

证券代码：688573

证券简称：信宇人

## 深圳市信宇人科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2024-008

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	通过线上方式参与公司2024年半年度科创板新能源集体业绩说明会的投资者
会议时间	2024年9月9日 14:00-16:00
会议地点	在上海证券交易所上证路演中心（网址： <a href="http://roadshow.sseinfo.com/">http://roadshow.sseinfo.com/</a> ）以网络互动方式召开
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理杨志明先生，董事、董事会秘书、财务总监余德山先生，独立董事龚小寒女士，公司控股子公司深圳市亚微新材料有限公司总经理黄斌卿先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、请问公司管理层能否详细解释半年度业绩下滑的主要原因？</p> <p>尊敬的投资者，您好！公司半年度业绩下滑有几个原因：首先，由于锂电池行业面临结构性产能过剩和产业链竞争的加剧，导致公司部分已中标订单的客户推迟了扩产计划，这造成了订单的不连续性，使得公司的收入出现较大波动。其次，公司积极推动业务拓展。公司今年通过电池规划设计院推广的EPC模式目前仍处于市场推广阶段。虽然已为多家锂电池制造商提供了电池智能制造的整体解决方案，但</p>

由于 EPC 模式与客户对接的时间和周期较长，其对收入增长的贡献仍需一定时间来体现。第三，公司积极开发固态电池涂布技术以及固态电解质相关设备，并推动 SDC 涂布机的升级换代，导致了研发费用的快速增长。最后，面对锂电设备市场需求的减缓，公司正在积极推进新模式和新产品的业务拓展，导致了营销费用的快速增长。感谢您对公司的关注。

**二、董秘，您好！公司宣布了一个 4.4 亿的订单，请问目前这个订单的执行情况如何？什么时候能验收？**

尊敬的投资者，您好！公司订单的情况请以公司后续披露的公告为主。感谢您对公司的关注！

**三、黄总您好，亚微业务的收入增长似乎没有达到预期，请问这背后的原因是什么？公司在市场推广方面有哪些计划或已经采取了哪些措施来加速增长？**

尊敬的投资者，您好，新材料行业的商业化周期较长，从新材料研发、打样、验证、小批量出货到大规模应用，通常需要 3-4 年，亚微这几年将大部分精力专注于新材料的研发，市场拓展方面倾注的精力相对较少，但磨刀不误砍柴工，公司目前研发的 OCA 光学膜、胶带、胶水等产品已获得了国内外多家消费电子领军企业的认可，订单在逐步放量中。同时，水汽阻隔膜已应用到量子点电视及墨水屏相关领域，与钙钛矿相关的阻隔膜，已送样至多家钙钛矿及光伏组件厂商进行性能验证。我们的有机硅皮产品在销售上已经实现了从零到一的突破。未来，公司在不断研发创新性新材料的同时，会将更多资源用于产品的商业化、渠道开拓及市场推广，争取为股东创造更多的价值。感谢您对公司的关注！

**四、请问公司目前手上的订单总额是多少？这些订单预计何时能够转化为收入？**

尊敬的投资者，您好！公司订单的情况及收入确认请以公司后续披露的公告为主。感谢您对公司的关注。

**五、钙钛矿技术是新能源领域的一个热点，请问公司在这方面有哪些研究和开发活动？是否有任何突破性的进展可以分享？**

尊敬的投资者，您好！公司积极布局钙钛矿相关产业。其中，与钙钛矿材料、工艺及实验设备相关的技术由控股子公司亚微新材负责，公司负责成套设备的研发与生产制造。截止目前，亚微新材已成功获得了与钙钛矿相关的两项重要实用新型专利“一种钙钛矿涂布干燥设备”、“一种钙钛矿片材连续涂布设备”。

今年上半年，亚微新材根据客户需求，定制并交付了一台“台式钙钛矿涂布设备”，尺寸为300mm×400mm，该设备已验收并投入实际使用。此外，针对市场新需求，亚微新材还成功设计了柔性钙钛矿卷对卷涂布设备。

在材料研发方面，亚微新材依托其现有的阻隔膜技术平台，针对柔性钙钛矿材料的特性及市场需求，开发了相应的阻隔膜产品及封装解决方案。这些创新产品有望显著提升柔性钙钛矿产品的使用寿命及稳定性，对于推动柔性钙钛矿技术的商业化和大规模生产具有至关重要的作用，相关阻隔膜产品已送样给多所国内知名高校及下游客户进行性能验证。感谢您对公司的关注。

**六、根据公司半年报和之前的互动平台信息，公司表示已进军固态电池领域。目前公司在这方面已经取得了哪些进展？**

尊敬的投资者，您好！我们在此领域是以研发固态电池的生产装备和主要材料为目标。目前，我们已搭建了一支有固态电池研发经验的科研骨干团队，将按照“工艺+材料+装备”三维组合方式，对干法电极一次成形新型做法等技术难题进行研发，目前惠州基地进行固态电池研发实验室建设。一切工作有序推进中。感谢您对公司的关注。

**七、公司的同行数据都非常不乐观，行业正处于低谷，请问公司计划采取哪些措施来保持竞争力和盈利能力？是否有任何成本控制或市场多元化的策略？**

尊敬的投资者，您好！行业的周期性波动是所有公司都不得不面对的现实。针对目前行业产能过剩的局面，公司将坚持“迎难而上，持续创新”的公司精神，采取开源节流，降本增效的整体方针，度过行业低谷。开源方面：首先，通过SDC、干燥设备及电池研究院提供的EPC模式，稳固锂电设备的国内基本盘，并积极拓展海外市场，目前已和相关合作伙伴签署了战略合作协议共同拓展海外市场。其次，努力开拓非锂电设备的收入占比，将公司涂布辊压分切设备向消费电子、光电及氢燃料电池行业进行拓展。同时，加大对亚微新材的赋能，让新材料贡献更多的收入。最后，积极布局固态电池、钙钛矿等行业的设备及材料研发，尽快将公司的干法涂布技术商业化，为未来新技术的突破打好坚实的基础。降本增效方面：加快数字化工厂建设，提高生产效率；完善绩效考核机制，提高人均产出；严控期间费用，提高净资产收益率。

公司将一如既往的坚持创新驱动的差异化竞争策略，进一步迭代新产品，打造新的业务模式，并不断改善经营管理，降本增效，公司有望在未来实现业绩的恢复和增长。感谢您对公司的关注！

**八、公司最近推出了一个分辊分的新产品，这个产品的优势是什么？有订单了吗？**

尊敬的投资者，您好！公司近期推出的“三机合一的分辊分一体机”是我司首创的创新性设备。该设备主要针对目前极片辊压和分切环节的两大痛点，进行了技术创新。痛点一：由于张力不均匀、延展率不一，导致极片涂布间（有电极活性物质的区域中间）的空白基材产生褶皱以及因压力不

	<p>均匀。痛点二：料区和无料区的应力不一样，导致辊压后的电极活性物质区域出现流纹。</p> <p>公司针对上述工艺痛点和行业需求，研发出了三机合一的分辊分一体机。该分辊分一体机由放卷单元、预分切单元、纠偏分离单元、辊压单元、测厚单元、纠偏导正单元、终分切单元、收卷单元等组成。各工艺单元协同作用，实现一体化高效生产，在提高极片质量的同时，能显著为客户降本增效。目前，该设备主要应用于多条幅（斑马涂）极片的辊压分切工序。公司订单情况请参考后续公告。感谢您对公司的关注！</p>
附件清单（如有）	无
是否涉及应当披露重大信息	否
日期	2024年9月10日