

证券代码：603289

证券简称：泰瑞机器

## 泰瑞机器股份有限公司 2023 年年度业绩说明会

### 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2023 年年度业绩说明会的投资者
时间	2024 年 5 月 28 日（星期二）15:00-16:30
地点	浙江省杭州钱塘区白杨街道银海街 417 号
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理：郑建国先生 董事会秘书：丁宏娇女士 财务总监：章丽芳女士 独立董事：娄杭先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>问题 1：贵司桐乡一体化成型工厂目前是否已经投入生产？对比同行业友商，贵司的 23 年和 24 年第一季度，业绩都逊色很多，请问主要是什么原因？业绩差是否跟当时产能无法满足市场需求也有关系？如何看待 24 年的市场需求，两个新工厂能有大的用武之地吗？</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好，公司可转债募投项目“大型一体化智能制造基地项目（年产 29 台压铸机、5000 台注塑高端装备建设项目）”正在推进建设中。公司生产按照</p>

“小、中、大机型”划分，2023年综合产能利用率95.49%，因公司产能受限，公司优先选择生产附加值较高的中大机型产品，随着公司全电动智能化精密注塑机智慧工厂项目和可转债募投项目大型一体化智能制造基地项目的建设落地，未来新增产能的陆续释放，将有效保障日益发展的市场需求。感谢您的支持与关注！

**问题 2：公司制定了 5 年战略规划，对于未来产品的战略布局和市场定位是怎么样的？**

答：尊敬的投资者您好，2023年公司颁布了《泰瑞机器2024-2028年发展战略》，本次5年战略规划，明确了泰瑞机器未来发展的诸多核心理念，旗帜鲜明，纲举目张。在产品布局方面，形成注塑机、压铸机、智能物联等事业部，加强产品研发储备，丰富产品矩阵，打造泰瑞专属产品链，明确在产品力提升、服务体系升级等战略主题的基础上践行“为您创造更大价值”的使命。在产品市场定位方面，公司秉承“全球泰瑞 百年泰瑞”的美好愿景，加大海外市场拓展，挖掘更多市场机会，满足客户多样化的需求，提升品牌影响力和市场份额，努力成为全球成型装备及方案领导者。感谢您的支持与关注！

**问题 3：贵司今年毛利率上涨明显，主要原因是什么？**

答：尊敬的投资者您好，公司的注塑机产品和服务定位于中高端，公司的毛利率和盈利能力始终保持较好水平。2023年因市场行情原材料价格有所下调，以及得益于公司的采购降本和国外营收比例上涨，公司主营毛利率为31.97%，较上年同期上涨5.66个百分点。感谢您的支持与关注！

**问题 4：贵司的股权激励计划对应的 23 年，因为没有实现**

业绩而无法实施，可能对整个团队的积极性有一些无形的挫伤，公司有什么举措确保 24 年，25 年业绩的实现，让股权激励能真正激励到人？除此之外，人才结构方面，公司有无大的力度不断引进行业顶尖人才，真正做到产品技术领先，比如大型压铸机已经严重落后行业对手，有能力和实力赶超吗？10000 吨压铸机能提前对手先出产品吗？

答：尊敬的投资者您好，公司建设以“进步每一天”的精神为导向、追求卓越的公司文化，崇尚以奋斗者为本，同时高度重视人才培养和激励机制。公司 2023 年股权激励计划结合本公司所处行业特点并综合考虑近几年的业绩情况、下游应用领域市场需求、行业未来发展趋势，制定了一个相对合理的考核目标。目前，泰瑞 IKON 全系列压铸机 1400T-9200T 已完成研发，后续将陆续生产推向市场。同时，公司各产品线的市场规划、技术储备、销售拓展等各项工作按照经营计划进展顺利。公司将不断加大客户的开发力度，降本增效，不断提升公司经营业绩。感谢您的支持与关注！

