

成都智明达电子股份有限公司

投资者关系活动记录表

证券代码：688636

证券简称：智明达

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场会议 <input checked="" type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他（ ）
参与单位	<p>参会人数合计 96 人次，参与券商 7 家，参与机构 76 家。</p> <p>一、参加券商如下（排名不分先后）</p> <p>民生证券、华创证券、光大证券、东方财富证券、华安证券、广发证券、华泰证券等 7 家。</p> <p>二、参加机构如下（排名不分先后）</p> <p>广发基金、交银施罗德、中银基金、银河基金、工银瑞信基金、嘉合基金、创金合信基金、国寿安保、富国基金、易方达基金、中银基金、中交资本等 76 家机构。</p>
时间	2024 年：8 月 16 日-8 月 30 日期间
地点	<ul style="list-style-type: none">● 电话会议● 现场调研：成都智明达电子股份有限公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书秦音、证券事务代表袁一佳
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司基本情况</p> <p>2024 年上半年，公司整体经营态势平稳。对内，控制经营规模和扩张节奏，实施降本增效系列措施；对外，加强供应链管理，降低原材料成本；同时，市场方面根据目前行业的竞争情况及系统单位竞争态势，公司加强了新项目审查、评估、立项制度，对单位、对项目进行优化，提高了公司的项目成功率，为公司未来业绩持续增长打下坚实基础。但受行业因素影响，多型号订单延后，报告期新增订单不及预期，导致报告期收入较上年同期降幅较大。</p> <p>2024 年半年度公司实现营业收入 1.59 亿元，同比下降 28%，归母净利润 170 万元。截止 6 月 30 日，公司在手订单 3.5 亿元（含口头订单），较上年同期减少 34%。1 月-6 月，公司获得研发新项目 120 个，较上年同期增加 17.65%。由于产品结构改善（低毛利产品占比减少）、材料成本下降等因素，上半年毛利率较去年同期上</p>

升 5.23 个百分点。

二、主要问答情况

1. 请简要介绍一下公司弹载产品今年半年度情况以及未来趋势？

答：公司上半年因行业原因，弹载产品订单放缓，弹载产品收入占比较去年同期下滑。公司预计弹载主力型号订单会随近期型号任务进行在年内陆续释放，2025 年公司弹载产品多款新型号也将批产放量。

2. 公司在人员规模及构成方面的规划是怎样的？

答：公司未来 2 至 3 年内不会扩大人员规模，但会在现有规模基础上保持研发人员 60% 的占比，并在精选项目的基础上充分发挥现有资源效能，以便于更好地聚焦于优质项目，实现高效产出。

3. 在星载领域，公司是否独家供应给星网，是否与其他供应商合作？

答：首先我公司星载产品的直接客户是研究所，间接配套星网；其次，同样环节，除智明达外还有其他供应商，但我们的占比超过 50%。

4. 关于卫星方面的进展，公司的产品是否用于星载通信？是否每颗卫星都需要配备？

答：我公司星载产品主要用于星载电子信息系统主电子对抗、通信、遥控遥测，且我司产品在星网每颗卫星上都是必备的。

5. 星网的发射节奏如何，公司是否有机会与 G60 合作洽谈？

答：星网的发射节奏取决于其发展规划，公司将紧跟客户计划，跟进每一期的发展。公司目前与 G60 没有合作。

6. 请问无人装备领域，公司的客户结构及业务增长节奏的展望是怎样的？

答：由于涉及特殊领域，客户信息不便披露。在无人装备领域，特别是民用无人机领域，公司已与主要厂商合作，且该业务将随低空经济的发展得到快速增长。

附件清单
(如有)

无

日期

2024. 8. 30