

证券代码：600545

证券简称：卓郎智能

## 卓郎智能技术股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2024年6月14日（周五）下午 16:00~18:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、财务总监陆益民 2、董事会秘书曾正平 3、财务经理李临 4、证券事务专员何毓安
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>投资者提出的问题及公司回复情况</b></p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p><b>1、卓郎智能在人才招聘和培养方面有哪些策略和计划？</b></p> <p>尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。公司设置了给予员工具有市场竞争力的薪酬福利政策。公司从多个方面激励员工为公司创造更多价值。</p> <p><b>2、卓郎智能在技术研发和创新方面有哪些重大投入和进展？</b></p> <p>尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。公司管理层多年来高度重视技术研发和产品创新，以稳固公司在行业内的竞争力。2023年，公司最新一代全自动转杯纺纱机 Autocoro 11、全自动空气纺纱机 Autoairo、最新一代全自动高产梳棉机 AutocardSC7 等一系列新产品在米兰国际纺机展上推出后，获得了业内专家高度评价和全球客户的认可。</p> <p><b>3、购买卓郎的股票已经5年了 一直收到卓郎的负面消息 不知道目前公司是否处于健康状态 公司的未来有没有目标 投资者目前都很失望也很煎熬 希望也体谅一下小投资者 从小投资者的角度给予诚恳的回答 感谢</b></p> <p>尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。卓郎智能已走</p>

过了170年的历史，目前公司生产经营一切正常。近年来，公司通过降本增效等精益管理措施，经营业绩正在逐步改善。后续公司将进一步提升经营效率，力争为股东创造良好的长期回报。

**4、贵公司是否考虑将利泰醒狮并入上市公司**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。目前公司暂无此计划，请关注公司后续公告。

**5、请问本公司股票面值为何在上市公司中排例在2元以下的位置。离跌破面值1元只剩5角。请问是否在这次清理中会有退市的可能？谢谢！**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。目前公司未达到《上海证券交易所股票上市规则》中规定的退市条件。

**6、你好，公司最核心的问题就是，几十亿的欠款什么时候能够回来？新疆的清理拖欠有没有具体时间安排？大股东如今官司重重，是否有具体兜底举措？福满源的东西，为什么一卖这么多年？**

从借壳上市持有至今，损失惨重。希望大股东能够帮助公司步入正轨，不要逼到面值退市的地步。

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。公司管理层将持续跟进回款进度，积极催收，以保障上市公司和全体股东特别是广大中小股东权益。

**7、去年卓郎智能36亿货款仍未收回，承诺收回货款也是多次没有完成，请问今年还会不会像往年一样，几十亿货款是不是还不能收回。请贵公司领导说说公司这方面的应对策略。**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。公司管理层对于关联公司应收账款高度重视，持续跟进回款进度，积极催收，具体措施包括：发送催收函、委派专人跟进其行业以及自身经营和财务情况、与关联方商议还款来源、跟进还款计划等。后续，公司也将进一步持续催收，以保障上市公司和全体股东特别是广大中小股东权益。

**8、两个问题：**

一是大股东关联公司欠款什么时候归还，给个明确说法。

二是对于公司二级市场股票价格有什么想法，主要还是各种不确定性呗？二级市场股票价格有很大原因是因为关联方欠款导致投资者对公司不看好，请问公司在这个过程中有没有责任？

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。公司管理层对于关联公司应收账款高度重视，持续跟进回款进度，积极催收，具体措施包括：发送催收函、委派专人跟进其行业以及自身经营和财务情况、与关联方商议还款来源、跟进还款计划

等。后续，公司也将进一步持续催收，以保障上市公司和全体股东特别是广大中小股东权益。

**9、请问，上市公司是否应该向关联方主张归还欠款的同时，要求关联方支付超出信用期间的欠款利息？**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。公司管理层将持续跟进回款进度，积极催收，以保障上市公司和全体股东特别是广大中小股东权益。

