

北京铁科首钢轨道技术股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位及人员	通过上海证券交易所上证路演中心（网址： http://roadshow.sseinfo.com ）参与公司2023年度业绩说明会的投资者
召开日期	2024年5月13日 上午10:00- 11:30
召开地点	上海证券交易所上证路演中心 （网址： http://roadshow.sseinfo.com/ ）
召开方式	上证路演中心视频和网络互动
接待人员	董事长：李伟 董事、总经理：张远庆 独立董事：王英杰 财务总监：刘龙先 董事会秘书：许熙梦
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">一、董事长致辞</p> <p>各位投资者朋友大家上午好，我是北京铁科首钢轨道技术股份有限公司董事长李伟，今天非常高兴能够通过上证路演中心网络平台与各位投资者朋友就铁科轨道2023年度业绩情况进行在线交流。在此，我谨代表公司董事会、管理层以及公司全体员工，向出席公司本次业绩说明会的投资者朋友们表示热烈的欢迎，向一直以来关心和支持铁科轨道发展的投资者朋友们致以由衷的感谢和诚挚的问候！能够在这个重要的时刻与各位股东一同回顾铁科轨道在过去一年所取得的发展成果我感到非常荣幸！</p>

	<p>2023 年是全面贯彻落实党的二十大精神开局之年，也是铁科轨道高质量发展的奋进之年。2023 年，铁科轨道扎实做好高铁工务工程产品主业经营，稳步推进各项业务，不断提升公司业务核心竞争力，推动公司可持续高质量发展。实现营业收入 163,725.94 万元，实现净利润 37,167.04 万元，其中归属于母公司的净利润 29,062.84 万元。</p> <p>市场方面，2023 年，公司积极保障国内高铁及地铁项目业务稳步增长，着力推进公司产品的市场推广，跟踪各类市场招投标项目，跟进相关工程项目的投标工作。公司新签合同金额为 162,511.77 万元，产品主要为轨道扣件、桥梁支座等，产品供应的主要线路为津潍高铁、合新铁路、西渝高铁、雄忻高铁、集通电气化改造工程、北沿江铁路、雄商高铁等。此外，公司积极推动海外市场业务布局。公司为雅万高铁供应了全线路的高铁扣件产品，2023 年雅万高铁正式开通运营。公司将围绕一带一路项目积极参加国际展会，进行行业交流，努力参与海外高铁建设项目，持续拓展海外市场，提升公司在海外市场的影响力，进一步提高公司的盈利能力。</p> <p>研发方面，公司积极开展北京研发中心新产品的研发、试验及试制工作，夯实企业研发能力，稳步实施扣件系统、金属及非金属材料等研发工作。公司承担了《时速 400 公里高速铁路基础设施力学行为与技术体系研究-新建高速铁路基础设施时速 400 公里的应用验证》《时速 400 公里高速铁路轨道结构性能提升与平顺性控制技术-高速铁路扣件系统适应性及性能提升技术》等国家重点研发计划项目。</p> <p>募投项目方面，由公司全资子公司铁科（天津）科技有限公司承担实施的公司年产 1,800 万件高铁设备及配件募投项目已于 2023 年 6 月投产，截至 2023 年 12 月已实现批量化生产，2023 年度实现主营业务收入 21,864.54 万元，实现主</p>
--	--

	<p>营业务利润 1,855.74 万元。铁科天津依托铁科轨道成熟的产品研发、制造及管理经验，建设成为集自动化、信息化、智能化于一体的产业基地。铁科天津募投项目是铁科轨道公司业务发展的重要布局，它的投入使用将提升公司的生产能力，延伸公司的产品链条，为铁科轨道的未来业务拓展注入新的动力。下一步，公司将结合铁科天津生产基地，合理调整、优化分、子公司的生产布局。</p> <p>公司在持续推动业绩稳定增长和可持续发展的同时，致力于和股东一同分享长期发展的红利。公司自 2020 年上市以来已连续三年分红，累计实施现金分红 1.73 亿元。2023 年度，公司拟向全体股东每 10 股派发现金红利 4.50 元（含税），合计拟派发现金红利 94,80 万余元（含税），占 2023 年度归属于母公司股东净利润的比例为 32.62%。</p> <p>2024 年，公司将坚持以自主创新为动力，积极拓展市场，持续做好生产经营及管理，进一步提升公司核心竞争力和持续发展能力，实现公司持续稳健发展，为股东创造更大的价值。</p> <p>谢谢大家！</p> <p>二、公司 2023 年度业绩说明</p> <p>公司总经理张远庆先生从公司概况、公司业绩情况、公司经营情况和公司发展规划四个方面做了介绍。</p> <p>三、主要交流问题及答复</p> <p>（一）前期预征集问题</p> <p>问题 1：公司 2023 年各季度业绩波动较大，是什么原因？</p> <p>回复：尊敬的投资者您好！公司主要根据工程建设进度进行供货。2023 年，受公司产品中标线路集中供货等因素的影响，公司各季度经营业绩存在一定的波动性。公司将扎实做好主业经营，稳步推进各项业务，不断提升公司业务核心</p>
--	--

