

证券代码：603381

证券简称：永臻股份

公告编号：2024-020

## 永臻科技股份有限公司

### 关于 2024 年半年度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

永臻科技股份有限公司（以下简称“公司”）于 2024 年 8 月 29 日下午 15:00-16:00 在“价值在线”（www.ir-online.cn）通过网络文字互动形式召开了 2024 年半年度业绩说明会，现将有关事项公告如下：

#### 一、业绩说明会召开情况

2024 年 8 月 21 日，公司于上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）上披露了《关于召开 2024 年半年度业绩说明会的公告》（公告编号：2024-013）。2024 年 8 月 21 日 15:00-16:00，公司董事长兼总经理汪献利先生，董事、财务总监兼董事会秘书佟晓丹女士，独立董事徐志翰先生，保荐代表人黎慧明先生出席了本次业绩说明会，在本次业绩说明会上，对公司经营情况、发展战略及投资者关心的问题与广大投资者进行了互动交流，就投资者普遍关注的问题进行了回复。

#### 二、投资者提出的主要问题及公司回复情况

公司在本次业绩说明会上就投资者普遍关注的问题进行了回答，主要问题及回复整理如下：

##### 问题 1：董事长您好，请问公司未来的总体发展战略是怎么样的？

答：尊敬的投资者，您好！永臻股份主要从事绿色能源结构材料的研发、生产、销售及应用，是国内领先的铝合金光伏结构件制造商之一。未来公司将不断追求以精益生产的科学方法全力打造企业的核心竞争力，通过引进国内外先进技术和生产设备，不断扩充、升级生产线，持续提升公司产能，推动公司产品升级。同时，公司在做精做强光伏边框的基础上将进一步拓展光伏支架、光伏建筑一体化等其他太阳能应用领域，沿着光伏产业链进行延伸并提升公司产品的附加值，坚持为国家绿色能源行业建设做出贡献，努力成为国际一流的绿色能源结构材料

应用解决方案的供应商。感谢您的关注！

**问题 2: 今年上半年度的营业收入同比增长 41.36%，主要驱动因素是什么？**

答：尊敬的投资者，您好！2024 年上半年，公司实现营业收入 35.33 亿元，较上年同比增长 41.36%，其主要驱动因素系公司安徽芜湖基地已逐步投产，公司主营产品销量显著增加。感谢您的关注！

**问题 3: 公司募投项目进展如何？**

答：尊敬的投资者，您好！公司募投项目为安徽芜湖基地的铝合金光伏边框支架与储能电池托盘项目。芜湖基地采用一流自动化产线匹配科学的管理，是公司新质生产力的象征。目前芜湖基地处在产能爬坡中。感谢您的关注！

**问题 4: 董秘好！芜湖基地和越南基地的投产准备情况如何，预计将对公司未来的产能产生怎样的影响？**

答：尊敬的投资者，您好！公司安徽芜湖基地处于产能爬坡阶段，越南基地处于设备调试阶段。未来，随着产能的逐步释放和达产，安徽芜湖和越南基地将成为公司未来业绩的新增长点。公司五大生产基地产能全部释放后，预估年产量将达到 69 万吨光伏铝边框，届时公司在细分行业的龙头地位将更加稳固。感谢您的关注！

**问题 5: 请问董事长，永臻股份公司未来的经营营收及利润能不能稳定住并且有扩展扩张的空间？**

答：尊敬的投资者，您好！目前公司五大生产基地中安徽芜湖基地处于产能爬坡阶段，越南基地处于设备调试阶段。随着产能的逐步释放和达产，安徽芜湖和越南基地将成为公司未来业绩的新增长点。五大生产基地产能全部释放后，预估年产量将达到 69 万吨光伏铝边框，届时公司在细分行业的龙头地位将更加稳固。感谢您的关注！

**问题 6: 公司为什么要设立研究院？**

答：尊敬的投资者，您好！2024 年初公司设立了永臻绿色能源材料研究院（常州）有限公司。未来绿色能源材料研究院将引进行业领军人才，参与相关国家、行业标准的起草，开展绿色能源材料的研发；致力于搭建产、学、研平台，强化新项目前期可行性评估；在加强基础技术研究的同时做好市场信息和技术研究对接，推动技术能力的成果转化，努力突破行业技术瓶颈和短板，培育可持续的新的利润增长点。基于上述目标，公司和绿色能源材料研究院未来将共同积极

