

证券代码：600626

证券简称：申达股份

上海申达股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
时间	2024年6月03日 15:00-16:00
地点	上证路演中心
参与单位名称	投资者通过互联网登录上证路演中心 (https://roadshow.sseinfo.com/) 在线参与本次业绩说明会
上市公司出席	申达股份总经理李捷先生、独立董事马颖女士、财务总监胡楠女士、董事会秘书骆琼琳女士。
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问答主要内容：</p> <p>1. 请问公司近一年的资本开支主要用于哪些项目？公司有哪些新签订单，其中新能源车相关订单占比多少？这些订单未来预计带来多少收入？谢谢</p> <p>公司在跟踪巩固现有客户关系的前提下，发挥全球布局优势，加大全球战略合作型客户、区域合作型和市场成长型等中高端客户订单的全球协作，扩大订单份额。采用市场导向的销售政策，在全球新能源车产销逐年上升的情况下，抓住机遇，在紧跟传统整车厂转型的同时也积极与造车新势力品牌蔚来、理想开展合作。2023年，国内汽车内饰企业新能源车项目新增订单占新增订单比例近90%；Auria新能源车项目新增订单占新增订单比例超50%。</p> <p>2. 您好，我是一个小散户，请问您对贵上市公司今年转亏为赢有信心吗？会有什么特别经营策略转亏为赢吗？</p> <p>尊敬的投资者您好，2024年第一季度业绩较2023年同期</p>

有所改善，公司将按照已制定的全球深化改革方案，围绕：建立“1”个全球总部，打造符合国际化战略的全球一体化的指挥管理体系；以订单、资金、采购、技术、信息、人员和物流“7”项要素为抓手开展全面改革，形成全球资源配置、调度、集成、共享的能力，深化全球协作，努力提升公司业绩。

3. 您好，请您能否介绍下 2023 年整体业绩的情况？您对 2024 年的业绩展望乐观吗？

尊敬的投资者您好，2023 年，公司通过一系列深化改革措施，加强全球协作效应，积极开拓新客户、抓住了新能源车发展趋势，使得 2023 年营业收入超预期完成。但海外汽车内饰业务因欧美经济低迷，受到利率上升、汇率波动、劳动力短缺及汽车工会罢工等影响导致利润总额未达到预计水平。公司 2024 年一季度业绩情况较 2023 年同期有所提升，根据 2023 年度报告披露的 2024 年经营计划：营业收入 110 亿元，利润总额 350 万元；上述经营计划不构成公司对投资者的业绩承诺。

4. 请问公司核心竞争力有哪些？公司 2024 年是否有分红计划和派息政策？

尊敬的投资者您好，公司具有技术研发、产业布局及客户资源等优势：（1）技术研发优势：公司在中国、美国、德国等国家拥有多个技术研发中心，具备研发能力支持市场拓展和新项目争取，并支撑全球化项目同步研发的能力。（2）产业链全球布局优势：公司根据整车厂商及其他主要供应商的分布区域，已于上海、天津、辽宁、陕西、湖北、湖南、广东，及欧洲、美国、南非等地拥有配套生产工厂，具备承接大型跨国整车企业全球项目订单的能力。（3）客户资源与口碑优势：公司在长期生产经营过程中，凭借在生产工艺、研发设计、产品质量、经营管理、后续服务等方面的优势，

	<p>为通用汽车、福特、宝马、戴姆勒、大众、斯特兰蒂斯、捷豹路虎、丰田、本田、沃尔沃等全球汽车行业头部企业配套供应产品，树立了良好口碑、并建立了长期稳定的合作关系。</p> <p>公司如有分红计划和派息政策，将根据相关规则履行信息披露义务。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2024年6月03日