

证券代码：600850

证券简称：电科数字

中电科数字技术股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别：

- 特定对象调研 分析师会议
 媒体采访 业绩说明会
 新闻发布会 路演活动
 现场参观
 其他（请文字说明其他活动内容）

参与单位名称及人员姓名：

西部证券 牛先智、周成，信达证券 傅晓焱，银河基金 田萌

日期时间：

2024/8/26-2024/9/10

地点：

公司会议室

上市公司接待人员姓名：

副总经理、董事会秘书 侯志平

投资者关系活动主要内容：

一、问答环节

Q1：柏飞电子目前的经营情况？

A1：柏飞电子上半年新签订单同比增长 48%，与主要总体单位客户新签合同呈现较快增长趋势。在轨道交通领域，公司上半年新签订单已超过去年全年水平；在半导体领域，公司服务的客户数量持续增加，为未来增长奠定了一定的基础；在航天领域，公司在航天消耗类飞行器上取得突破，一些型号已经定型并通过试验，预计未来一、两年将量产；在低空经济领域，公司低空雷达的信号处理机已进入批产阶段，上半年合同额突破 2000 万元。

Q2: 公司信创业务发展情况以及规划?

A2: 今年上半年, 公司信创签约规模达 16.66 亿元, 同比增长 22.24%。公司信创业务的增长主要体现在股份制银行和城商行的金融信创云建设、央国企信创整体架构改造及先进制造行业信创方案相关需求等方面。从公司信创业务规划来看, 公司重点打造了三大核心能力: 一是围绕央国企等客户具体业务和数字化需求, 提供整体信创咨询规划; 二是提供全栈信创云底座构建能力, 这需要强大的总体能力, 如公司实施国铁等典型央国企项目, 支撑重要系统信创改造; 三是提供应用上云的适配验证和开源治理能力, 公司已经打造了一套完整的能力体系和相应产品, 帮助客户做好开源软件治理工作, 提供安全支撑。同时, 在生态侧与主流厂商形成联合创新攻关机制, 在市场端与客户保持实验室联合研发, 深入客户改造场景, 推动客户完成信创建设改造目标。通过打造信创总体能力, 相信公司信创业务将保持快速增长。

Q3: 各行业客户对数字化转型的投入和节奏是否有变化?

A3: 从业务前端来看, 客户数字化决策需求正逐步从传统的 IT 部门向业务部门转移, 项目机会也在逐渐增加。虽然部分行业存在投资收缩的现象, 但整体来看并不普遍。从前端业务沟通来看, 客户在数字化降本增效和管控运营风险方面的需求是持续的, 同时对数据治理和 AI 应用持有积极态度, 这不仅是国家层面的推动, 更多是企业自身数字化转型需求的体现。

Q4: 公司在资本运作方面有什么计划?

A4: 资本运作是公司高质量发展的重要路径之一。公司将按照既定的发展战略坚持内整外并创新发展, 围绕做强做优做大的目标, 发挥好上市公司资本平台优势, 进一步并购内外部优质业务资源, 全面提升整体效益, 促进公司转型升级和高质量发展。

Q5: 公司人员规划情况?

Q5: 公司人力资源布局 and 战略息息相关, 数字化产品业务发展离不开算法及

软件方面的人员投入,目前相关研发人员占比持续提升,和创新业务增长相匹配,以更好地支撑公司的战略转型,同时,公司对传统业务人员进行了优化管理。