

证券代码：688651

证券简称：盛邦安全

远江盛邦（北京）网络安全科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	通过上证路演中心线上参与的所有投资者。
时间	2024年5月17日 10:00-11:00
地点	上证路演中心（ http://roadshow.sseinfo.com/ ）
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 权晓文；副总经理、董事会秘书 袁先登；财务负责人 李懋丰；独立董事 谢青
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、您好！5月13日国务院召开支持“两重”建设部署动员视频会议，国务院总理李强在会上强调发行并用好超长期特别国债，高质量做好支持国家重大战略实施和重点领域安全能力建设各项工作，为推进中国式现代化提供有力支撑。</p> <p>公司是否会参与到相关安全能力建设中？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好。当前，以5G、大数据、物联网、人工智能等新技术为代表的新型基础设施建设是国家经济复苏的关键举措之一，网络安全作为保障“新基建”安全的重要基石，与“新基建”相互共生、相互依存。各行业信息化建设的加速让网络安全产业得到更多蓬勃发展的新机遇。经过多年的研发及技术积累，公司在漏洞及脆弱性检</p>

测、应用安全防御、网络空间地图等领域具有领先的技术优势。通过基础安全技术的研究、模块化的研发模型、行业经验丰富的安全专家团队，公司能够针对不同行业客户的需求，迅速开发出业务场景安全类产品。目前，公司已在公共安全、电力能源、金融科技、运营商、教育以及关键信息基础设施等领域开发了多款标准化产品，获得了公安部、国家电网、中国人民银行、清华大学、中石化等行业客户的广泛认可及深度合作。感谢您的关注。

2、行业 2023 年之前的风气基本以扩规模不要利润，导致行业里的企业亏损严重。企业自己如何定位自己和看待行业的发展脉络？

答：尊敬的投资者，您好。网络安全行业作为技术密集型行业，企业需要不断加强技术研发和创新，以应对日益复杂的网络安全威胁和不断变化的客户需求。同时，企业在快速发展的过程中，也需要不断调整自身的业务模式和盈利策略，确保在扩大规模的同时，能够实现盈利和可持续发展。公司自成立以来一直高度重视研发创新，遵守“客户第一”的原则，坚持“两精一深”的研发理念，坚持自主研发、快速迭代的总体思路，实现产品的加速落地和市场转化，不断推出创新产品和解决方案，提升市场竞争力。同时，公司在发展过程中，在业务模式上不断打磨和创新，拥有完备的网络安全产品和创新的网络安全服务，不断完善盈利、研发、采购、生产和销售模式。未来，公司将聚焦核心业务和竞争优势，加强技术研发和创新，关注行业发展趋势和政策动向，并积极寻求合作与共赢，努力在网络安全行业中保持领先地位并实现可持续发展。感谢您的关注。

3、行业依旧乱战，请问公司如何看行业出清和集中？公

司如何定位自己？

答：尊敬的投资者，您好。伴随 5G 基站的建设、IPv6 网络带来的流量增长，区块链、物联网、云计算、智能制造、AI、VR、AR 等新技术、新业态、新应用的涌现，各行业的数字化转型进程不断加速，对网络安全行业提出了新的要求。行业的变化有助于提升整个行业的竞争力和技术水平，在此过程中，行业可以集中资源，支持那些具有创新能力和市场竞争力的企业，推动行业的健康发展。公司作为全国领先的网络安全产品提供商，十几年来坚持核心技术研发投入，不断提升公司的自主创新能力和研发水平，公司核心产品和技术始终处于行业领先地位。未来，公司将坚定遵循“两精一深、聚焦行业”理念，不断夯实企业的核心竞争力，持续优化公司运营管理效率，使公司成为一家创新驱动、持续成长、高效运营的新型数字化网络空间安全供应商，更好地为国家和人民的安全保驾护航。感谢您的关注。

4、公司目前各募投项目最新进展如何？

答：尊敬的投资者，您好。公司募投项目有网络空间地图项目、工业互联网安全项目、数字化营销网络建设项目、研发中心建设项目。公司本着统筹安排的原则，结合项目轻重缓急、募集资金到位时间以及项目进展情况投资建设具体募投项目。公司严格按照相关管理制度合理使用募集资金，目前募投项目均按照计划正常推进。感谢您的关注。

5、公司最新进军的卫星互联网安全领域，是否与华为有合作？

答：尊敬的投资者，您好。公司通过自身累计多年的漏洞及脆弱性检测技术、应用安全防御技术、网络空间地图技术，与卫星通信安全技术相结合，推出了卫星互联网通信安

全解决方案，形成良好的产业协同效用，提升了公司整体价值。华为技术有限公司长期与我公司有着良好合作，目前主要合作内容为向其销售安全产品组件、安全类资产管理项目合作等等。感谢您的关注。

6、公司后续在网络空间地图上有何规划?公司在重点行业的布局和开拓情况如何?

答：尊敬的投资者，您好。网络空间地图领域属于国家网络空间安全战略的核心组件，是海陆空天之外的第五空间的“底图”，是网络空间的“高德地图”、“百度地图”。公司在网络空间地图领域属于行业的先行者和探索者，相关技术达到国内领先水平。目前，公司的网络空间地图体系产品陆续在公共安全、电力能源、运营商、金融等关键基础设施行业中实现应用落地。未来，公司将秉承“让网络空间更有序”的使命，结合公司的核心技术能力，持续探索物理世界和网络空间的映射关系，并不断结合客户的业务场景拓展核心技术的应用领域，致力于为更多客户提供实时、精准、高效、安全的网络空间资产治理服务。感谢您的关注。

7、公司安全产品客户有哪些？公司是否有研发民用安全产品的计划？

答：尊敬的投资者，您好。公司专注于网络空间（Cyberspace）安全领域，主营业务为网络安全产品的研发、生产和销售，并提供相关网络安全服务。公司倡导“安全有道，治理先行”的发展理念，为用户提供网络安全基础类产品、业务场景安全类产品、网络空间地图类产品以及网络安全服务。依托上述产品和服务体系，公司构筑了事前预警、事中防御、事后溯源的全生命周期安全解决方案。公司聚焦于行业客户，为监管行业、电力能源、金融科技、运营

	<p>商及教育等行业客户提供与行业特点深度融合的软硬件产品与服务。感谢您的关注。</p> <p>8、公司各种安全产品今年一季度营收增速如何？目前哪种产品的增速较大？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好。公司 2024 年第一季度的营业收入为 4,221.15 万元，同比增长 18.98%，发展势头良好。公司加大网络信息安全领域的研发投入，以网络空间地图为底座，聚焦行业和场景，开发创新性的安全产品和解决方案，保障数字世界安全。同时，公司不断完善市场营销体系，围绕公共安全、行业安全及重点区域，扩大市场覆盖度和市场渗透率。目前，公司的业务场景安全类产品及网络空间地图产品增速较高，2023 年公司业务场景安全类产品收入同比增长 47%，网络空间地图产品收入同比增长 42%。感谢您的关注。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 5 月 17 日