**10、卓郎智能的各位管理层，被挪用的30亿什么时候还给上市公司？**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。目前公司不存在对外提供借款的情形。

**11、请问大股东关联公司借款什么时候还**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。目前公司不存在向关联公司提供借款的情形。

**12、这次的土耳其纺织展公司有什么收获吗**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。本次土耳其纺机展，卓郎展台展示了多项最新产品及技术，Autoairo 11 空气纺纱技术尤其引人注目，Autocard、BD 8 转杯纺和 Zinser 51 环锭纺纱机也吸引了参观者的目光。

**13、卓郎智能上市公司，你们的股票现在挂牌价是1.5元左右离跌破面值就5角多了！跌破1元面值就面临退市了，请问你们管理层是怎样却保在面值之上采取那些措施的？谢谢！**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。二级市场股价的波动受宏观经济、市场环境、资金偏好等多种因素影响。公司将专注经营情况和未来发展，不断提升公司盈利水平和可持续发展能力，努力回报全体股东。

**14、请问公司的产值这么高而利润怎么会这么低？**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。公司2023年度实现净利润7,303.8万元，归属于上市公司股东的净利润3,578.8万元，同比扭亏为盈。其中，国内市场，包括新疆等地新增项目带动了各类纺纱设备的需求，公司2023年中国地区收入大幅增长54.2%。针对国外市场，公司坚持全球化的发展战略，积极开拓海外市场业务，2023年美洲市场收入增长66.6%。此外，随着公司降本增效措施效应逐步显现，整体毛利率自2022年15.7%提升至2023年20.2%。

**15、关联交易的钱什么时候要回来**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。公司管理层对于大额应收账款高度重视，持续跟进回款进度，积极催收，具体措施包括：发送催收函、委派专人跟进其行业以及自身经营和财务情况、与利泰及福满源商议还款来源、跟进还款计划

等。后续，公司也将进一步持续催收，以保障上市公司和全体股东特别是广大中小股东权益。

**16、卓朗智能资金周转情况如何？**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。2023年度，公司通过多项举措持续提升资金使用效率，具体包括降低供应商预付款、加强存货管理等，目前资金周转情况良好。

**17、贵公司大股东股权一直冻结及质押，是否影响日常经营！**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。目前公司生产经营正常。

**18、公司如何平衡短期业绩与长期发展之间的关系？**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。公司在指定发展战略与目标时，主要以长期发展目标为主，同时兼顾短期业绩，以为股东创造长期价值。

**19、公司如何应对行业内的技术变革和新兴竞争者的挑战？**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。公司多年来不断推动产品创新和新产品开发，以满足市场需求，并在竞争中保持技术领先地位。

**20、公司如何应对原材料价格波动等供应链风险？**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。公司通过全球化的原材料采购，以及与供应商达成长期战略合作关系，以降低供应链风险。

**21、卓郎智能如何应对国内外宏观经济环境的变化，以保持其业务的稳定增长？**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。公司多年来坚持全球化的发展战略，通过本土优势与全球布局相结合，以更好的应对国内外宏观经济环境的变化。

**22、我看到一季报贵公司收入8个亿，创造上市以来新低，对于下半年如何规划！？**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。公司所处行业为纺纱机械行业，历史期财务数据呈现一定季节性特征，下半年收入通常会高于上半年，以2023年度为例，分季度收入分别为11.9亿、14.5亿、16.4亿、17.2亿。关于公司业绩，请持续关注公司披露的定期报告。

**23、归母净利润同比大幅增长111.07%，卓郎智能是如何实现这一显著增长的？**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。公司2023年度归母净利润的增长主要源于营业收入提升，2023年度实现净利润7,303.8万元，归属于上市公司股东的净利润3,578.8万元，同比扭亏为盈。其中，国内市场，包括新疆等地新增项目带动了各类纺纱设备的需求，公司2023年中国地区收入大幅增长54.2%。针对国外市场，公司坚持全球化的发展战略，积极