**问题 5：目前公司订单情况如何？之前网上说注塑机都爆单了，公司是否有足够的产能来承接巨大的市场需求呢？有没有先进技术可以在激烈的市场竞争中脱颖而出？**

答：尊敬的投资者您好，目前公司新订单获取情况良好。产能方面，公司“总部大楼和全电动智能化精密注塑机智慧工厂项目”已投入使用，此外公司可转债募投项目“大型一体化智能制造基地项目（年产 29 台压铸机、5000 台注塑高端装备建设项目）”也正在推进建设中。随着新增产能的陆续投放，公司将牢牢把握市场发展机遇，借助自主可控的关键零部件生产制造与智能、绿色供应链的优势，提高生产供应能力，以满足客户的市场需求。在先进技术方面，泰瑞精密高效注塑成型解决方案，可涵盖汽

配、3C、家电、物流、医疗、包装、日用品等行业，呈现泰瑞应对不同行业客户需求的成熟案例。在当前市场需求不断升级、细分的背景下，公司坚持以用户为导向，以技术研发为准绳，赋能产品差异化，通过高端化、创新化的技术升级，为客户提供一站式的交钥匙解决方案。感谢您的支持与关注！

**问题 6：目前公司发行可转债的进展如何？募投项目“大型一体化智能制造基地项目（年产 29 台压铸机、5000 台注塑高端装备建设项目）”建设进度如何，今年是否可以投入使用？**

答：尊敬的投资者您好，公司于 2024 年 5 月 20 日披露了《关于向不特定对象发行可转换公司债券申请获得中国证券监督管理委员会同意注册批复的公告》，后续如有最新进展，公司将及时履行信息披露义务。感谢您的支持与关注！

**问题 7：2024 年贵司压铸机预计会推出哪些新机型？是否能够量产？**

答：尊敬的投资者您好，目前 IKON 全系列压铸机 1400T-9200T 已完成研发，将陆续生产推向市场。后续，通过客户结构件严苛的试模和小批量生产后，将根据客户需求生产。感谢您的支持与关注！

**问题 8：目前，国家倡导大规模更新生产设备的政策对公司有什么积极影响？**

答：尊敬的投资者您好，2024 年 3 月 13 日，国家印发《推动大规模设备更新和消费品以旧换新行动方案》，提出推

进重点行业设备更新改造，持续推进城市公交车电动化替代，支持老旧新能源公交车和动力电池更新换代，未来工业设备更新的市场需求将会不断扩大，公司将充分利用政策支持，率先布局并牢牢把握住高端装备制造业带来的市场机遇。目前，公司可转债项目顺利推进，将有效保障公司产能需求，同时公司也会继续围绕精益化管理、技术升级、降低设备使用能耗、创新工作开展，加大研发投入，将陆续推出满足国内市场需求的新型号注塑机及压铸机新产品。此外，公司正积极开拓海内外市场，努力争取大份额订单，扩大新能源汽车重点客户的市场份额，进一步巩固行业领先地位。感谢您的支持与关注！

**问题 9：泰瑞机器 2023 年归母净利润为 8584 万元，相较于 2022 年下降了 11.21%。请问，净利润下滑的主要原因是什么？是成本增加、销售收入下降，还是其他市场及运营因素导致的？**

答：尊敬的投资者您好，公司净利润下滑主要是营业收入有所下滑，营业收入下滑主要是受宏观环境市场波动因素及公司内部战略、经营调整等因素所致。2024 年公司仍将专注主业，加大海外布局，提升产品技术水平，同时努力推进新业务发展，提高公司核心竞争力和市场影响力，力争以更好的业绩回报长期以来支持公司的投资者们！感谢您的支持与关注！

**问题 10：请问郑董事长，4 月份解禁了 3000 万股，后续您是否有减持计划？**

答：尊敬的投资者您好，目前，我没有减持的计划。另外，我作为公司的实控人，对公司的未来发展充满信心，并相信泰瑞有长期稳健的发展战略和高质量专业化团队来推动业务持续增长。感谢您的关注和支持！

附件清单（如有）	无
日期	2024年5月28日