

证券代码：688326

证券简称：经纬恒润

## 北京经纬恒润科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2024-012

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 券商策略会 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称	<p>（排名不分先后，按字母顺序排列）</p> <p>Brilliance Capital，北京紫薇私募，财通证券，东方证券，国寿资产，国新证券，国信证券，禾永投资，合煦智远基金，弘康人寿，华夏基金，建信基金，健顺投资，君成基金，民生证券，暖逸欣，融通基金，天弘基金，浙商证券，中电科投资，中国人寿资管，中航证券，中金公司</p>
会议时间	2024年7月23日、2024年7月25日
会议地点	北京
上市公司接待人员姓名	证券事务代表：高冰
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 公司2023年研发投入较多，研发投入的成果转化情况如何？</p> <p>答：公司主要研发投入方向包括：高阶智驾，域控制器，其他新产品如AR-HUD，自研软件，高级别智能驾驶整体解决方案等。</p> <p>公司的研发投入已有一定成果体现：（1）汽车电子产品业务方面，公司的车身域控、智驾域控、底盘域控产品均有客户项目量产并形成收入；新产品AR-HUD于去年下半年开始量产配套某客户车型；此外，公司城市NOA方案预计明年量产落地。（2）研发服务与解决方案业务方面，公司自研</p>

软件产品不断丰富，已形成主要软件系列产品 INTEWORK、ModelBase、OrienLink，且客户群体与应用不断扩大；（3）高级别智能驾驶整体解决方案业务方面，2023 年公司推出第三代 HAV 产品，同时，公司继续保持云控产品的特色和优势，将上一代的智能车队管理系统（FMS）功能进一步扩充，成为新一代平台级产品“运营管理系统（OMS）”。

## 2. 公司收入是否存在季节性波动规律？

答：公司下半年收入一般会显著高于上半年，主要原因如下：（1）电子产品业务方面，公司电子产品业务受到整车市场销量、客户车型项目定点及量产上市时间等因素的影响较大，汽车行业下半年属于销售旺季，市场需求相较于上半年往往有较大增幅，同时一些新车型也在下半年开始上市，市场季节性波动性明显。

（2）研发服务及解决方案业务方面，公司收入确认一般按照项目制，即在合同约定内容全部完成并满足客户需求，经客户组织验收并取得客户验收文件后确认收入。公司客户主要为国有大型企事业单位和主流整车厂，该类客户一般于下半年特别是四季度进行集中结项验收，公司相应确认收入。

## 3. 公司在车身域控方面的竞争优势是什么？

答：（1）多产品经验积累。车身域是公司传统优势汽车电子领域，分布式架构下公司开发和量产几乎所有的车身模块，包括车身控制器、无钥匙进入控制器、天窗控制器、门模块、座椅模块、氛围灯、电动尾门、蓝牙钥匙等，综合能力较强，在量产经验、机电算法等方面优势明显；并且，公司的车身域控制器产品已量产配套某客户，技术较为成熟。

（2）多域融合。车身域控未来可能会与网关、底盘等产品

融合，各类产品线公司都有研发积累和部署，且公司研发团队成员质量较高，相对更有优势。

（3）客户积累。公司在车身方向合作的客户较多，客户积累丰富。

（4）相对国际 Tier1，公司更了解中国的法规，且可以提供更加定制化的服务，同时依赖地理位置优势能够提供现场服务。国产品牌的认可度正逐步获得提升，公司未来的发展空间更加广阔。