开拓海外市场业务，2023年美洲市场收入增长66.6%。此外，随着公司降本增效措施效应逐步显现，整体毛利率自2022年15.7%提升至2023年20.2%。

**24、卓郎智能在数字化转型方面有哪些进展和计划？**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。公司依靠在纺机工业全产业链的整合能力和影响力，不断致力于从单体设备智能化，到纺织工厂的数字化管理，再到智慧工厂平台化管理方案，以进一步提升公司产品在数字化和智能化方面的竞争力。

**25、卓郎智能在应收账款周转率方面与行业平均水平相比存在差距，公司计划如何改善这一状况？**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。公司目前的应收账款周转率较高主要与历史期间产生的未及时收回的货款有关。公司管理层对此高度重视，持续跟进回款进度，积极催收，具体措施包括：发送催收函、委派专人跟进其行业以及自身经营和财务情况、与客户商议还款来源、跟进还款计划等。后续，公司也将进一步持续催收，以保障上市公司和全体股东特别是广大中小股东权益。

**26、卓郎智能在环境保护和可持续发展方面有哪些实践和计划？**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。公司关注绿色环保和可持续发展，推动生产过程中的能源节约、环境保护和资源循环利用，开发环保型产品，满足市场对绿色产品的需求。积极参与行业标准和认证，提升企业形象和可持续发展的竞争力。

**27、卓郎智能在客户关系管理方面有哪些特色和优势？**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。作为一家全球化企业，公司为全球超过130个国家和地区的客户群体提供优质服务，拥有成熟的全球客户关系网络，在主要关键市场，公司通过开展售后客户日、参加关键市场的展览及研讨会等方式，拓展、深化客户关系。

**28、卓郎智能在产品质量控制和售后服务方面有哪些措施和保障？**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。卓郎智能坚持“质量第一、顾客满意、持续改进”的质量管理理念，卓郎智能及各子公司均建立了健全的运营机制以确保良好的管理和运作，主要工厂拥有质量管理体系认证。

**29、公司在供应链管理方面采取了哪些措施，以提高效率和降低成本？**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。近年来，公司通过着手进行供应链整合，同时配合生产布局向亚洲转移的战略，在保证产品质量的前提下，提高生产效率降低生产成本。

### **30、贵公司有没有考虑增持**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。公司目前未有增持计划，如有公司将及时履行披露义务。

### **31、最新股东人数报一下**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。截至 2024 年 3 月 31 日，公司股东人数 66652 人。

### **32、卓郎智能在国际化战略方面有哪些进展和计划？**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。  
作为一家全球化企业，卓郎生产基地以及销售和服务部门遍布全球 13 个国家和地区，包括中国、德国、瑞士、印度、土耳其和美国等，为全球超过 130 个国家和地区的客户群体提供优质服务。2023 年度公司海外收入占总收入比重为 69.1%。未来，公司将坚持全球化的发展战略，进一步积极开拓海外市场业务。

### **33、公司的财务状况是否稳健，是否存在潜在的财务风险？**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。公司高度重视财务稳健性，通过多项举措提升公司抗风险能力，近年来公司资产负债率逐年下降，自 2021 年 65.5% 下降至 2023 年 56.8%。

### **34、公司如何应对行业内的激烈竞争，以保持其市场份额和盈利能力？**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。纺织机械行业是相对充分竞争的行业，市场结构体现为由大型企业引领行业发展方向，众多中小企业并存的局面。卓郎智能多年来通过加强品牌优势、技术优势、规模优势和管理优势，以保持公司在行业内的竞争力。

