

证券代码：605305

证券简称：中际联合

中际联合（北京）科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他（线上调研）
参与单位名称	中信建投、西部证券、煜德投资、银河证券	
活动时间	2024年7月9日	
地点	公司会议室	
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 刘亚锋 证券事务代表 齐亚娟	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、问答环节</p> <p>1、请介绍下公司产品的市场占有率。</p> <p>答：国内市场，公司主要产品在风力发电行业的市场占有率约70%。国际市场，公司升降机产品在风力发电行业市场占有率约30%，免爬器在国际市场占有率接近100%。</p> <p>2、介绍下公司市场占有率高的原因。</p> <p>答：公司产品市场占有率较高，主要是因为公司具有如下优势，（1）研发优势：我们的技术团队大概在300人左右，累计授权专利600多项，能更好地满足客户在产品开发、设计方案等各项需求，研发具有一定的优势；（2）资质认证优势：不管是国内同行还是国际同行，我们产品的资质认证都是最全的，已经取得了全球153项市场准入的资质认证；（3）质量控制优势：产品自主研发设计、核心零部件自主生产，并通过严格的供应链管理和产品总装、调试进行严格质量把控的业务模式，使得我们不仅能更好地进行产品质量控制，还可以更好地满足客户的交付需求；（4）交付和售后服务优势：公司自建服务团队，本地化的全球交付能力及售后服务能力比较强。</p> <p>3、升降产品在陆上风电和海上风电的渗透率是多少？</p> <p>答：国内市场，在新增装机中，升降机在海上风电的渗透率接近100%；陆上新增风机中，约60%安装升降机，约40%安装</p>	

免爬器。在欧洲市场，新增装机中也是约 100%安装升降机。北美市场免爬器安装比较多。

4、介绍下公司的海外布局。

答：公司在美国、德国、印度、日本等地已经设有全资子公司，并在美国和德国设有厂房和仓储；自建海外销售及售后服务团队，实现本地化交付及售后服务。