

证券代码：688668

证券简称：鼎通科技

东莞市鼎通精密科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	全体通过网络互动方式参与鼎通科技 2023 年度暨 2024 年第一季度业绩说明会的投资者
时间	2024 年 6 月 12 日 15:00-16:00
地点	上海证券交易所上证路演中心 (网址: https://roadshow.sseinfo.com/)
公司接待人员姓名	董事长、总经理：王成海 独立董事：刘族兵 董事会秘书：王晓兰 财务总监：陈公平
投资者关系活动主要内容介绍	<p>董事长兼总经理王成海先生做开场致辞并欢迎广大投资者参与公司 2023 年度暨 2024 年第一季度业绩说明会；董事长兼总经理王成海先生和董事会秘书王晓兰女士通过网络互动的方式回复了投资者提出的问题。</p> <p>二、网络互动环节</p> <p>1、请问马来西亚工厂正式投产后，预计年产值会有多少？会承接哪些客户的合作？</p>

答：马来西亚工厂的机器、设备、人员等已经到位，目前正在新产品和新客户开发，但考虑到产品承认及产品积累仍需要时间逐渐形成规模，主要的客户仍以公司目前现有客户为主做开发，谢谢。

2、公司在应对新能源车企客户挤压利润致毛利率下降方面，有什么积极举措？公司对这块市场的策略或想法是什么？

答：新能源汽车产品整体竞价压力较大，公司已逐渐调整部分业务，后续新能源汽车产品仍是公司的重要业务之一，公司将主要以控制系统及高压产品为主做产品开发。

3、公司在安费诺、莫仕等重要客户的产品供应占比情况怎么样？今年的头部客户的订单供应是否将有所增加？

答：莫仕、安费诺都是公司非常重要的客户，相互之间的合作非常深厚，目前我们也在其供应链系统中占有一席之地，随着市场的回暖，目前客户的订单有所增加。

4、公司各块业务未来一两年的发展规划是怎样的？

答：目前公司的产品主要应用于通讯和汽车两大领域，关于汽车业务方面，在新能源高速发展背景下，公司将不断开发新产品和新客户，将会扩大销售团队，进行多客户的开发。在通讯领域，AI人工智能发展行情下，对产品的品类扩充，工艺增加，不断加大对现有客户进行挖掘，通过海外子公司拓展海外市场。

5、今年公司的产品量产计划是什么？今年业绩增长动能将来自哪里？

答：今年公司的主要产品仍以高速通讯连接器及其组件和新能源汽车连接器为主，目前相对来说，通讯模块业务需

	<p>求增长更大，直接客户的需求增长将带动公司业绩。</p> <p>6、公司今年第一季度归属于上市公司股东的净利润同比出现下滑，请问主要原因是什么？</p> <p>答：2024年第一季度净利润的同比下滑主要是部分新能源汽车产品的成本压力较大，毛利较低，另外产能布局未完全释放所导致。</p> <p>7、公司去年产品外销收入基本与22年持平，今年看境外市场的需求增长和订单增长情况如何？主要销往哪些市场？后续有没有在海外进一步搭建销售或生产团队的计划？</p> <p>答：公司主要客户为莫士，安费诺、TE等外资客户，目前客户的需求和订单都有所增加，主要以外销为主。目前海外市场的开拓主要以马来西亚工厂为主，目前已建有销售团队在做客户和产品开发，谢谢。</p> <p>8、请问连接器下游市场需求是否有所回暖？连接器朝着高速数据传输、高密度、多端口设计、小型化趋势发展，公司今年在产品价值链高端方向上有何布局？</p> <p>答：目前公司生产经营正常，通讯连接器及其组件需求已逐渐回暖，订单有所增加。另外，连接器相关产品正在不断研发，产品技术也不断提升。</p>
附件清单 (如有)	无