

# 贵阳银行股份有限公司 2023 年度暨 2024 年第一季度业绩说明会记录

贵阳银行于 2024 年 5 月 7 日下午，在公司总部大楼以网络互动形式，面向全体投资者，召开了 2023 年度暨 2024 年第一季度业绩说明会。公司董事长、行长、副行长、首席财务官、独立董事及相关部门负责人参加了会议交流，会议记录如下：

## 一、董事长致辞

尊敬的各位投资者、各位网友，大家下午好！我是贵阳银行董事长张正海，欢迎参加“贵阳银行 2023 年度暨 2024 年第一季度业绩说明会”，非常高兴通过全景网平台与大家进行互动交流，我谨代表公司对大家长期以来给予贵阳银行的关心和支持表示衷心感谢！我先介绍出席今天说明会的各位嘉宾：贵阳银行行长盛军先生、副行长李松芸先生、首席财务官李云先生、独立董事唐雪松先生。下面我就公司 2023 年及 2024 年一季度主要经营情况作简要介绍。

2023 年及 2024 年一季度，面对复杂多变的外部环境和多重困难挑战，我们不忘金融初心，统筹平衡短期目标与长远战略，在全力支持地方经济恢复和转型发展的同时，努力实现自身发展质的有效提升和量的合理增长，保持了稳中有进、稳中提质的发展势头。

经营业绩保持稳中有进的态势。一是业务规模稳健增长。截至 2023 年末，资产总额 6,880.68 亿元，增长 6.51%，

继续保持贵州省第一大法人金融机构地位。贷款总额 3,240.41 亿元，增长 13.58%，核心资产保持较快增长，资产结构不断优化。存款总额 4,002.20 亿元，增长 4.32%，存款付息率和总负债付息率均有所下降，负债成本不断优化。零售业务核心竞争力和价值创造力持续提升，储蓄存款余额 1,896.30 亿元，增长 11.52%。二是经营业绩总体平稳。2023 年实现营业收入 150.96 亿元，实现归属于母公司股东的净利润 55.62 亿元，实现基本每股收益 1.45 元，加权平均净资产收益率 9.81%，总资产收益率 0.84%。三是监管指标保持稳定。截至 2023 年末，不良贷款率 1.59%，资产质量前瞻性指标得到改善，逾期额、逾期率、逾期剪刀差实现三降，拨备覆盖率 244.50%，拨贷比 3.90%。资本水平保持充足，资本充足率 15.03%，一级资本充足率 12.90%，核心一级资本充足率 11.84%，较年初分别上升 0.87、0.88、0.89 个百分点。

持续推进改革转型。2023 年我们聚焦公司金融、零售金融、数字化赋能，积极推动改革转型，持续积聚发展动能。一是深入推进公司业务专业化、综合化、轻型化转型，推动公司业务向量质并举型和协调内涵式发展转变，做大行业金融、交易金融和政务金融三大支柱业务，不断做强公司业务。二是深耕本地市场，深化客户经营，不断推进零售金融体系化发展，提升业务一体化标准化管理水平，打造更加全面、精细的产品体系，优化消费金融产品服务，做大零售管理资产。三是深入推进数字化转型，坚持科技赋能，紧密围绕客

户需求和市场变化，着力提升金融科技水平和数据能力建设，以科技、数据为双要素驱动，推动渠道、产品、营销、运营、风控等全生命周期数字化变革，增强数字化赋能。

2024年一季度，我们继续保持了规模、质量、效益的协调发展。资产总额 7,239.44 亿元，较年初增长 5.21%，贷款总额 3,305.02 亿元，较年初增长 1.99%，存款总额 4,052.18 亿元，较年初增长 1.25%。2024 年一季度实现营业收入 36.45 亿元，归属于母公司股东的净利润 15.49 亿元；基本每股收益 0.42 元；年化加权平均净资产收益率 10.76%；年化总资产收益率 0.88%。拨备覆盖率 247.28%，较年初上升 2.78 个百分点，拨贷比 4.03%，较年初上升 0.13 个百分点。

展望未来，我们将继续保持战略定力，坚定发展信心，坚守“服务地方经济、服务小微企业、服务城乡居民”的定位，认真做好改革转型和经营发展各项工作，在高质量发展轨道上行稳致远！

我们希望通过此次网上交流活动，听取广大投资者的意见和建议，进一步增进各位对贵阳银行的了解和支持，促进公司未来更好的发展。谢谢！

## 二、互动交流

### 1. 请问年报提到的转型是什么内容？

尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！当前，本行将紧扣高质量发展目标，以深化金融供给侧结构性改革为主线，统筹高质量发展和高水平安全，着力稳增长、调结构、防风险、增动能、提效能，努力实现规模、质量、效益的有效提