### **35、公司的研发投入占营收的比例如何？是否会影响公司的盈利能力？**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。公司 2023 年度研发投入占营收的比例为 4.8%，研发团队是公司在纺织行业不断发展的核心推动力，目前公司在全球范围内拥有近 300 名研发人员，成功注册了超过 1,000 项专利。2023 年，公司最新一代全自动转杯纺纱机 Autocoro 11、全自动空气纺纱机 Autoairo、最新一代全自动高产梳棉机 AutocardSC7 等一系列新产品在米兰国际纺机展上推出后，获得了业内专家高度评价和全球客户的认可。公司相信研发创新能进一步巩固公司在技术方面的核心竞争力，从而提升公司的盈利能力。

### **36、卓郎智能 2023 年总营收同比增长 17.89%，这一增长的主要驱动因素是什么？**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。公司 2023 年度实现净利润 7,303.8 万元，归属于上市公司股东的净利润 3,578.8 万元，同比扭亏为盈。其中，国内市场，包括新疆等地新增项目带动了各类纺纱设备的需求，公司 2023 年中国地区

收入大幅增长 54.2%。针对国外市场，公司坚持全球化的发展战略，积极开拓海外市场业务，2023 年美洲市场收入增长 66.6%。此外，随着公司降本增效措施效应逐步显现，整体毛利率自 2022 年 15.7% 提升至 2023 年 20.2%。

**37、请问今年中报能不能扭亏为盈？**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。请关注公司的定期报告。

**38、公司未来的发展战略和规划是什么？有哪些新的增长点？**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。公司将紧跟时代发展步伐，服务经济高质量发展，顺应国际国内“双循环驱动”的发展战略，下一步的战略重点是以下几个方面：

1. 进一步做专做精天然纺织机械，致力于天然纺织机械领域的专业化和精细化。通过持续的技术创新和产品优化，不断提高天然纺织机械的性能、效率和可靠性，满足不同客户的需求，提高产品的市场竞争力；

2. 加速数字化和智能化转型，投资和应用先进的数字化技术、自动化设备和智能制造解决方案，提高生产效率、产品质量和生产灵活性。推动生产线自动调整和定制生产，满足客户的个性化需求；

3. 面对当前新一代信息技术与制造业融合发展的明确趋势，以及制造业生产方式正在发生深刻的历史性变革的历史性机遇，建立闭环数据服务业务，作为中长期战略业务进行前瞻性布局，打造纺织工业智慧工厂解决方案，赋能整体生态系统。

4. 加强研发和创新，关注材料科学、电子信息、人工智能等领域的技术发展，推动产品创新和新产品开发，以满足市场需求，并在竞争中保持技术领先地位。

5. 公司关注绿色环保和可持续发展，推动生产过程中的能源节约、环境保护和资源循环利用，开发环保型产品，满足市场对绿色产品的需求。积极参与行业标准和认证，提升企业形象和可持续发展的竞争力。

6. 公司将密切关注国际市场的变化，根据不同国家和地区的产业政策和市场需求，制定相应的国际市场拓展战略。可以通过开发新兴市场，进一步拓展全球市场，增加公司的业务增长点。

**39、公司的股票回购和股权激励计划对公司的长期发展有何影响？**

尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。公司目前没有股票回购和股权激励计划。未来如有相关计划将及时履行披露义务。

**40、卓郎智能 2024 年 1 季度亏损 3 千多万，导致股票大跌，请问 2 季度经营是否好转，半年报是否扭亏为盈，公司 24 年的经营目标是什么，历史欠款清欠进度如何。**

	<p>尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。公司 2024 年一季度亏损主要受到收入规模的影响，当期营业收入未能充分覆盖固定成本，因而导致亏损。后续业绩情况请关注公司定期报告。公司管理层对于大额应收账款高度重视，持续跟进回款进度，积极催收，具体措施包括：发送催收函、委派专人跟进其行业以及自身经营和财务情况、与利泰及福满源商议还款来源、跟进还款计划等。后续，公司也将进一步持续催收，以保障上市公司和全体股东特别是广大中小股东权益。</p>
附件清单（如有）	
日期	2024 年 6 月 17 日