



证券代码：600721

证券简称：百花医药

新疆百花村医药集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

(2024年5月)

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
时间	2024年5月24日 13:00-14:30
地点	上海证券交易所、上证路演中心
上市公司接 待人员姓名	谷 莉 独立董事（公司现场） 郑彩红 董事长（南京现场） 黄 辉 轮值总经理（南京现场） 吕政田 常务副总经理（南京现场） 夏 燕 副总经理（南京现场） 蔡子云 财务总监（南京现场） 赵琴琴 董事会秘书、总经理助理（南京现场）
投资者关系 活动主要内 容介绍	<p>公司在上海证券交易所、上证所信息网络有限公司的支持下，在上证路演中心(http://roadshow.sseinfo.com)召开了线上业绩说明会，说明会流程包括：管理层介绍与在线回复投资者问题。</p> <p>问答环节情况如下：</p> <p>1、公司在业务布局方面都有哪些规划？</p> <p>回复：</p> <p>您好，公司将以“医药大健康”产业为核心主业，以“调结构、扩规模、延伸产业链”为主线，以“提升差异化核心竞争力”为目标，强化药学研发、临床研究业务板块的优化升级，持续提升药学研发、临床研究、注册申报和从中间体到特色原料药的研发等自有核心技术能力，并以之为基础，通过多方式战略合作推进产业纵向一体化，更好地满足客户的多元化需求。</p> <p>(1) 深耕华威医药研发业务。升级服务模式，不断提升研发创</p>



新药物的技术优势，强化与各大药企战略合作及项目合作。布局高端、难仿、复杂制剂品种，突出技术特色。在国内小分子化药领域深化和延伸品牌战略，以提升市场份额以及品牌影响力。

(2) 拓宽礼华生物临床业务。以仿制药临床服务为基石，拓宽业务范围，增大业务规模，提升仿制药临床服务的品牌竞争力。进一步提升大临床和器械业务的服务能力，加大新型业务的推广力度，在新业务注册及细胞和基因治疗临床研究上做出临床特色。协同华威医药建立起从立项至申报注册的一体化服务体系。

(3) 发展黄龙生物持证业务。加快推进 MAH 持证业务发展，强化立项布局，持续寻找有市场前景或技术壁垒的项目，形成自主立项产品储备，提高研发效率，提升客户合作粘性。

(4) 提升西默思博检测业务。西默思博不断提升检测技术能力及服务水准，积极推进对细分市场各类业务的发掘，结合自身优势根据市场需求进行检测项目的动态调整，并提升分析检测的质量研究、包材相容性等基础服务工作。

(5) 强化威诺德医药中间体业务。加强中间体/原料药业务人才队伍建设，提升管理能力和技术转化能力，建立生产端 CMO 工厂储备库，实现生产端多渠道的战略合作，实施灵活多样的商务政策，提升商务拓展能力。

2、请问公司未来五年面临的最大的挑战是什么？

回复：

您好，感谢对公司的关注。公司未来面临包括市场竞争、人才竞争、技术竞争及行业周期等挑战，公司将不断完善市场商务策略，人才引育策略，技术提升策略等，以应对多重挑战。

3、能否介绍下 2023 年整体业绩的情况？对 2024 年的业绩展望乐观吗？

回复：

您好，感谢对公司的关注。公司 2023 年度营业收入 3.69 亿元，较上年同期增长 5.54%；归属于上市公司股东净利润 1,297 万元，较上年实现扭亏为盈；经营活动净现金流量 6,207.99 万元，较上年同期增长 890.29 万元；期末货币资金 2.02 亿元，较上年同期增长 48.88%。2024 年，面对行业发展及市场竞争压力，公司将多措并举拓展市场、提升服务、加强技术投入，努力实现更好业绩。

4、公司 2023 年度营业收入和利润是什么情况？经营业务毛利率是什么情况？

回复：

您好，公司 2023 年度营业收入 36,927.74 万元，较上年同期增长 5.54%；医药 CRO 业务毛利率 44.42%，较上年增长 9.31 个百分点。归属于上市公司股东净利润 1,297.23 万元，本报告期扭亏为盈。感谢您的关注。

5、请问公司核心竞争力有哪些？公司 2024 年是否有分红计划和派息政策？

回复：



您好，感谢您对公司的关注。公司作为“药学研究+临床服务+生物分析检测”的综合服务性 CRO 公司，公司核心竞争力主要体现在：可为客户提供从药物发现、药学 CMC 开发、临床试验与申报注册的全过程一站式外包和技术成果转化服务；拥有先进的科研设备与专业的人才优势；具备药学研发经验积累及品牌影响优势，完善的质量管理标准和运行体系优势，以及临床研究网络及特色技术服务体系优势。