升和持续改善。具体而言，我们将依托地方经济发展和政策优势，找准自身高质量发展的结合点和发力点，增强战略韧性，持续推进关键领域改革、重点业务转型、产品服务创新、工作方式变革，切实提升转型发展质效。一是持续推进对公业务改革转型，完善业务营销体系，搭建投行“债券+”业务特色，发挥独立主承牌照优势，抓好创新业务品种拓展，探索构建区域贸金品牌，提升对公业务发展动力。二是持续推进零售转型升级，深化零售一体化管理，双向融合“资产管理+财富管理”服务，提升基础零售业务拓客效率、风控水平和综合服务能力，深入塑造零售业务核心竞争优势。三是加强数字化转型顶层设计，加强数字赋能，加快将数字化转型向纵深推进。

**2. 如何应对净息差缩窄与不良率上升双重考验，一季度经营现金流大幅改善的原因是什么？**

尊敬的投资者，在贷款收益率持续下行的趋势下，我行将继续坚持“量价协调”发展理念，持续加强负债成本管理，压降付息成本，逐步修复净息差。一季度经营现金流大幅改善，主要是卖出回购金融资产现金净流入增加所致。

**3. 一季度非息收入大幅增长的主要逻辑是什么，以及这块毛利率水平大概是怎样的？**

尊敬的投资者，一季度非息收入大幅增长主要得益于债券利率下行，债券投资收益及估值增加。

**4. 领导，您好！我来自四川大决策，公司近几年坏账率有所抬头，如何应对？未来对贷款结构会做相应调整吗？**

尊敬的投资者，我行目前风险水平整体可控，下一步将继续坚持“稳中求进、以进促稳”的工作要求，守牢“两条底线”，把“防风险”上升到“稳发展”同等高度，全力构建切合自身实际的新发展理念、高质量发展标准和新发展格局，努力实现规模、质量、效益的有效提升和明显改善。在信贷投向方面，我行狠抓区域市场拓展，大力支持“强省会”，确保“强省会”领域新增贷款投放不低于全年新增投放的50%。狠抓细分行业拓展，积极支持制造业，择优支持“富矿精开”资源禀赋行业，大力支持弱周期行业，积极支持乡村振兴领域的传统行业。狠抓实体客户拓展，大力支持民营经济、普惠金融、绿色经济、科技创新发展。

#### **5. 2023 年报分红比例偏低，是否依据最新的分红引导考虑年中分红或年终分红？**

尊敬的投资者，公司将在不断提升内在价值创造能力，夯实核心竞争力的基础上，按照监管要求和导向，综合考虑股东诉求、资本补充和长期可持续发展等因素，认真研究中期分红事宜，合理确定分红频率和分红比例，为股东提供持续稳定的投资回报，感谢您的关注！

#### **6. 今年一季净息差、净利差突然大幅下降，主因是什么？有什么应对措施？**

尊敬的投资者，主要受信贷需求偏弱、LPR 持续下行和存款定期化等因素影响，净息差持续收窄。在贷款收益率持续下行的趋势下，我行将继续坚持“量价协调”发展理念，持续加强负债成本管理，压降付息成本，逐步修复净息差。

## **7. 接下来如何提升质量，降低不良率？**

尊敬的投资者，我行将不断加强资产质量管控。一是严把新增融资准入关，并对新增融资设置资产质量管控红线；二是密切关注重点领域和重点行业风险，提升风险监测、识别、防控能力，提高监测准确性与覆盖面；三是加大不良清收处置力度，不断完善不良资产管理及处置措施，多元化处置不良资产，有效降低不良率。

## **8. 当前环境下，在财富管理业务方面有什么具体规划和举措？**

尊敬的投资者，我行将从产品、权益和团队三端发力，持续完善财富管理体系。一是持续丰富产品货架，构建集投资、保障、传承功能为一体的全产品货架，满足财富客户多元金融需求。二是持续完善权益体系，聚焦财富客户非金融服务需求，重点打造机场贵宾出行以及中高考系列讲座等专项权益，实现区域差异化竞争。三是持续提升团队服务能力，加大对网点零售客户经理的培训赋能，全面提升团队人员专业能力和服务水平。

## **9. 在当前不佳的金融市场环境和竞争压力下，贵公司采取了哪些具体措施来保持其竞争优势和提升盈利能力？**

尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！在当前经济金融形势下，我行始终坚持银行经营的本质规律，回归金融服务实体经济的本源，一方面，围绕区域发展战略和重点行业产业，保持有效投放，加快投放进度，持续调整投放结构，确保收益来源稳定。另一方面，大力实施零售转型战略，充分

依托基础客群大的优势，进一步夯实客群基础，持续提升零售业务贡献度。同时，持续推动业务创新，发展绿色金融，投资银行，科技金融，贸易金融等业务，持续强化数字化赋能，力争为客户提供多元化服务，增强客户黏性，巩固发展基础。

