陕西斯瑞新材料股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2024-018

	☑特定对象调研 □分析师会议			
	□媒体采访 □业绩说明会			
投资者关系 活动类别	□新闻发布	会 □路演活动		
伯列矢加	☑现场参观			
	□其他(<u>请文字说明其他活动内容)</u>			
形式	☑现场 □网上 □电话会议			
	序号	机构名称	姓名	
参与单位名称	1	财通证券	杨博星	
及人员姓名	2	海通证券	刘砚菲	
	3	太平洋证券	马浩然	
时间	2024年8月30日			
地点	公司会议室			
上市公司接	董事、董事会秘书:徐润升			
待人员姓名	证券事务代表: 王磊			
投资者关系活	1、结合公司上半年的经营情况,有什么亮眼的地方?			
动主要内容介	答: 2024年上半年,公司实现营业收入 6.24亿元,同比增长			
绍	11.48%,归属于母公司股东的净利润 5,593.57 万元,同比增长 6.28%。归属于母公司股东的扣非净利润 5,107.84 万元,同比增长 27.18%。			
当				
	(1) 2024年1-6月,公司国际市场业务稳步增长,出口收入为			
	17,312.10 万元,同比增长 27.79%;			
	(2) 2024年1-6月,累积投入研发费用3,243.57万元,同比增长			
	30. 61%;			
	(3) 2024年1-6月,公司毛利率23.8%,其中主营业务毛利率为			
	24.99%, 同比增长 3.51 个百分点;			

(4) 2024年1-6月,公司加大国际市场开拓,高导高强铜合金材料和制品领域,公司着力布局美国、欧洲、日本等市场区域半导体行业和发电机行业的材料和制品。中高压电接触材料及制品领域,公司与西门子、施耐德等客户在新技术和新产品的应用和验证实现突破。CT和DR球管材料和零组件领域,深化与行业标杆西门子、万睿视等公司的业务合作;加大研发力度,公司围绕承担的国家及省部级重点研发计划和项目、液体火箭发动机推力室内壁材料和制品、光模块芯片基座/壳体、半导体设备用零组件、高强耐磨铜合金等重点研发项目推进新产业和新产品的产业化速度,实现上述产品收入快速增长。

2、公司在研发创新与产业化能力转化情况如何?

答:公司全方位推动自主研发创新和发展新质生产力,巩固铜基新材料领域的技术引领优势,服务于国家重点产业链的供应链自主可控能力。 上半年,公司围绕承担的国家及省部级重点研发计划和项目、液体火箭发动机推力室内壁材料和制品、光模块芯片基座/壳体、半导体设备用零组件、高强耐磨铜合金等重点研发项目进行投入,累积投入研发费用3243.57万元,同比增长30.61%;公司推进新产业和新产品的产业化速度,液体火箭发动机推力室内壁材料和制品、光模块芯片基座/壳体、半导体设备用零组件等新产品收入增速较快。

3、公司在国际化战略和海外布局到什么进度了?

答:上半年,公司国际市场业务稳步增长,出口收入为17,312.10万元,同比增长27.79%。高导高强铜合金材料和制品领域,公司着力布局美国、欧洲、日本等市场区域半导体行业和发电机行业的材料和制品。中高压电接触材料及制品领域,公司与西门子、施耐德等客户在新技术和新产品的应用和验证实现突破。CT 和 DR 球管材料和零组件领域,深化与行业标杆西门子、万睿视等公司的业务合作。

面对复杂的国际经营环境,公司布局海外产能建设,服务国外市场客户,泰国子公司基础建设进展顺利。

4、上半年,公司在中高压电接触材料方面有什么研发突破?

答:上半年,公司实现在高电压等级真空灭弧室 72.5kV-252kV 上 CuCr50-CuCr55 触头材料的产品技术开发和应用,并配合国内、外客户在 72.5-145kV 等级上的型式试验。实现了真空自耗电弧熔炼 CuCr25 产品的

	技术优化,满足国内、外客户的对 CuCr25 触头的理化和电性能指标要求。实现了高性能高抗熔焊铜铬触头材料开发,向部分客户提供样品或小批验证。积极推进标准制定,上半年制定及参与制定中高压电接触材料相关国家、行业标准 5 项。
附件清单 (如有)	无
日期	2024年8月30日
备注	公司与投资者进行了充分的交流与沟通,并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定,保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平,没有出现未公开重大信息披露等情况。