

证券代码：688202

证券简称：美迪西

上海美迪西生物医药股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-05-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
时间	2024年5月27日上午11:00-12:00
地点	上海证券交易所上证路演中心
上市公司接待人员姓名	1、美迪西 创始人、CEO：CHUN-LIN CHEN 先生 2、美迪西 董事、副总经理、首席商务官：蔡金娜博士 3、美迪西 独立董事：赖卫东先生 4、美迪西 财务总监、运营副总裁：刘彬彬女士 5、美迪西 首席科学官：彭双清先生 6、美迪西 董事会秘书：薛超先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司通过上海证券交易所上证路演中心以网络互动方式召开 2023 年度暨 2024 年第一季度业绩说明会，就投资者关心的问题进行交流。</p> <p>问答环节情况如下：</p> <p>一、 问题：看到年报里提及公司在美国建立了实验室，请问公司海外业务的拓展规划？</p> <p>回答：尊敬的投资者，您好！公司将在海外产业核心区域多点布局，加强商务团队的建设，增加集中拓展和培训的频率，助力海外 BD 和国内科研团队沟通，逐步建立适应海外市场竞争的市场销售体系。此外，公司将积极参与海外行业会议，增加科研团队定期拓展频率。</p> <p>目前，公司已投入使用美国波士顿的研发实验室，服</p>

务范围涵盖化学、生物、动物实验，公司将以此为战略支点，迈出全球化部署坚实有力的一步。波士顿实验室将与国内各研发实验中心联动，在资源共享的同时，实现差异化发展，重点满足海外客户日益增长的需求，不断加强与全球合作伙伴的沟通协作，为欧美客户的商务拓展提供有效支撑，力争逐步提升公司的海外业务占比，为公司的发展和增长提供新思路、新方向、新动能。谢谢！

二、 问题：您好，发现公司的 ESG 表现好像有点下降，华证为 BB。请问您的公司有什么应对 ESG 风险的策略吗？是否有具体的 ESG 指标提升的计划？您的公司是否会在未来增加 ESG 方面的投入呢？

回答：尊敬的投资者，您好！公司一直高度重视可持续发展，积极履行社会责任，具体情况已在定期报告和年度社会责任报告中进行了披露。未来公司将持续优化并完善 ESG 相关工作，促进公司高质量发展，谢谢！

三、 问题：公司去年业绩下降比较多，请问原因以及公司未来如何改善这样的状况？

回答：尊敬的投资者，您好！2023 年公司营业收入和净利润与同期相比有较大幅度下降，主要是由于受医药行业竞争加剧影响，订单价格下降，部分订单延迟执行，公司营业收入较去年同期减少 29,329.94 万元，同时报告期内公司研发实验室运营费用及固定资产折旧，以及人力成本和相关费用有所增加，营业成本较去年同期增加 5,871.42 万元，同时公司计提了资产减值损失和信用减值损失 6,138.30 万元，综合导致利润下降。

未来公司将积极通过开发新客户、完善创新药研发平台、优化内部组织及人才结构、降本增效等方式提升自身竞争力和盈利能力，从成本费用端来看，2024 年一季度有一定的成效，目前公司也将持续推进相关举措，希望以充满

韧性、敏捷性的组织更好地应对外部市场变化，谢谢！

四、 问题：国内的投融资市场去年有些放缓，公司是如何看待行业未来的发展趋势？

回答：尊敬的投资者，您好！目前，尽管生物医药投融资环境有待复苏，但 GLP-1、ADC、小核酸等药物类别的持续活跃，出现了新的机遇。另外，一些大型药企正在积极利用 AI 技术创新药物发现，优化研发进程。

同时，中国政府高度重视创新药产业发展，有关部门正在积极研究和探索相关政策措施，包括：加大对生命科学基础研究的支持力度、改革创新药价格形成机制、进一步完善药品审评审批制度、落实加强知识产权保护、放宽医疗市场准入以促进生物医药国际合作等，从生物医药生命全周期的各个环节支持创新药发展，例如北京市发布《北京市支持创新医药高质量发展若干措施（2024）（征求意见稿）》、广州市黄埔区发布《广州开发区（黄埔区）促进生物医药产业高质量发展办法》、珠海市发布《珠海市促进生物医药与健康产业高质量发展若干措施（征求意见稿）》等，未来将会为国内 CRO 企业提供更多机会，有望提升国内创新药企研发投入信心，促进生物医药产业持续创新发展，进而带动国内创新药以及 CRO 公司的整体发展。

五、 问题：公司海外业务占比多少，近期的美国生物安全法案对贵公司的影响有多大？

回答：尊敬的投资者，您好！公司的客户结构以境内客户为主，境外客户收入占主营业务收入约三成。相关法案并未涉及本公司，但公司会密切保持关注。目前公司的海外商务拓展以及生产经营工作正在积极开展，公司将积极应对行业和市场环境的变化，一如既往深耕主营业务，加大国内外市场拓展力度，提升项目实施及项目交付的效率，确保经营有序进行；同时，积极探索公司主营业

	<p>务的全球拓展，以美国波士顿实验室为战略支点，加快推进全球化布局，寻求更多发展机遇。谢谢！</p> <p>六、 问题：陈先生您好，贵司自今年以来股价已跌超-50%，给广大中小投资者造成了巨大损失，公司怎样看待今年行业和市场情况。公司是否有行业收购或被并购计划。</p> <p>回答：尊敬的投资者，您好！首先我要代表管理团队向投资者致歉，因为美迪西上市以来首次在年度财报上出现亏损。目前，尽管生物医药投融资环境有待复苏，但GLP-1、ADC、小核酸等药物类别的持续活跃，出现了新的机遇。另外，一些大型药企正在积极利用AI技术创新药物发现，优化研发进程。同时，中国政府高度重视创新药产业发展，有关部门正在积极研究和探索相关政策措施，未来有望提升国内创新药企研发投入信心，促进生物医药产业持续创新发展。公司也在积极应对行业和市场环境的变化，将一如既往深耕主营业务，持续优化经营，提升项目实施及项目交付的效率，持续优化日常运营并积极推进各项降本增效措施，加强成本控制及预算管理，切实提升运营效率和盈利能力。</p> <p>生物药作为药物创新发展的重要方向，也是公司临床前一体化业务拓展延伸的主要方向之一。未来通过自身规模的快速发展以及互补式的收购兼并发展，特别是在药物的CDMO/CMO方面，也是公司努力重点扩张的方向。谢谢！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024年5月27日