#### **10. 接下来如何应对净息差缩窄以及扩大贷款规模？**

尊敬的投资者，在贷款收益率持续下行的趋势下，我行将继续坚持“量价协调”发展理念，持续加强负债成本管理，压降付息成本，逐步修复净息差。在信贷投向方面，狠抓区域市场拓展，大力支持“强省会”领域贷款投放。狠抓细分行业拓展，积极支持制造业，择优支持“富矿精开”资源禀赋行业，大力支持弱周期行业，积极支持乡村振兴领域的传统行业。狠抓实体客户拓展，大力支持民营经济、普惠金融、绿色经济、科技创新发展。

#### **11. 请问易鲸捷在贵阳银行建的数据库上线了吗？**

尊敬的投资者，我行新一代核心业务系统于 2023 年 11 月 6 日完成上线工作，该项目所采购的核心业务系统、服务器、操作系统、中间件等大部分软硬件产品已经投入生产系统中使用。目前系统运行平稳，处理性能和业务支撑能力得到有效提升。后续我行将继续推进剩余软硬件产品的测试、验证及投产等相关工作。

#### **12. 请问 2024 年业绩中报是否考虑中期分红？**

尊敬的投资者，公司将在不断提升内在价值创造能力，夯实核心竞争力的基础上，按照监管要求和导向，综合考虑

股东诉求、资本补充和长期可持续发展等因素，认真研究中期分红事宜，合理确定分红频率和分红比例，为股东提供持续稳定的投资回报，感谢您的关注！

### **13. 要求增加分红额，追加每半年分红一次。**

尊敬的投资者，公司将在不断提升内在价值创造能力，夯实核心竞争力的基础上，按照监管要求和导向，综合考虑股东诉求、资本补充和长期可持续发展等因素，认真研究中期分红事宜，合理确定分红频率和分红比例，为股东提供持续稳定的投资回报，感谢您的关注！

### **14. 2023 年存续理财产品余额下降，原因是什么？有没有什么应对措施？**

尊敬的投资者，我行 2023 年存续理财规模下降，主要因 2022 年末债市下跌和股市持续震荡，投资者对净值型产品风险容忍度有所降低，更偏向于存款类产品。下一步，我行将进一步加强投资者的风险教育服务，提高投资者风险承受能力和产品的适配性，做好投资者陪伴，同时，提升理财投研能力，持续做好产品净值稳定工作。

### **15. 未来投行业务发展是怎样布局的？**

尊敬的投资者，本行将着力发挥综合金融服务优势，协同用好产品服务“组合拳”，不断满足客户合理融资融智需求。投行业务在公司条线“商行+投行+交易银行”综合金融服务整体布局下，进一步构建契合域情、行情、客情的轻型化、标准化、多元化投行产品体系，为客户提供涵盖债券承销、资产证券化、撮合等在内的专业服务，助推全行高质量



发展。

#### **16. 2024 年行业投放策略与计划是什么？**

尊敬的投资者，2024 年我行将大力支持教育医疗和城市公共事业，积极支持矿产资源开发利用和酱香型白酒产业，适度支持交通运输、现代物流和新型城镇化，择优支持能源、房地产和住宿业，谨慎支持建筑、建材和商贸流通，全年各项表内贷款保持合理增长。

#### **17. 贵阳银行有没有市值管理的想法？**

尊敬的投资者，感谢您的关注。本行将遵循“国九条”精神，围绕保障中小投资者权益和资本市场投资获得感开展市值管理工作，始终以提升经营管理水平和公司内在价值作为市值管理的根本，在专注提升公司发展质量的基础上，通过多种渠道多种方式与资本市场保持良好沟通，积极传递本行经营理念和投资价值，为投资者创造持续稳定的投资回报，努力使自身内在价值得到市场认可。

#### **18. 请问今年一季度的业绩亮点有哪些？**

尊敬的投资者，感谢您的关注。2024 年一季度运营下来，我们认为有以下几个特点：一是资产规模稳步增长，达到 7239.44 亿元，较年初增长 5.21%；二是资产结构持续调优，核心资产稳步增长；三是重点转型积极有力，储蓄存款较快增长，零售业务贡献率持续提升，成功发行绿色金融债券，特色化发展稳步推进。

#### **19. 请举例说明公司如何进行负债成本管理。**

尊敬的投资者，2023 年以来，本行持续加强负债成本管

理，三次下调存款挂牌利率，进一步缓解付息成本压力。下一步，本行将继续坚持存款“量价协调”发展理念，以实现“量、价、结构”的综合平衡为管理目标，增加低成本资金流量和资金沉淀，持续调优存款期限结构。同时，增强金融市场交易和主动负债能力，提高市场化资金择时摆布能力，控制同业负债成本。