

安邦护卫集团股份有限公司

关于 2024 年半年度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

安邦护卫集团股份有限公司（以下简称“公司”）于 2024 年 9 月 18 日在上海证券报·中国证券网（<https://roadshow.cnstock.com>）召开了 2024 年半年度业绩说明会。本次业绩说明会以网络互动方式召开，公司针对 2024 年半年度的经营成果及财务指标的具体情况与投资者进行互动交流和沟通，在信息披露允许的范围内就投资者普遍关注的问题进行回答。现将相关情况公告如下：

一、业绩说明会基本情况

本次业绩说明会于 2024 年 9 月 18 日（星期三）上午 10:00-11:00 以网络互动的形式在上海证券报·中国证券网（<https://roadshow.cnstock.com>）召开，公司董事长、党委书记吴高峻，董事、总经理兼财务负责人、党委副书记诸葛斌，董事会秘书周黎隽，资产财务部总经理张肖肖，独立董事王韬参加了本次说明会并就投资者关注的问题进行了回答。

二、本次业绩说明会投资者提出的主要问题及公司的回复情况

1. 关注到公司业务涉及到低空经济概念，请问贵公司有哪些业务与该概念有关，可否详细回答？

答复：目前公司在低空经济安全服务上主要以参与全省低空经济安全底座建设为切入口，结合公司优势，积极打造更多、更贴合客户需求的低空经济安全服务类产品。具体业务主要为下属子公司衢州通航开展的无人机业务包含无人机驾驶员培训（民航培训、警航培训）、大气移动监测服务、低空管制服务、无人机测绘，公司自主研发的“零距离”空地一体无人机 5G 飞行平台还运用到消防救援等，均为低空经济范畴。

2. 最近浙江省政府印发了打造低空经济发展高地的若干意见，贵公司对此

是否有相关计划和举措，准备在哪些方面参与合作等？

答复：针对浙江省低空经济发展若干意见的有关要求，公司一方面积极配合公安机关开展低空经济安全底座建设，另一方面公司也在积极布局低空经济赛道。上半年，公司已成功与省公安厅巡特警总队签订战略合作协议，在“低空领域安全管理以及无人机技术”领域构建共建共享共赢的战略合作模式；聚焦无人机侦测与反制，与浙江大学航空航天学院建立产学研一体化合作机制；衢州安邦利用先发优势，在应急管理、消防救援、警务实战、无人机反制和培训等新兴领域加速拓展。绍兴安邦成功签约绍兴越城区政府，配合绍兴市公安局打造低空安全管理服务平台；丽水安邦和丽水市公安局警务航空管理办公室签订战略合作协议，深化低空安全相关的警务与业务合作。

3. 公司的基层治理业务预计全年签订和确认的合同金额有多少？

答复：截止 2024 年上半年，签订基层治理业务合同 117 个，覆盖 105 个街道，其中 2024 年当年新增合同数 57 个，截止 2024 年上半年合同年化总金额已达 13500 万元，基层治理业务实现大幅增长。

4. 董秘你好，公司中期会考虑分红吗？

答复：公司会从有利于回报广大投资者、有利于企业发展、严格遵守法律法规等多方面综合考虑和论证利润分配方案。如公司 2024 年半年度报告所披露，公司无中期分红计划。

5. 子公司安邦科技主要负责智能安防的业务，请详细介绍一下？公司在这方面和其他同类型企业比有哪些优势？

答复：安邦科技成立以来综合运用人工智能、大数据、云计算、物联网等技术为多个行业领域，提供综合性、定制化的智慧安防解决方案。公司积极挖掘守押行业市场需求，自主研发了多套智能安防设备和系统，产品应用于全国的守押行业，服务对象已拓展至 16 个省份。公司的战略投资者中电海康，其下属公司在安全软件系统、智能安防设备等方面技术领先，能协助公司引进先进安防技术，提高公司安全服务的技术含量，从而提升公司安全服务的质量和效率，增强公司的市场竞争力。

6. 吴董您好！目前在衢州通航跟部分省公安及地方政府签订战略合作框架协议中，请问公司主要探讨合作的方向是哪些？

答复：衢州通航主要围绕“大应急、大安区、大减灾”开展业务，以软件信息化为核心，硬件研发为抓手，解决方案集成为落地，形成一套“空地一体”的大安全解决方案生态。目前主要合作方向为信息的采集系统、警务、政务服务等。即政府部门提需求，公司通过技术、服务给具体解决方案。

7. 公司目前涉案财物管理业务进展如何？

答复：公司涉案财物管理服务已覆盖浙江省内 68 个以上区县，年服务合同金额突破 5900 万，涉案财物管理业务逐步增长，业务连续性强；2024 年 3 家地市公司实现受托资产法拍服务。

8. 公司上半年的应收账款增速明显高于营收增速，会不会影响公司后面的发展？

答复：公司应收账款占比高主要是由于公司营业收入增加，导致处于信用期内的应收账款增加。公司应收账款账龄主要为一年以内，真实发生坏账的比率较低，且公司已充分计提坏账准备。公司通过完善应收账款管理制度、强化客户信用评级、提升风险意识及建立预警机制，有效降低了应收账款风险，确保稳健运营。

9. 押运服务作为公司的传统主营业务，请问是否有新的增长点？

答复：2024 年上半年，公司加速承接中国邮政邮储银行网点，在浙江省内服务网点数量稳步提升。截至 2024 年 6 月 30 日，公司省内服务的银行网点数量为 10,581 个，占浙江省内网点数量约为 81%。

