君安证券、国新国证基金、海富通基金、海南富道私募基金、韩华投资、合众易晟、鹤禧投资、红华资本、红骅投资、红杉资本、红塔创新（珠海）创业投资、宏利基金、泓德基金、狐尾松资产、华安财保资产、华安基金、华创资管、华西证券（自营）、华夏基金、华夏久盈、汇华理财、汇添富基金、嘉实基金、建信基金、景顺长城基金、九泰基金、林芝恒瑞泰富（河清资本）、马可孛罗至真资产管理、马可波罗、民生证券、明河投资、明世伙伴基金、宁银理财、诺德基金、平安养老、浦银安盛基金、人保资产、榕树投资、融创智富、三井住友、上海国赞私募基金、上海山楂树私募基金、上汽顾臻、尚诚资产、申万宏源证券、深圳嘉联私募证</p>

	<p>券投资基金、石峰资产、四川发展基金、泰达宏利、泰康基金、泰康资产、天风证券、天弘基金、万家基金、卫宁私募、西部证券、西藏信托、仙人掌资产、先锋基金、鑫然投资、鑫元基金、信达澳亚基金、兴业基金、兴业证券、亚太财险、易方达基金、银华基金、英大基金、永赢基金、煜德、圆信永丰基金、源乘投资、远望角投资、长城财富、长江证券、长江资管、长盛基金、招商信诺、招商证券、智合远见私募、中金资管、中融基金、中信保诚资产、中信建投证券、中信资管、中银资管、中邮、重庆诺鼎资产管理、Hel Ved Capital Management Limited、Pleiad Investment Advisors</p>
时间	2024年4月25日
地点	线上通讯会
接待人员姓名	<p>总经理：刘太国先生 董事会秘书 蒋道才先生 财务总监：周明丹先生</p>
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司介绍</p> <p>四川华丰科技股份有限公司（以下简称“华丰科技”或“公司”）是我国率先从事电连接器研制和生产的核心骨干企业及高新技术企业，长期从事光、电连接器及线缆组件的研发、生产、销售，并为客户提供系统解决方案。公司曾长期担任中国电子元件行业协会电接插元件分会理事长单位，现在是国际标准化组织 IEC TC48/SC48B 中国技术归口单位、全国电子设备用机电元件标准化技术委员会副主任委员单位、中国电子元件行业协会电接插元件分会副理事长单位。</p> <p>公司专注连接器领域 60 余年，但因为受制于历史遗留</p>

问题众多、历史包袱沉重等原因，公司在 2018 年前的近十年期间发展停滞不前，但最近几年通过一系列改革措施彻底扭转了局面：在 2018 年通过推进实施存续分立，解决了公司的历史包袱问题，实现公司的轻装上阵；在 2019 年通过推进完成公司员工持股计划，解决了公司内部的经营活力问题；在 2020 年通过推进完成引入战略投资者工作，解决了公司的资产负债率过高问题；在 2021 年通过推进完成第二期引入战略投资者工作及第二轮员工持股计划，解决了新引进和新成长起来的骨干人才的激励问题，并进一步深化了公司与客户的战略合作关系。

公司近几年聚集资源重点投向“高速”、“系统”两个方面，希望将“高速”、“系统”打造为公司的两张名片。在高速方面，公司承担了国家工信部“强基工程”和国家发改委重大专项工程，在被誉为连接器行业皇冠上的明珠的“高速背板连接器”领域，一举突破了国外龙头企业对于 10Gbps 及以上速率高速背板连接器技术封锁，掌握了产品核心设计技术及关键制程工艺技术，实现了国产化替代；在系统方面，公司已建立起提供基于系统的集成一体化互连整体解决方案的能力，如可提供无缆连接系统解决方案、高速连接系统解决方案、电磁防护互连系统解决方案、智能连接系统解决方案等。

二、问答环节

1、公司 2023 年度整体经营情况如何？

答：2023 年公司实现营业总收入为 90,363.95 万元，同比下降 8.17%；实现营业利润为 5,012.02 万元，同比减少 45.30%；实现归属母公司净利润为 7,236.92 万元，同比下降 26.74%。公司 2023 年度营业收入同比下降，主要原因是防务、通讯业务下滑。防务领域受十四五中期调整影响，

批产订单下降导致防务收入下滑；通讯领域受客户需求影响，通讯业务有所下降。同时根据公司业务发展需要，加大了人力资源投入，公司净利润同比有所下降。

2、公司 2023 年度战略布局方面进展？

答：2023 年度，公司紧跟连接器行业发展趋势，完善战略发展规划，积极进行产业布局。一是在通讯领域，公司重点布局算力赛道，在新一代服务器用高速线模组等重点产品上在头部客户的重点项目上取得突破；取得了与国际化连接器大厂的专利授权合作，并在部分客户处取得突破性进展。二是在工业领域，公司在新能源方向打开了与国内主流车厂的合作局面，与五菱、比亚迪等客户在重点项目的获取上取得突破，与造车新势力等客户进入项目合作阶段。三是在防务领域，基于战略规划发展和任务目标的牵引，公司已形成“系统”、“高速”两张名片，逐步聚焦本土化重点客户需求，重点客户的重点项目配套取得重大突破。

3、公司高速线模组的产能建设近况如何？

答：目前公司正在投资建设高速线模组的 6 条产线，产线的建设以及产品良率的爬坡还需要一定时间。公司建设的产能可以满足客户的需求。

4、公司高速项目其他客户导入情况如何？

答：公司逐步拓展通讯厂商的客户端认证。

5、2024 年目前公司防务领域恢复情况如何？

答：公司防务领域情况有一些恢复，目前新项目较多，但持续性有待后续观察。

	<p>6、公司新能源汽车领域客户拓展近况如何？</p> <p>答：客户端针对车载高速和高压连接器都在推进，高压连接器等覆盖上汽通用五菱的电动车型；车载高速产品还在推动认证过程中。</p> <p>7、新能源汽车领域的产品竞争格局如何？是否乐观？</p> <p>答：车载方面的产品竞争格局较为激烈，公司针对新能源汽车领域的发展策略是快速扩大规模。</p> <p>8、公司针对机器人连接器和哪些客户有合作？人形机器人发展趋势如何？</p> <p>答：人形机器人关节、传感部件众多，其对应应用到的连接器技术较传统连接器有特殊要求，人形机器人技术较多来源于四足机器人，公司持续关注这个领域。公司在四足机器人领域有投入，项目在研发过程中。</p>
附件清单(如有)	无
关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明	本次活动不涉及应当披露重大信息。
日期	2024年4月26日