

证券代码：688030

证券简称：山石网科

山石网科通信技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-03

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：电话会议
参与投资者及机构名称	上证路演中心线上交流
时间	2024年5月14日
地点	上证路演中心线上交流
上市公司参与人员姓名	董事长兼总经理：罗东平 副总经理、财务负责人：尚喜鹤 董事会秘书：唐琰 独立董事：孟亚平
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司对今年和明年G端业务展望如何？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好，感谢对公司的关注。公司的主要客户群体为金融、运营商、互联网、政府、教育等行业；从目前商机的储备数量来看，企业、政府、金融、能源等是商机数量储备较高的前四个行业；从目前与部分行业客户签署的框架协议来看，金融、运营商、能源的订单储备是排在前三的行业。整体来看，前述主要客户群体的需求相对稳定，谢谢！</p> <p>2、董秘您好，请问公司有并购同行业细分公司的计划吗？</p>

答：尊敬的投资者，您好，感谢对公司的关注。目前，公司暂无并购计划，公司将根据企业发展规划和业务发展需要，开展对外投资活动。如公司发生重大投资并购等事项，将按照信息披露的相关规定及时公告。谢谢！

### 3、低空经济发展潜力巨大，请问公司有无产品或技术保障低空飞行的安全呢？

答：尊敬的投资者，您好，感谢对公司的关注。低空飞行的安全涉及多个方面，就其中信息的收集、存储、处理等环节，涉及到信息安全、数据安全和网络安全等领域的业务场景，属于公司相关产品与服务可应用领域。谢谢！

### 4、能否介绍下公司的四大硬仗？

答：尊敬的投资者，您好，感谢对公司的关注。根据公司不同的发展阶段和经营状况，以及当前年度的主要经营业务，公司制定了四大硬仗策略。2023 年的四大硬仗为：“商机管理”、“生态升级”、“芯片战略”、“信创战役”，整体开展效果良好；其中以“商机管理”的开展为例，其对公司的销售行为管理、订单分布的均衡性等方面均有明显的改善。

在上述硬仗常态化推进基础上，公司在 2024 年提出了新的四大硬仗，其中保持了在商机管理、生态升级、芯片战略、信创方面的一致性，同时新增了对安全服务，尤其是数据安全业务线的拓展要求，具体分为：

硬仗一：“百客计划”；公司拟筛选约一部分符合目标设定要求的客户进行重点开拓，将会针对这类标杆型、价值型、有市场突破意义的客户群体进行资源倾斜，以带动公司整体收入规模的

	<p>较快增长。</p> <p>硬仗二：芯片战略之迭代；持续推进 ASIC 安全芯片的研发与落地，并按规划尽快完成 ASIC 芯片的流片工作，和后续的硬件平台搭载及相应的产品化工作。</p> <p>硬仗三：信创战役之挺进；在产品端，对信创产品线进行查漏补缺，同时针对 ASIC 安全芯片的国产化硬件平台进行同步研发准备，尽快实现搭载 ASIC 安全芯片的国产化产品。同时，全面发力信创市场的销售开拓，提高信创业务的规模和收入占比。</p> <p>硬仗四：安服升级；结合市场对数据安全和安全服务的快速增长需求，公司计划以数据安全治理为切入点，聚焦能源、医疗等行业，以数据安全、网络安全为主，优先在苏州区域及老客户群体进行开拓，通过数据安全治理和安全服务的开展，带动产品的销售，提高客户服务能力和粘性。</p> <p>整体上，通过四大硬仗的开展，2024 年是带来公司以芯片为代表的技术与产品升级、以客户为中心的生态升级、以事业部制为抓手的组织升级以及以数据安全为切入的安全服务升级的一年。谢谢</p>
<p>关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动，公司严格按照相关规定交流沟通，不存在未公开重大信息泄露等情形。</p>
<p>附件清单（如有）</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2024.5.14</p>