

北京映翰通网络技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-009

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（线上会议）
参与单位名称	开源证券、泰康资管、南土资产、中银资管、华夏财富、新华基金、东证资管、招商基金、汇丰晋信基金、健顺投资、太平洋资管、博时基金、青骊泰川、兴业基金、山西证券、上海汇正财经顾问、共青城鼎睿资管、银华基金、华安证券、宁波三登投资、广发证券、建信理财、宏鼎财富、上海顶天投资、长城财富保险、霄沣投资、中航信托、上海途灵资产、易方达基金、中金基金、平安银行、粤佛私募基金、国寿安保基金、广发基金、杭州锦成盛资产、西藏东财基金、国联证券、国新证券、民生证券、海通证券、汇泉基金、马可波罗中国资管、财通证券、惠升基金、大成基金
时间	2024年8月22日-26日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书李焯华女士、证券事务代表邢明灿女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司董事会秘书李焯华女士就公司 2024 年上半年经营业绩及经营管理情况进行介绍。</p> <p>2024 年上半年，公司实现营业收入 26,091.85 万元，较上年同期增长 10.29%；实现归属于母公司所有者的净利润 5,341.94 万元，较上年同期增长 14.71%。</p> <p>按各产品线划分，2024 年上半年，公司工业物联网产品实现营业收入 13,581.40 万元，同比增长 19.80%；数字配电网产品实现营业收入 6,818.00 万元，同比基本持平；企业网络产品实现营业收入 3,462.68 万元，同比增长 126.36%；智能售货控制系统产品受收入确认的节奏影响，实现营业收入 1,046.87 万元，同比下滑 67.75%；技术服务及其他收入为 1,182.89 万元，同比增长 69.73%。</p> <p>按国内外划分来看，2024 年上半年，依托公司国际化经营能力及</p>

品牌、渠道方面的优势，公司海外营收实现 11,670.96 万元，同比增长 48.24%。

二、交流环节

Q1: 2024 年上半年，公司海外增速亮眼，请问海外收入主要来自哪些产品？哪些区域增速较好？如今行业背景下，公司的海外和国内收入占比将如何变化？

A: 公司所有产品品类均支持在全球进行销售，目前海外收入主要来源于工业物联网产品（工业无线路由器、边缘计算网关、车载网关、工业以太网交换机等）和企业网络相关产品，主要面向海外工业、商业与商业分支、公共交通等领域的客户。从全球销售区域布局来看，公司建立了以美洲、欧洲、亚太、中国为核心的全球销售体系，目前，海外收入占比最高的是北美，其次是欧洲及亚太地区。

2024 年上半年，公司海外收入占比达到 44.73%，目前，公司也在加速全球市场的布局，除工业物联网产品外，公司也在积极把数字配网产品以及智能零售的 AI 开门柜产品向海外拓展，随着公司全球化战略的进一步推进，公司海外收入有望持续攀升。

Q2: 公司智能配电网状态监测系统产品（IWOS）的覆盖情况如何？该产品未来的增速如何？

A: 目前公司智能配电网状态监测系统产品的市场份额约为 30%-40%，IWOS 产品在各省的覆盖进度不一，东部地区覆盖速度会快一些，部分省份可以达到 80%，中部地区部分省份的大约在 50%左右，还有一些省份刚刚起步。从这几年的趋势看，随着电力系统对配电网的智能化覆盖率、实用化水平及供电可靠性的要求都在逐步提升，配网数字化建设的速度正在加快，公司会积极参与国网招标及超市化采购工作，实现 IWOS 产品线的稳定发展。

Q3: 公司在电力领域的业务，除了智能配网状态监测系统产品（IWOS）外是否有其他的收入增长点？

A: 在智能电力领域，公司的 IWOS 产品非常契合配网侧数字化改革的发展，随着公司在电力市场的拓展，公司 IWOS 产品的硬件及算法

正在全国各省市逐步落地，同时海外的 IWOS 市场也在持续铺开，公司在海外的试点项目也在逐步向订单转化。目前，针对公司数字能源板块，除了 IWOS 产品外，公司也推出了多款新的产品及系统方案，包括电缆型暂态录波型故障指示器、智能配电站房监控方案、应急电源车智能管控方案等等，这些产品和方案在正在向配网侧持续拓展与推进。

2024 年上半年，公司研制了适用于配电线路 FTU 和一二次融合开关的接地故障研判终端样机，支持带电对存量终端进行改造，可提升配电线路故障检测和故障定位的能力，预计该产品的存量改造市场规模在百万套级别。目前该产品已进入试点拓展阶段。

Q4: 当前多地都在推进车路云一体化项目建设，请问公司的产品在车联网、自动驾驶方面是否有增长机会？

A: 在车路云一体化方面，公司的交换机、AI 加速边缘计算机均可用于路侧，其中交换机可实现 RSU、网络摄像机、雷达等设备的接入，AI 加速边缘计算机可实现多网络接入、数据可靠传输，并可提供多种算力，支持实现车牌识别、视频分析等主流 AI 应用。公司的客户正在积极参与到车路云一体化相关项目中，公司也在积极与客户进行沟通和产品测试，寻找合作机会。

Q5: 如果美国大幅提高关税，是否会对公司产品的出海产生影响？

A: 目前公司暂未受到加征关税政策的影响，针对贸易风险，公司较早完成了全球供应链的初步布局，并积极制定应对策略，目前两家海外生产基地与嘉兴主生产基地形成了一个强大的三地供应链体系，可以保障产品在国内外市场的稳定供应。未来公司计划在全球供应链方面投入更多资源，在增强公司应对国际贸易风险能力的同时，还可以提升公司对海外客户的服务响应速度，从而提升公司在全球市场的服务水平和竞争力。后续公司将持续关注全球贸易政策的变化，不断增强市场竞争力和抗风险能力，确保公司的稳健经营和可持续发展。

Q6: 未来公司的销售费用是否会大幅增长？

A: 随着公司国内外市场拓展力度的加大，以及海外销售区域建设的推进，海内外收入实现增长的同时，销售费用会相应有所增加，但

	公司在费用管控方面一直非常严格，公司会将销售费用的增长幅度控制在一定范围内。
附件	无
是否涉及应当披露重大信息	否