

# 福建福日电子股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2024 - 01

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2023 年度业绩说明会的投资者
时间	2024 年 06 月 07 日 下午 15:00-16:00
地点	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长 杨韬先生 副总裁、董事会秘书 吴智飞先生 副总裁、财务总监 陈富贵先生 独立董事 林丰先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 您好，请问我公司的 FSD 产品大概什么时候推出？市场行情如何？主要供货商有哪些？主要面对销售渠道有哪些？谢谢</p> <p>答：感谢您对公司的关注。公司全资子公司中诺通讯已设立汽车电子事业部，聚焦智能座舱、智驾域控和舱驾一体解决方案的发展战略，可以提供综合功能齐全的产品和整体解决方案以及技术服务。</p> <p>2. 您好！请问公司转型是否已经成功？今年能否实现盈利？</p> <p>答：感谢您对公司的关注。2024 年公司将以“稳大盘、控成本、布新局”为经营方针。首先，在巩固核心客户关系和做精现有产品的基础上，积极探寻新业务机遇，加快布局海外和非手机市场，挖掘利润增长新动能；其次，加强供应链管理，通过技术创新提升生产效率，实现降本；最后，把握细分赛道机会，开创第二增长曲线，推动产业转型升级。</p> <p>3. 杨总，您好，您主管福日电子已经有几年了，能否谈谈您工</p>

**作主要成绩有哪些？今后的战略是什么？谢谢**

答:感谢您对公司的关注。公司将持续深化国企改革, 激发管理内生力, 重点围绕推动更为合理的产业布局、构建更加高效的治理结构、转向更为科学的考核方式、实现更富活力的组织人才等方面开展工作, 不断提升公司上市质量。

**4. 杨总, 国企市值管理的具体措施有哪些? 能否正面看待目前市值偏低还是正常?**

答: 感谢您对公司的关注。公司将持续夯实主营业务基础, 提高盈利水平, 同时持续完善现代企业制度, 严格依法规范运作, 科学制定股东分红回报规划, 系统研究现金分红、回购、大股东增持等政策, 积极维护公司在资本市场的形象, 助力企业实现高质量发展。

**5. 请问, 杨总, 华为与大疆是我公司的前两大客户, 其经营能力是有所体现了, 您对二季报盈利是否有正向期待? 谢谢**

答:感谢您对公司的关注。公司半年度业绩情况届时请您关注公司在上交所网站 (www.sse.com.cn) 及指定信息披露媒体上披露的相关定期报告, 谢谢。

**6. 请问, 对于并购进行的怎么样**

答:感谢您对公司的关注。公司严格按照相关规则的要求履行信息披露义务, 截止目前没有应披露而未披露的信息, 谢谢。

**7. 本周贵司股票吃两个跌停, 请问是不是公司是有什么利空消息或重大消息未公布?**

答:感谢您对公司的关注。目前公司生产和经营情况正常。公司严格按照相关信息披露规则及时履行信息披露义务, 不存在应披露而未披露的重大信息。

**8. 我是前 10 大股东唐世福, 因为看好公司长期发展, 所以长期持有公司股票。请问公司在市值管理方面, 有做规划么?**

答:感谢您对公司的支持, 公司将持续夯实主营业务基础, 提高盈利水平, 同时持续完善现代企业制度, 严格依法规范运作, 科学制定股东分红回报规划, 系统研究现金分红、回购、大股东增持等政策, 积极维护公司在资本市场的形象, 助力企业实现高质量发展。

**9. 年报中提到做好“加减乘除”法, 其中乘法提到: 围绕产业链对外投资、实施并购, 实现公司产业链上下游垂直整合和水平横向整合, 提高产业集中度和板块专业化程度。拉通下游, 寻找上游关键器件和关键技术, 用产业生态逐步建立公司的核心优势。请问公司是否有相关的准备? 谢谢! 另外, 建议贵公司将恒信华业基金这类具有丰富管理经验的机构作为并购的合作伙伴。**

答:感谢您对公司的宝贵建议, 公司将继续围绕董事会制定的战略推进相关事宜。

**10. 杨总, 请问 AI 人才战略是否存在? 加大 AI 方面的人才和技**

**术储备是今年工作的重点吗？谢谢**

答:感谢您对公司的关注。公司持续关注 AI 带来的机会, 将积极推进各方的合作和具体产品形态的布局。

**11. 请问公司有没有智能家居方面的产品？**

答:感谢您对公司的关注。公司为智能家居客户提供 ODM 服务, 主要产品为中控屏等。

**12. 近日股价两个跌停, 有传言公司之前虚增营收可能被 ST, 请陈总明确回复, 是否存在这方面风险？谢谢**

答:感谢您对公司的关注。目前公司生产经营情况正常, 未触及相关退市条款。

**13. 杨总, 公司目前与华为和荣耀未来的新的智能终端设备合作情况如何？今年是否有进一步的合作, 参与到部分高端机型的生产环节。**

答:感谢您对公司的关注, 相关内容请以品牌商发布的信息为准。

**14. 杨总, 您好, 目前全国各地对低空经济政策支持力度很大, 请问, 贵公司与大疆合作多年, 今年是否对低空飞行等相关技术进行研发投入？谢谢**

答:感谢您对公司的关注。公司将积极关注行业变化趋势, 把握新产业、新技术发展带来的市场机遇, 紧跟科技发展创新步伐, 围绕客户和市场需求布局新技术、新产品, 为客户提供更多有价值的解决方案。

