

证券代码：688028

证券简称：沃尔德

### 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（券商组织的策略会）
参与单位名称及人员姓名	申万宏源证券:喻加林；中泰证券:郑澄怀；上海证券:王亚琪；江海证券:张诗瑶；国投证券:辛泽熙；德邦证券:徐丽华；山西证券:徐风；中信证券:安家正；方正证券:赵璐、乐智华；华泰证券:杨任重、李孟菲；东北证券:凌展翔；中国银河证券:王霞举；华安证券:陶俞佳；天风证券:张童童；民生证券:完颜尚文、曹显达；华创证券:胡明柱、陈宏洋；东吴证券:钱尧天、格林基金:梁亚辉；兴业基金:廖欢欢、益和源资管:魏炜；鸿运私募基金:张丽青；湖南皓普私募:陈思序；乾锦豪资管:曹棋；诺泽私募:陈志华；前海长和汇众基金:周天明；宁波三登投资:倪娜；合道资管:严思宏；深圳兴亿投资:梁悦芹；通用技术创投:尤义仁、刘洋；上海中域投资:陈莲蓉；阳光资管:李曦辰；长城财富:胡纪元；农银人寿:郝贻川；人寿养老:刘崇武；双木投资:雷雪；粤民投金融投资:彭宇豪；申万宏源研究:苏萌、刘建伟；鸪璞实业:杨廉昊 部分会议参会者无法签署调研承诺函，但在交流活动中，我公司严格遵守相关规定，保证信息披露真实、准确、及时、公平，没有发生未公开重大信息泄露等情况。
时间	4月26日 20:00-21:00
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	副总经理兼董事会秘书：陈焕超 IR：沈李思
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、董事会秘书陈焕超先生介绍公司2024年第一季度经营情况</p> <p>公司已经在上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）披露了《2024年第一季度报告》，公司董事会秘书对2024年第一季度的整体业绩进行了解读。</p> <p>二、投资者问答交流环节</p> <p>Q:一季度业绩增长的主要下游市场是哪些？这些下游市场在未来一段时间内的景气度如何？</p> <p>目前，消费电子、汽车、风电等下游应用领域继续保持较好的景气度。一季度公司超硬刀具增长较快，随着国内制造业的产业转型升级，特别是新兴产业的零部件向轻量化趋势发展，比如新能源汽车，主要采用铝合金、复合材料等材料，超硬刀具在加工速度、加工</p>

精度、加工质量、加工效率等方面有较强的优势，超硬刀具在加快替代传统刀具。

**Q:一季度毛利提升的原因?**

一季度，一是公司核心业务超硬刀具收入增长较快，规模效益显现；二是公司硬质合金数控刀片等新项目实现规模化收入，较上年同期实现较大增长，并开始进入良性发展阶段。

**Q:惠州项目及公司其他项目的投产情况?**

产能投入主要集中在超硬刀具方面，目前已经到位部分生产设备，在一定程度上解决产能较为紧张的情况，剩余设备将陆续到位；惠州募投项目一季度已经到位一批设备，正在安装调试。

**Q:随着收入规模的增长，期间费用是否有继续下降的空间?**

公司认为随着营业收入的增长，期间费用率将进一步降低。另外公司在2023年对组织架构和事业部进行了调整，2024年将继续推进职能部门改革，持续进行优化，降低运营成本，力争期间费用率保持合理水平。

**Q:公司滚珠丝杠加工用刀具的进展情况?**

公司已经能够批量生产用于滚珠丝杠加工的刀具，并建立了广泛的客户基础。主要产品包括滚珠丝杠加工用相关的刀盘、刀夹、PCBN旋铣刀片等一系列产品，目前已经在多个客户实现批量供应或打样测试，受制产能问题，还不能满足客户需求，现在已经追加部分生产设备，目前占公司营业收入比重较小。除现有产品外，公司正在开发滚珠丝杠螺母的加工及行星滚柱丝杠铣削加工等相关刀具，今年加大了上述产品的研发投入，公司在《2023年年度报告》中对“新技术、新产业、新业态、新模式的发展情况和未来发展趋势”中也提及人形机器人产业的发展将带动PCBN旋铣刀片的消耗量。上述新产品能否开发成功及实现量产存在不确定性，同时产品前景由行业发展情况及市场而定，请投资者务必注意投资风险。

**Q:近几年整体硬质合金刀具扩产比较多，3C消费电子领域的下游厂商在打样阶段的情况以及未来的市场竞争态势如何?**

公司整体硬质合金刀具方面，重点针对3C行业精密加工及航空航天加工等领域，现有产能200万支，惠州募投项目的投产将增加部分新产能。在3C行业精密加工领域，2024年整体市场竞争较为激烈，鑫金泉在该领域从事多年，能够为客户提供前期咨询、产品设计、参数调整、生产交付和售后服务等的一站式定制化刀具解决方案，凭借快速响应优势以及较强的非标定制化能力，已在该领域取得了较为领先的行业地位。航空航天加工领

	<p>域，公司推出了一系列针对复合材料和金属材料加工的高效精密切削刀具，子公司嘉兴沃尔德已进入中国航空工业电子采购平台及中国航发供应商刀具采购推荐名录，已开始在航空主机厂及其外协厂、研究所等用户批量应用。</p> <p><b>Q:公司一季度出口情况？目前出口主要集中在哪些地区，以及在海外进行怎样布局？</b></p> <p>公司一季度海外收入增长在10%左右，主要是一季度产能不足，导致生产周期较长，影响产品的交付。公司超硬刀具产品在国际市场拥有良好口碑与市场规模，与众多国际客户、国际经销商建立了长期稳定的合作关系。公司将继续巩固欧洲和北美市场，努力开拓墨西哥、印度、泰国等新市场，深入地了解当地市场需求，提升品牌在当地市场的影响力；经营好德国子公司的同时，根据市场情况，适时在其他国家和地区成立子公司或办事处，规划在海外进行本土化生产销售；培养一支具备国际视野和跨文化沟通能力的专业团队，增强在国际市场上的竞争力，保持公司在国际市场的长远发展。</p>
<p><b>附件清单</b></p>	<p>无</p>
<p><b>日期</b></p>	<p>2024年4月29日</p>