

证券代码：688097

证券简称：博众精工

博众精工科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 利润说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（券商策略会）
参与单位名称	广发证券、华泰证券、天风证券、光大证券、财信证券、国泰基金、中庚基金、泉果基金、中信证金、惠升基金、农银汇理基金、国投瑞银基金、才誉资产、光大控股、域秀资本、鸿商资本、君榕资产、国华兴益资产、旌安投资、山证国际等机构投资者（共计 24 人）
时间	2024 年 6 月 6 日-2024 年 6 月 7 日
地点	博众精工总部大楼、上海等
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 余军 证券事务代表 杨青
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次投资者关系活动以现场结合通讯的交流方式进行，接待人员与投资者进行了沟通交流，主要内容概要如下：</p> <p>第一部分：公司情况介绍</p> <p>博众精工科技股份有限公司是一家专注于研发和创新的技术平台型企业，自创立以来，深耕智能制造装备领域。公司持续围绕关键技术、关键零部件进行研发创新，已发展成为拥有丰富底层核心技术和软硬件技术模块（系统）的技术型企业。基于自主开发的共性的关键技术、关键零部件所研发的应用设备，公司在多个应用领域发力，按照公司客户所处的行业划分，目前公司产品主要应用于消费电子、新能源、半导体、智慧仓储物流、关键零部件、低空经济等领域。</p> <p>博众精工始终坚持以客户为中心，持续发挥五大竞争优势：在所属领域持续形成技术优势、持续提供稳定可靠的产品、有竞争力的价</p>

格、全周期立体化的客户服务、快速交付能力。

第二部分：交流问答

问题一：请介绍一下公司第一季度营收及归母净利润同比下滑的原因，怎么展望上半年情况。

答：2024年第一季度营收下滑的原因是已经出货的设备未及时确认营收，归母净利润下滑的主要原因是3C项目周期提前，费用前置且设备尚未进入验收期。

2024年上半年3C订单好于上年同期，2024年第二季度以来，对于接单的业务，公司加快生产并交付；对于已经出货的设备，公司也在尽快尽早协助客户验收和确认营收。

问题二：公司今年上半年3C订单好于去年同期的原因？

答：针对A客户提升产线自动化率、降低产线人员数量的需求，公司基于对消费类电子产品工艺流程的深刻理解和前期的研发积累，推出覆盖整个FATP段的柔性模块化生产线。该柔性模块化生产线具备高度的自动化、高柔性、高通用性的特点，通过更换夹爪等定位和拾取装置，可以兼容客户不同的产品并快速切换，极大的节省了人力成本和产线调试、维护时间，避免了单台设备宕机影响整线产能的情况，有利于客户快速布线并在短期内形成产能。公司是行业内极少数真正具备FATP段整线覆盖能力的设备厂家之一，2023年公司交付的柔性模块化生产线主要应用在手机部分工艺段，今年的柔性模块化生产线主要应用在手机其他环节，未来可以覆盖更多工艺环节，并计划拓展到消费类电子其他终端产品的生产中去。

问题三：公司是否考虑多扩展一些安卓系列的客户？

答：我们和安卓系列的客户一直都有合作，只不过该业务占整体营收比例较小。公司始终关注并积极寻求与安卓系列手机厂家的合作机会，不断探索各种可能的合作模式，努力寻找与安卓手机厂家合作的切入点，以期在不断变化的市场环境中保持竞争力。目前接触到的

安卓系列意向客户有小米、oppo、vivo、华为、荣耀、传音等，未来公司将会加大拓展力度，发掘客户需求，寻求合作机会。目前公司已成立新的团队，承接安卓客户订单，现在打样的需求明显在增加，我们对明年安卓系列订单增长幅度持较为乐观的态度。

问题四：公司作为消费电子上游设备厂商，是否感受到消费电子复苏的迹象？如果有，公司营收是否有望获得进一步增长？

答：智能手机和PC等消费电子产品在经历了长时间的销量下滑之后，产业链库存去化接近尾声，未来在“被动换机”需求和AI PC等新产品刺激下的“主动换机”需求双重刺激下，消费电子行业景气度有望回暖。从市场对AIPC、折叠屏手机等电子设备的关注度上来看，公司看好未来消费电子的市场增量。

公司在3C自动化制造装备领域已深耕多年，已与全球众多头部手机品牌客户建立了长期深度合作，例如A客户、华为等。从行业变化角度看，公司对明年的消费电子市场持相对乐观的态度。

问题五：公司对于新能源业务板块2024年的展望是什么样的？

答：目前公司新能源板块有三大产品线，分别是：锂电池专机制成设备、新能源汽车换电站、汽车零部件制程装备。公司将对现有产品不断迭代，确保产品性能指标处于行业领先地位，并聚焦头部客户。公司的新能源业务在海外也取得不断突破，公司的新能源业务在海外也取得不断突破，现已建成涵盖电池、汽车、换电站、智能家电等多行业的专业国际营销团队。随着锂电池头部企业纷纷加大海外投产计划，公司紧跟大客户出海拓展的脚步，为其海外产线配套锂电专机设备。公司也在加深与国际知名新能源汽车企业的合作，不断扩大合作范围。对于新能源业务，公司通过内外部两个方面的措施以期望实现盈亏平衡。一、内部，降本增效，包括组织优化调整、改进生产工艺提高工时效率、提高人效、业务流程优化等措施；二、外部，尽量有选择性的接单，聚焦大客户，也紧跟大客户出海拓展的脚步为其

提供相关产品。

问题六：公司在低空经济布局与展望？

答：博众精工低空经济业务由子公司博众机器人承接，在低空经济领域主要致力于为智慧城市治理方向提供网格化、规模化部署的低空巡查综合解决方案，主要产品为空地一体全域巡航信息共享系统，该系统由无人机及载荷、无人机自动机场系统、低空通信系统、航线规划与调度指挥平台及多场景AI自动识别平台等组成。该系统应用无线自组网、视觉导航、远程测控、GIS地理信息建模技术、人工智能及自动化等多种软硬件高新技术，为用户提供各种业务场景下的全自动无人机巡查、巡查结果的AI识别、设备自动维护管理、气象监测及视频监控、三维GIS地理信息、融合通信等综合服务。区别于大部分企业以单点部署为主的模式，公司主要面向政企类客户提供大面积、规模化的全域低空常态化巡查综合解决方案，以“共建共享”的方式大量应用于应急、水务、环保、公安、城管、交通、森防、电力、油气管道等领域。目前，公司与当地政府合作规划建设空地一体化无人感知系统，在城市管理、应急救援、巡视巡检等方面打造无人机服务“一个平台一张网”，合同细节在洽谈之中。

问题七：公司实控人是否有减持计划？

答：公司目前未收到实控人任何减持计划。

附件清单
(如有)

无

日期

2024年6月7日