**15. 请问中诺通讯的新厂房建设已进入哪个阶段, 是否已开始安装生产设备, 预计什么时候能达产？**

答:感谢您对公司的关注, 关于募投项目建设进展情况请参阅公司披露的 2023 年年报第六章“重大事项”中“募集资金使用进展说明”相关内容, 谢谢。

**16. 请问公司有没有无人驾驶方面的产品？**

答:感谢您对公司的关注。公司全资子公司中诺通讯已设立汽车电子事业部, 聚焦智能座舱、智驾域控和舱驾一体解决方案的发展战略, 可以为客户提供综合功能齐全的产品和整体解决方案以及技术服务。

**17. 对于扭亏为盈有什么具体措施**

答:感谢您对公司的关注。2024 年公司将以“稳大盘、控成本、布新局”为经营方针。首先, 在巩固核心客户关系和做精现有产品的基础上, 积极探寻新业务机遇, 加快布局海外和非手机市场, 挖掘利润增长新动能; 其次, 加强供应链管理, 通过技术创新提升生产效率, 实现降本; 最后, 把握细分赛道机会, 开创第二增长曲线, 推动产业转型升级。

**18. 请问贵司连年亏损, 是否有 ST 风险。**

答:感谢您对公司的关注。目前公司生产经营情况正常, 未触

及相关退市条款。

**19. 个人非常看好智能家居的前景，请问公司除了为华为智能家居独家提供中控屏外，还成功开发了哪些配套的终端连接设备？**

答:感谢您对公司的关注，公司为智能家居客户提供 ODM 服务，主要产品为中控屏等。

**20. 请问公司生产的汽车智能座舱市场反响怎么样？是否已产生订单？**

答:感谢您对公司的关注。截止目前，公司汽车中控屏产品已小规模量产出货。

**21. 杨总，您好，华为下半年推出 MATA70，请问我公司有参与吗？**

答:感谢您对公司的关注。华为系公司全资子公司中诺通讯重要客户，中诺通讯为其提供智能手机等智能终端产品的 ODM/JDM 服务，具体产品型号供应情况请以品牌商发布的信息为准。

**22. 福日电子管理层，作为你们的小股东，我认为企业要搞上去，不能光靠喊口号，个人收入要跟效益挂钩。**

答:感谢您对公司的建议。

**23. 请问公司的产品涉及 AIPC 电脑吗？**

答:感谢您对公司的关注。截止目前，公司暂无 AIPC 产品出货。

**24. 企业贷款年利率已经低到 2%以内，请问陈总，贷款利率大幅降低对公司年度财务支出影响大致有多少？**

答:感谢您对公司的关注。贷款利率下降将有助于减少公司利息支出。

**25. 杨总，您好，我公司去年加大与特定客户的对接，积极配合甲方的需求，并取得了良好的效益，请问，今年的特定客户的订单是否充沛或者正常？谢谢，**

答:感谢您对公司的关注，具体请以品牌商发布的相关信息为准。

**26. 年报中提到“手机产品实现从中低端到中高端跨越”，“在中高端手机 ODM 领域实现突破，国内特定头部客户的手机出货量大幅提升”，能方便介绍是哪款手机，出货量如何？对公司的营业收入、利润贡献如何？谢谢**

答:感谢您对公司的关注，具体情况请您关注公司在上交所网站（[www.sse.com.cn](http://www.sse.com.cn)）及指定信息披露媒体上披露的定期报告及临时公告。

**27. 杨总，您好，请问您如何看待低空经济？贵公司内部有对低空飞行进行预研立项吗？谢谢**

答:感谢您对公司的关注。公司全资子公司中诺通讯可根据客户需求提供飞控产品的 OEM/ODM 服务。

**28. 杨总，时代召唤英雄，目前，汽车电子，FSD，低空经济等**

都可能出现超大规模企业，而贵公司在这几项都有布局，并进展良好，感谢管理层和研发人员，全体职工的付出。希望乘着东风继续前进，请问，今年的研发投入会在这几方面适当增加吗？谢谢

