

证券代码：688132

证券简称：邦彦技术

邦彦技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

(2024年4月30日)

编号：2024-006

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	华泰证券王兴、刘晨、李聪；鹏华基金曾稳刚、王子健、闫思倩；勤辰资产姜伟臣、钱玥；兴业证券股份有限公司董昕瑞；浙商证券股份有限公司孙旭鹏；华安证券股份有限公司陈晶；兴业证券股份有限公司周登科；航发基金管理有限公司邓嘉文；深圳前海互兴资产管理有限公司李萍；信达证券股份有限公司任旭欢；光大证券股份有限公司刘宇辰；上海和谐汇一资产管理有限公司章溢漫；华安证券股份有限公司李元晨；杭州中大君悦投资有限公司吴季轩；招商证券股份有限公司廖世刚；西部证券股份有限公司牛先智；山西证券股份有限公司张天；国盛证券有限责任公司方晓舟；浙商证券股份有限公司王逢节；创金合信基金管理有限公司李晗；中邮证券有限责任公司鲍文博；国金证券股份有限公司张泽宇；太平资产管理有限公司邵军；华西证券股份有限公司林熹；中泰证券股份有限公司余雨晴；广发证券股份有限公司邱净博；深圳宽裕资产管理有限公司梁婷；山西证券股份有限公司赵天宇；东方证券股份有限公司宁小涵；深圳价值在线信息科技股份有限公司万玉良；国信证券股份有限公司袁文翀；华创证券有限责任公司胡昕安；中信证券股份有限公司潘儒琛；国联证券股份有限公司吴爽；方正证券刘明洋；亚太财产保险有限公司陈光；西南证券股份有限公司曾庆亮；华西银峰投资有限责任公司马行川；上海中亿科技投资集团有限公司白福浓；深圳创富兆业金融管理有限公司马国庆；野村东方国际证券有限公司刘体劲；东方阿尔法基金管理有限公司程子晴；深圳创富兆业金融管理有限公司刘姝仪；财通证券股份有限公司

	杨博星；中泰证券股份有限公司 陈宁玉；海通证券股份有限公司 于一铭；中国银河证券股份有限公司 李良
时间	2024年4月30日
地点	价值在线（www.ir-online.cn）、深圳市龙岗区园山街道大康社区志鹤路100号2101
上市公司接待人员姓名	财务总监、董事会秘书 邹家瑞 证券事务代表 王梓怡
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司基本情况介绍</p> <p>1、公司业务发展策略和定位转变</p> <p>（1）加大对民品业务投入，并以AI技术为核心驱动力，深耕网络通信、多媒体处理、云服务等领域，为全球用户提供智能且安全的解决方案。</p> <p>（2）重构业务结构，打造3+1+1的主营业务板块，其中三个板块是指开拓的三条民品产品，一个是聚焦军工业务，一个是新的信息安全部。</p> <p>（3）公司将形成集团化的运作模式，不同业务由不同子公司进行经营，逐步扩大民品在收入中的比重。</p> <p>2、公司2023年度业绩交流会的财务报表解读</p> <p>（1）公司2023年度收入为1.8亿元，亏损约5,225万元，其中舰船通信实现约6,159万元，融合通信约1,075万元，信息安全约9,030万元，电力约322万元。</p> <p>（2）公司2023年度毛利率下降原因主要是因为舰船通信产品收入比重大幅下滑，毛利率较上年同期下降。</p> <p>（3）2024年一季度收入和净利润数据：营业收入1.28亿元，净利润约3532万元。</p> <p>3、公司订单情况</p> <p>（1）截至一季度底，公司手上还有未执行的订单约2.54亿。</p> <p>二、与会人员就公司情况进行了交流，主要内容如下：</p>

1、公司在民用领域预计增长如何？

公司在民用领域目前布局了电力专网通信产品、TCS 火控系统、分布式音视频导控系统、邦彦云 PC 产品和 AI Agent 等产品。其中，电力产品、分布式产品和云 PC 产品今年都会通过代理商和渠道商的销售模式推向市场，目前市场反响不错。AI agent 产品刚立项，预计短期内不会带来收入。

2、信息安全业务的进展情况如何？

信息安全是公司增速最快的板块，在手的产品最多，延续了去年的任务，后续订单及具体进展根据客户需求。

3、目前市场上关于密码这块关注的比较多的是量子技术，公司是否有涉及？

公司研发部门已经在布局和探讨该技术，但是目前还是以公司成熟技术为基础进行产品的应用。

4、公司在手订单如何？多久交付完？

截至报告期末，公司尚有在手订单及备产通知书约 2.54 亿元，在手订单充足，为后续业绩发展提供了有力支撑。目前来看交付计划主要是在今年，具体关注公司后续公告。

5、公司 2023 年的研发投入依旧保持了较高水平，公司对整体的费用率管控如何？

公司的费用虽然保持在相对较高的水平，但除去去年研发费用的增长，销售费用和管理费用在过去几年都保持相对稳定水平。公司未来对整体费用管控会比较严格。

6、云 PC 的技术核心在哪里？整个市场体量如何？

公司通过多年在信息安全技术领域的密码技术和在计算领域的积累，推出了云 PC 产品，其技术核心在音视频传输的低延时和解决移动办公数据安全的需求。云 PC 是真机

	的体验，既解决了虚拟机的体验，又解决了安全的体验。 云 PC 市场非常广阔，目前已经在客户端推广。
附件清单（如有）	无