经希格玛会计师事务所审计认定，公司 2023 年度母公司净利润 305.1 万元，母公司实际累计可供分配利润为-19.55 亿元。目前公司累计未分配利润为负，不具备分红的基本条件。公司将不断提升市场运营及药学研发技术服务能力，努力提高公司盈利水平，为股东创造回报。感谢您的关注。

6、2023 年度，经营性净现金流较上年有大幅增加，主要原因是什么？

回复：

您好，公司经营活动产生的现金流量净额较同期增加主要是：医药研发和临床业务项目推进效率提升，经营回款资金额增加；同时公司加强应收款的催收力度，使公司现金流增加。感谢您的关注。

7、公司目前在手订单情况如何，市场开拓方面有什么计划？

回复：

您好，2023 年度公司新签订单 5.13 亿元，在手订单 12.3 亿元，较上年同期提升 20.60%。公司将加大商务团队规模，完善商务体系建设，着力拓展市场。同时加强公司商务部门与技术部门的协同一体化，为客户提供更有保障的服务体系。感谢您的关注。

8、请问一下，2023 年度公司扭亏为盈，主要原因是什么？

回复：

您好，公司 2023 年度营业收入 36,927.74 万元，较上年同期增长 5.54%；医药 CRO 业务毛利率 44.42%，较上年增长 9.31 个百分点。归属于上市公司股东净利润 1,297.23 万元，本报告期扭亏为盈，扭亏为盈的主要原因：①加强项目过程管理，提高项目交付效率、缩短研发周期，使固定成本得以摊薄，同时加强成本管控，实现降本增效；②优化商务人员结构，控制营销费用，销售费用率同比降低。③强化各项费用管控，管理费用率较上年同期降低。感谢您的关注。

9、2024 年一季报业绩增长很多，这样的增长可以延续吗？另公司定向增发为什么迟迟没有通过注册？

回复：

您好，感谢您的关注。企业经营业绩与市场环境、行业周期、公司运营实际等密切相关，公司 2024 年一季报经营业绩相对较好，面对本年度行业市场多变的状况，公司将强化市场拓展、加大技术提升、改善服务质量，努力提升公司运营效益水平。

公司本次向特定对象发行股票相关事项已获得上海证券交易所



	<p>上市审核中心审核通过，正在中国证券监督管理委员会注册过程中，公司将根据相关事项进展情况，及时履行信息披露义务。</p> <p>10、百花医药的增长的核心因素是什么？企业从哪些方面挖掘、增强企业在这方面的竞争能力？</p> <p>回复：</p> <p>您好，公司2024年第一季度营业收入9,087.64万元，较上年同期增长20.03%，2024年第一季度归母净利润2,066.35万元，较上年同期增加209.02%。增长的主要原因是：研发部门加强项目进度和研发效率管控；公司项目交付能力提升，研发周期缩短；成本合理控制，毛利率有所提升；强化费用管控，费用率较上年同期降低。</p> <p>公司作为“药学研究+临床服务+生物分析检测”的综合服务性CRO公司，公司核心竞争力主要体现在：可为客户提供从药物发现、药学CMC开发、临床试验与申报注册的全过程一站式外包和技术成果转化服务；拥有先进的科研设备与专业的人才优势；具备药学研发经验积累及品牌影响优势，完善的质量管理标准和运行体系优势，以及临床研究网络及特色技术服务体系优势。</p> <p>公司将不断加强市场运营及药学研发技术服务能力，努力提高公司盈利水平，提升核心竞争力。感谢您的关注。</p> <p>11、礼华和黄龙生物一直没有给公司带来盈利，相反投入还在增加。请问多久可以看到这两个公司给集团公司带来盈利？</p> <p>回复：</p> <p>您好，感谢您的关注。礼华生物以仿制药临床服务为主，已逐步建立完善大临床和器械业务的服务体系，协同华威医药建立起从立项至申报注册的一体化服务体系，近年不断进行市场布局，保持了一定的市场规模。黄龙生物作为长线战略投资，加快推进MAH持证业务发展，强化立项布局，持续寻找有市场前景或技术壁垒的项目，形成自主立项产品储备。未来在不断拓展市场规模、强化运营管理、加强技术服务等策略下，将不断向公司形成其业务板块的贡献。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2024年5月24日