探索研发新方向，从再生低碳循环材料应用端、新型改性铝合金材料端、熔铸挤压生产技术端、自动化物流系统生产端等多维度进行技术革命，继续依托已建成的绿色能源材料与热处理技术、表面处理、回收再利用等技术的中试线，坚持理论与实际相结合，加速高新技术的消化吸收，促进公司成为光伏行业智能制造标杆企业，成为细分行业新质生产力的代表。感谢您的关注！

**问题 7：公司所处行业的主要壁垒怎样？**

答：尊敬的投资者，您好！公司所处行业壁垒主要分为资金、工艺质量及量产能力、客户资源三块。（1）资金壁垒方面，光伏边框企业需要拥有雄厚的资金实力来承担生产启动阶段购置关键生产设备、购买土地建设厂房等固定资产投资、业务发展阶段生产技术的研发升级和大量的流动资金需求。（2）工艺质量及量产能力壁垒方面，下游客户对生产商供货的及时性、成本控制能力、规模化供货能力有较高要求。因此，拥有过硬的工艺质量、成熟的产品质量管理体系、稳定高效的规模化量产能力，是企业进入下游客户供应商体系的必备条件。（3）客户资源壁垒方面，公司下游客户主要为光伏组件制造商，对供应商的选取审核较为严格，所以光伏组件厂商一般不会轻易更换光伏边框供应商。因此行业新进入者在进行业务拓展时存在着一定障碍，获取客户资源的难度较高。感谢您的关注！

**问题 8：各位领导好，贵公司光伏边框行业利润水平变动趋势及变动原因如何？**

答：尊敬的投资者，您好！公司所处的行业为光伏边框行业，销售定价普遍采用“公开市场铝锭价格+边框加工费”的模式，而铝棒原材料的定价主要按照“公开市场铝锭价格+铝棒加工费”，因此光伏边框产品盈利主要来源为加工费，受铝价波动影响不大，其主要受光伏行业下游客户“降本压力”的影响。在光伏产业链整体技术水平不断提升，以及下游客户出于降本的考虑，近年来，光伏边框单吨加工费有所下降，但基本接近边框厂商的盈利边际，预计边框加工费在未来一段时间将保持相对稳定。感谢您的关注！

**问题 9：请问公司对于投资者交流都有哪些措施？**

答：尊敬的投资者，您好！公司坚定维护全体股东利益，高度重视投资者交流，传递公司长期投资价值。为使投资者能够及时获取信息，公司将严格按照相关法律法规做好上市公司信息披露工作，并充分运用上证 e 互动、投资者热线、

公众邮箱、线上线下路演等方式与投资者交流。未来公司也将努力拓展业务市场，加强经营管理能力，以优良的业绩回报广大股东。感谢您的关注！

**问题 10：领导好，公司在提升供应链管理和降低成本方面采取了哪些措施？**

答：尊敬的投资者，您好！为促进公司高质量可持续发展，公司已引入供应链管理软件平台，提高价格透明度，实施供应链可监视，加强数据分析和决策效率，不断强化供应链管理能力。在原材料端，公司通过对现有供应商整合、新供应商导入等方式来优化供应商结构，降低集中采购成本；在成本控制方面，根据公司现状采取多方询比价、招标采购等方式，降低生产成本消耗，压缩非生产性开支，降低经营成本。感谢您的关注！

**问题 11：汪董，您好！贵公司股价跌破发行价已有二个交易周。请问贵公司有否考虑过回购本公司的股票？**

答：尊敬的投资者，您好！非常感谢您的建议，根据《上市公司股份回购规则》规定公司上市未满六个月，不符合回购股份条件。公司对自身未来健康稳定发展充满信心，公司也将持续聚焦主业，努力提高核心竞争力，强化技术创新，以优良的经营业绩回报广大投资者。感谢您的关注！

特此公告。

永臻科技股份有限公司董事会

2024年8月31日