

证券代码：603322

证券简称：超讯通信

## 超讯通信股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位与人员名称	嘉强私募基金、长乐汇资本、燕融私募基金、启恒私募基金、明勤私募基金、力量私募基金、春晖私募基金、恒昇私募基金、信联基金、广州私募基金协会、银河证券、国金证券、国海证券、中信建投证券、上海证券、广发证券、广发银行、瑞格有道投资、楚顺资本、天证资产、衢州江山集团、佛山东建集团、悦停科技、兴丰贸易、啦啦啦贸易
时间	2024年9月9日
地点	公司总部
上市公司接待人员	董事、总经理：钟海辉 副总经理：岳洁钰 董事会秘书：卢沛民 财务总监：胡红月 超讯智能总经理：胡晶 证券事务经理：罗楚欣 证券事务代表：何浩拥
投资者关系活动主要内容介绍	<b>（一）公司基本情况及业务介绍</b> 超讯通信股份有限公司（以下简称“公司”）成立于1998年，于2016年7月在上交所上市，是国内最早进入通信信息技术服务领域的企业之一。公司深耕信息技术产业二十余年，主动拥抱人工智能时代，积极探索“第二增长曲线”，以“智算+信通”为双核心引擎、围绕“算力+数据+AI”、“通服+ICT+新能源”六大业务布局，各业务板块相互依存、彼此联动，致力于成为人工智能行业领军企业。 公司董事、总经理钟海辉、超讯智能总经理胡晶分别就公司智算业务、人

工智能业务作出专题分享。

## **（二）互动交流主要内容：**

### **1、请问公司战略规划路径是怎样的？**

答：公司整体战略聚焦“智算+信通”两大业务板块，在算力业务方面，除自投算力中心项目外，还为客户提供一站式算力中心建设、运维服务，并积极整合自身算力资源，为政企客户提供灵活、高性价比的算力租赁服务。公司坚定看好人工智能 AIGC 以及国产化替代带来的市场机会。公司管理层根据董事会确定的战略方向，始终致力于为公司创造优秀的业绩，为股东带来更大的投资回报。近期，公司积极与广州政企部门接洽，与属地政府部门探讨在新质生产力及算力城市建设方面加大产业扶持与合作，为行业带来更多商业机会。

### **2、公司半年报中实现了营收的同比增长并扭亏为盈，请问业务增长的主要来源是哪些方面？**

答：公司 2024 年半年度营业收入较上年同期增长 71.09%，净利润实现扭亏为盈，主要系报告期内公司算力业务实现增长。公司聚焦“智算+信通”两大板块，不断拓展合作伙伴关系，努力提升数据业务规模，主动拥抱算力时代。公司此次转型，实现了算力业务的大幅增长，为公司带来了新的利润增长点，同时，智算业务具有回款周期短的特点，本期应计提坏账金额较上年同期减少。此外，桑锐电子的出表也进一步提升了公司经营业绩的稳定性，有效地控制了其业绩下滑给上市公司带来的压力，使公司能以更好的状态迎接新的机遇与挑战。

### **3、公司在苹果 AI 生态有相关布局吗？**

答：目前公司控股子公司超讯智能负责集团产业生态的“AI 产品商业化”、“AI 技术研究与探索”等任务。苹果 AI 生态围绕手机端、云端、第三方互联网端积极布局各大模型，公司在 AI 文生文、文生图，短视频等领域有相关布局，公司看好苹果 AI 生态未来带来的行业机会。

### **4、公司与“沐曦”合作的进展如何？**

答：公司是“沐曦”的紧密合作伙伴，也是沐曦 GPU 产品特定行业总代，涉及行业范围包括三大运营商以及“东数西算”算力节点的客户。通过与“沐曦”的合作，公司可以为客户提供先进的国产算力产品、技术以及服

务，公司作为“沐曦”全国总代理，其对公司出货量也有一定要求，未来也将增益公司业绩的贡献。同时，公司积极打通多个服务器交付渠道，与“超聚变”、中国长城、广电五舟等国内知名设备商构建良好合作关系。其次，公司自有算力设备品牌“元醒”也与国内知名厂商合作，以委外加工模式完成定制型“元醒”服务器的生产制造交付，成功在上半年完成出货。

**5、请问公司灵犀妙笔AI及旗下七火山品牌的盈利模式是怎样的呢？**

答：公司旗下子公司研发的“灵犀妙笔AI”，是专注于生成式AI的垂类APP应用，已在国内各大应用商城上线。该款APP聚焦生成式AI，具备文生文、文生图、图生图、长文本处理、聊天对话等AI功能。七火山作为子公司投资合作的Hong Kong Inequation Limited主要业务品牌，主要是通过依托其自建的处理模型及算法能力，转换、优化和创造高质量且具有场景化商业化的多模态内容，该投资是公司在“算力-数据-AI”战略生态中AI应用领域的重要布局。目前相关平台以为客户提供AI工具为切入点，致力与各互联网大型厂商紧密合作，未来也可能通过订阅付费和广告收费实现盈利。

**6、公司跟浪潮的诉讼最新进展如何？**

答：公司与子公司并非浪潮软件集团的合同相对方，公司客户济宁宁华未及时向浪潮软件集团交付设备以致引起纠纷。目前浪潮软件集团希望济宁宁华退还货款，公司已成立了专项负责团队与法律顾问一起研讨分析，推动各方友好沟通的同时，将积极应诉及答辩、举证，以依法主张自身合法权益，维护公司及全体股东利益。

**7、公司近期与南非Neura公司达成战略合作，请公司介绍一下相关合作及在新能源领域的布局？**

答：通过公司前期的付出与业务铺垫，包括一系列的磋商谈判以及产品的商用测试，公司与南非能源技术公司Neura公司就智能电表项目达成一致，正式签署框架合作协议，成为Neura在智联装备方面的长期供应合作伙伴。

公司积极开拓国内外新能源市场，在智慧电能表、充电站运营、光伏发电等方面均有布局。在国内市场上，今年上半年，公司签订了广州花都

花城大厦分布式光伏发电项目和狮岭镇长雄一街 1 号分布式光伏项目合同，并成功中标重庆铁塔能源充电站维护项目。同时，公司参股的合资公司美桩能源旗下湖南特斯联在湖南长沙投资建设的充电桩场站于年初正式投入运营。

海外业务方面，今年上半年，公司与老挝 AB 路桥在老挝万象签订了老挝中南部七省光伏开发合作协议，在此基础上，公司近日与华能新能源广东分公司就老挝光伏项目开发签署战略合作备忘录。除此之外，公司与马来西亚当地多家国企深入交流，以期在算力中心、智慧城市建设、电信设备及技术服务及新能源等领域建立合作关系，赋能马来西亚数智化转型。感谢您的关注与支持。