

证券代码：605305

证券简称：中际联合

## 中际联合（北京）科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（线上调研）
参与单位名称	国泰证券、富邦投信、野村投信、光大资产、IGWT Investment 中金公司、 华西证券
时间	2024年5月27日、2024年5月28日
地点	线上调研、现场会议
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 刘亚锋 证券事务代表 齐亚娟
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>一、公司简介及公司2024年第一季度业绩情况介绍</b></p> <p>中际联合成立于2005年，是国内领先的高空安全作业设备及服务解决方案提供商。2008年以前主要收入来源于建筑、石化、桥梁等行业的海外业务；2008年之后公司把更多的精力转到风力发电行业，目前公司产品已经在全球65个国家16个行业中得到应用，在风力发电行业市场占有率第一。</p> <p>公司2024年第一季度收入2.4亿元，同比增长约37%；净利润5,800万元，同比增长约286%；产品毛利率约为46%，同比下降2个百分点；净利率约24%，同比上升15个百分点；公司目前的业务95%以上集中在风力发电领域，但其他行业收入增长较快。</p> <p><b>二、问答环节</b></p> <p><b>1、您如何看待2024年国内外风电新增装机情况及对公司的影响？</b></p> <p>答：2024年国内及国际市场风电新增装机仍将保持较快速增长。2023年，国内新增吊装容量接近80GW，2024年预计会有超过10%的增长；国际市场的新增装机增速应该会更快速，可能有15%-20%的增长。2024年国内及国际市场风电新增装机的增长会促进公司业务的进一步增长。</p> <p><b>2、请介绍下全球存量风机情况及未安装任何升降及辅助升</b></p>

	<p><b>降设备情况。</b></p> <p>答：截至 2023 年底，全球存量风机约 50 万台，初步估算接近一半没有安装任何升降及辅助升降设备，所以除了新增市场对相关升降设备及安全防护设备的需求不断增长之外，存量市场也会有更多的需求逐步释放。</p> <p><b>3、公司销往美国的产品是否会受到贸易制裁？</b></p> <p>答：目前看，我们认为公司相关产品受到贸易制裁的可能性极小，但我们也在密切关注相关政策情况。</p> <p><b>4、介绍下公司非风电领域的未来发展规划。</b></p> <p>答：目前，公司非风电领域业务主要有工业及建筑升降设备、安全及防护产品及应急救援装备。我们希望经过 5-8 年的努力，来自非风电领域的收入能够达到甚至超过风电行业的收入。</p> <p><b>5、请介绍下公司产品的市场占有率。</b></p> <p>答：国内市场，公司主要产品在风力发电行业的市场占有率约 70%。国际市场，公司升降机产品在风力发电行业市场占有率约 30%，免爬器在北美和亚太市场占有率接近 100%。</p> <p><b>6、介绍下公司在风力发电行业主要客户及销售模式。</b></p> <p>答：公司在风力发电行业的主要客户为风机制造商、风力发电企业、塔筒厂等；主要采用直销的销售模式，通过直接与客户签订销售合同进行产品销售。</p> <p><b>7、公司应用到海上风电项目与陆上相比有什么不同。</b></p> <p>答：从品类上来看，公司应用到海上风电的产品除了升降机、防坠落等产品外，还会有海上平台吊机、密封型速差器等产品，品类比陆上风电更多；从价值量上来看，公司产品可应用到单台海上风机的价值量是比单台陆上风机的价值量增加近一倍。</p>
日期	2024 年 5 月 28 日