答:感谢您对公司关注。公司在重点客户和重点产品方面将有相应的侧重，如达到信息披露标准，公司将及时履行信息披露义务。

**29. 请问公司代工的大疆无人机的出货量是否在不断增长？**

答:感谢您对公司的关注，具体内容请以品牌商发布的信息为准。

**30. 公司近期有重组或注入优质资产的可能，公司如何实现聚焦主业（如何定义公司的主业范围）谢谢！**

答:感谢您对公司的关注。公司将持续围绕产业链对外投资、实施并购，实现公司产业链上下游垂直整合和水平横向整合。如有相关进展，公司将及时履行信息披露义务。

**31. 杨总，您好，目前我国大力发展新质生产力，请问，贵公司是否属于新质生产力公司？谢谢**

答:感谢您对公司的关注。公司的重点客户均是新质生产力的代表。

**32. 麻烦您介绍一下酒店机器人的合作客户，出货量情况？谢谢**

答:感谢您对公司的关注。公司酒店机器人客户为行业一线客户，产品已陆续出货。

**33. 请问贵公司是否存在有人浮于事，有没有想过裁剪，降低成本**

答:感谢您对公司的关注。开源节流、提高经营效率、降低运营成本一直是公司持续推进的事项。

**34. 贵公司多次入选国企改革“双百”名单企业，请问下一步贵公司在改革方面有何具体举措，以切实提高公司的竞争力，实现增效盈利？谢谢**

答:感谢您对公司的关注。公司将持续深化国企改革，激发管理内生力，重点围绕推动更为合理的产业布局、构建更加高效的治理结构、转向更为科学的考核方式、实现更富活力的组织人才等方面开展工作，不断提升公司上市质量。

**35. 建议对公司核心技术和管理人员进行股权激励。**

答:感谢您对公司提出的宝贵建议。

**36. 请问公司在智能终端研发与生产方面与同类企业相比，有哪些优势？**

答:感谢您对公司的关注。行业相关信息请参阅公司年报相关章节。

**37. 讲述一下上半年的业绩预期**

答:感谢您对公司的关注。公司半年度业绩情况届时请您关注

	<p>公司在上交所网站（www.sse.com.cn）及指定信息披露媒体上披露的相关定期报告，谢谢。</p> <p><b>38. 杨总，您好，2024年是承下启下重要一年，是战略方向在抉择的一年，请问，如何应对当下的挑战，比如，公司盈利方面，研发投入方向，重要客户业务扩展，和新客户的开发等，能简单介绍一下吗？谢谢</b></p> <p>答:感谢您对公司的关注。公司在稳定核心客户和做精现有产品的基础上，积极寻找新的业务机会和利润增长点，以主动创新应对新形势下的日趋激烈的市场竞争，确保质的有效提升和量的合理增长。在维护好现有重要客户的基础上，重点进入国内互联网客户、行业终端客户、海外优质客户等三类客户的智能终端产品供应链。公司将持续推进新产品/新业务导入，2024年争取在平板、ARM PC、智能穿戴、汽车电子等产品领域有所突破。</p> <p><b>39. 请问贵公司连续亏损，是否会被st？</b></p> <p>答:感谢您对公司的关注。截止目前，公司不涉及被纳入ST的情形。</p> <p><b>40. 公司有分公司从事城市智慧路灯业务，请问这跟华为在深圳的智慧路灯工程相关吗？</b></p> <p>答:感谢您对公司的关注，截至目前，公司LED业务板块未与华为合作。</p> <p><b>41. 目前，贵公司与同行业的华勤技术、龙旗科技、闻泰科技差距越来越大，市值连前几个企业的零头都不到。希望贵公司对标行业优秀企业，奋勇直追，依托福电集团优势，差异化发展，尽快实现扭亏为盈。希望公司杨总带领下，加油干，打个漂亮的翻身仗！拜托各位了！！</b></p> <p>答:感谢您对公司的建议，公司将按照既定发展战略，持续关注前沿技术的发展，坚持以市场需求为导向，不断加强核心技术研发，提高公司上市质量，努力为股东创造更多价值。</p> <p><b>42. 杨总，您好，请问，贵公司有新能源超级充电桩的业务吗？</b></p> <p>答:感谢您对公司的关注。截止目前，公司暂无该业务。</p> <p><b>43. 杨总，您好，贵公司与大疆的生产经营活动是否正常？在低空飞行方面哪些新的合作？谢谢</b></p> <p>答:感谢您对公司的关注。大疆系公司全资子公司中诺通讯重要客户之一，中诺通讯为其部分产品提供服务。</p> <p><b>44. 请问公司，不会被出问询函吧。</b></p> <p>答:感谢您对公司的关注。公司严格按照相关规则的要求履行信息披露义务，截止目前没有应披露而未披露的信息，谢谢。</p>
附件清单（如有）	无

日期	2024年06月07日
----	-------------