	<p>竞争力，推动公司可持续高质量发展。感谢您对公司的关注！谢谢！</p> <p>问题 2：公司在国内市场有哪些竞争企业，公司的主要竞争优势是什么？谢谢</p> <p>回复：尊敬的投资者您好，公司主营业务是以高铁扣件为核心的高铁工务工程产品的研发、生产和销售，致力于为高铁运营提供安全、稳定、可靠的工务工程产品。公司轨道扣件业务可比公司有六家，分别为 Vossloh、安徽巢湖、晋亿实业、翼辰实业、中铁隆昌和中原利达。公司自成立以来，坚持科技创新为导向，已建立了高效的研发体系，并具备在产品设计、制造和检测等方面的持续创新能力和突破关键核心技术的潜力；通过持续不断的研发投入，公司掌握了高铁扣件系统、高铁特殊调整扣件系统、重载铁路扣件系统等多项自有核心技术。此外，公司是国内唯一掌握高铁特殊调整扣件系统技术并提供该系列产品的系统集成商。谢谢！</p> <p>问题 3：贵司年报第 62 页提到：公司将借助资本市场平台优势，提升自身的品牌形象和知名度，拓宽公司融资渠道，并根据自身未来的业务发展规划，适时进行必要的兼并收购，通过内生式增长与外延式扩张，提升业务规模，保持和提升公司的行业地位，实现股东价值最大化。请问：公司新管理层在这面对公司可持续高质量发展，培育新质生产力的具体的策划和战略考量是什么？能否详细说明？</p> <p>回复：尊敬的投资者，您好！公司将根据企业发展规划和业务发展需要，适时开展资本运作，如发生重大投资并购事项，公司将严格按照信息披露的相关规定及时公告。公司将扎实做好高铁工务工程产品主业经营，稳步推进各项业务，不断提升业务核心竞争力，推动公司可持续高质量发展。谢谢您的关注。</p>
--	---

	<p>问题 4：截止目前天津工厂新产能的达产情况？是否符合预期生产经营计划？</p> <p>回复：尊敬的投资者，您好，公司全资子公司铁科天津承担实施的“年产 1,800 万件高铁设备及配件项目”弹条车间、螺栓车间已于 2023 年 6 月投产，截至 2023 年 12 月已实现批量化生产，生产经营有序进行。2023 年度铁科天津实现主营业务收入 21,864.54 万元，实现主营业务利润 1,855.74 万元。谢谢！</p> <p>问题 5：作为央国企属下控股上市公司，我认为贵司在信息披露方面仍然做得很不够，甚至比不上很多民营上市企业，尤其是贵司产能波动起伏较大，能否定期及时披露生产经营计划，让我们中小投资者也能公平掌握生产经营信息。谢谢！</p> <p>回复：尊敬的投资者，您好，公司主要按照以销定产的模式组织生产，感谢您的关注与建议！</p> <p>（二）网络文字互动问答</p> <p>问题 1：请问 2023 营收增长点在哪里？</p> <p>回复：尊敬的投资者，您好！2023 年公司中标线路集中供货，公司产品一轨道扣件产品营业收入较上年增长 26.34%。谢谢！</p> <p>问题 2：公司是否有展开新业务？未来发展布局怎样？</p> <p>回复：尊敬的投资者，您好，公司将围绕高铁工务工程产品主业，持续强化科技创新力度，加快推进关键核心技术自主攻关和产业化应用，致力于研发出高铁、重载、城市轨道交通等轨道交通领域性能更为优越、性价比更高的工务工程产品。未来公司将打造并深化落实“一个中心、四个支点”的战略布局，支撑公司的持续、良性发展。谢谢！</p> <p>问题 3：公司今年的订单主要有哪些？</p>
--	--

	<p>回复：尊敬的投资者，您好！2023 年公司高铁扣件产品主要供应杭温高铁、成宜高铁、南宁铁路枢纽、武汉地铁 19 号线产品等线路；公司重载扣件产品主要供应宜万铁路、孟加拉帕德玛大桥铁路连接线项目等线路。公司后续订单情况敬请关注公司定期报告及相关信息披露。谢谢！</p>
<p>是否涉及应当披露重大信息的说明</p>	<p>无</p>
<p>附件清单（如有）</p>	<p>无</p>