10. 安邦的应急救援队目前业务仅限于浙江省内，请问未来有计划拓展省外的救灾抢险任务吗？

答复：应急业务是公司近年来培育孵化的战略性新型业务。上半年，公司积极融入应急救援体系。开展包括应急救援物资的紧急调运、应急救援、人力支援、应急救援任务完成后的物资回收、清理、运输及归还入库等相关服务，并积极参

与省内超强台风防范和特大洪涝灾害、台风期间的抢险救灾工作。有关应急救援服务的后续发展情况，公司会在今后按要求及时披露。

11. 是什么原因导致公司的经营活动净现金流持续下降？是否会采取措施？

答复：本报告期内公司经营活动产生的现金流量较同期流出增加主要是拓展业务使得人工成本及购买商品现金流出较大所导致，这些支出为公司未来的可持续发展奠定基础，虽然短期内对现金流有所影响，但从长远来看，将为公司带来更为坚实的业绩支撑。公司目前经营稳健，生产经营正常，现金流稳健，未来公司将继续秉持审慎的财务策略，优化资金管理，确保每一笔支出都能够为公司带来更大的价值。

12. 您好总经理，公司目前发展市场主要集中在浙江省内，可否说下在这方面有哪些优势？

答复：公司是首个全省域覆盖的武装押运企业。根据各地市社会经济情况合理布局的基地（金库），使得公司有集中承接各地市银行尾箱库现金库，并围绕尾箱库现金库拓展金融机构客户更多外包需求，逐步实现区域现金处理中心的功能。同时公司在与金融机构深度绑定的同时，依托各地市子公司、基地（金库）、员工、押运车辆、防暴枪的网络优势，推进客户多元化、守押标的物多样化。同时根据创新业务的发展及市场需求，对服务网络进行数字化、集成化、智能化升级，既挖潜增效，提升盈利能力，也增益各业务板块协同效应，有助于抢占市场先机，极大地提高公司竞争能力。除此之外，公司的押运业务已开始通过并购在省外进行拓展。

13. 从贵公司目前三大业务板块看主要还是金融安全服务提供了较高的毛利润，安防服务虽也占 20%多，但相对毛利较低，所以在保持原基本业务稳定发展的情况下，如何通过开拓新业务领域保持公司持续增长已经是一个非常重要的课题了，再有公司涉及的低空领域目前业务体量也不大，因此想问公司关于新业务的开拓有何具体方向和举措，另外公司涉及的低空业务在细分方面是属于低空的哪一块，是否有加大投入并形成一块独立业务运营的可行性。谢谢。

答复：上半年公司拓展了安全应急业务、综合安防业务，为公司带来了新的业绩增长点，报告期内营业收入较同期增长 9.60%。在低空领域方面，公司主要以参与全省低空经济安全底座建设为切入口，结合公司优势，积极打造更多、更贴合客户需求的低空经济安全服务类产品。上半年公司也在积极布局低空经济赛道，未来公司将在原有业务基础上继续开拓市场，从安全服务和飞行应用两方面来助推集团低空经济相关业务成长。

14. 请问募集资金的情况和规划用途以及达到的预期效益。

答复：截至 2024 年 6 月 30 日，公司累计投入募集资金总额 108,363,463.79 元，募集资金累计投入进度为 23%，符合计划的进度安排，详细的募集资金使用情况请您关注公司披露的《2024 年半年度募集资金存放与使用情况的专项报告》。

15. 公司进行数字化升级将会带来哪些影响？

答复：数字化升级大幅提高公司内部运营效率，提升增量业务的叠加能力，降低运营成本，并提升对外部客户的服务能力和议价能力，提高与客户业务合作粘性、客户服务质量及客户满意度；此外，公司依托数字化改革带来的管理效率和决策能力的提升，可以向省外输出管理模式并在省外开展业务。

16. 董事长你好，公司作为一家传统的安全护卫押运公司，是否将公司业务与人工智能相结合？有哪些成功案例能否介绍一下？

答复：公司积极布局安防技术应用研究，利用对安全服务的深入理解，将最新的安防技术与服务相结合，利用科技手段提升服务质量和效率。公司旗下的安邦科技，综合运用人工智能、大数据、云计算、物联网等技术，自主研发了多款智慧安防硬件产品；面向安防守押、交通运输和银行金融等多个行业领域，提供综合性、定制化的智慧安防解决方案。公司积极挖掘守押行业市场需求，自主研发了包括涉案财物管理系统、枪支定位管理系统、清分管理系统、智能业务交接系统等在内的多套智能安防设备和系统，产品应用于全国的守押行业，服务对象已拓展至 16 个省份。

17. 根据今年半年报数据，公司营业收入较同期增长 9.60%，主要是由于什么原因？公司在今年以来都做了哪些努力？

答复：公司营业收入增长主要是由于部分子公司拓展了安全应急业务、综合安防业务，为公司带来了新的业绩增长点。上半年，公司强力拓展市场，深入实施业务布局创新提升行动，推动新形势下各业务板块持续平稳增长。同时聚焦技术攻关，释放创新潜能，积极参与浙江省国企打造原创技术策源地专项行动，聚焦主业加大科研投入，推动创新成果落地。未来公司将持续提升经营管理能力，推动公司稳定发展，继续以良好的业绩回报投资者。

18. 今年中报业绩营利双增，预计全年的情况如何？

答复：上半年，公司在浙江省委、省政府和省国资委党委的坚强领导下，坚决贯彻落实三个“一号工程”决策部署，全面加强“三支队伍”建设，紧盯“两增一稳四提高”的工作目标，主要经济指标持续向好，安全生产形势平稳可控，上市后转型发展开局良好、步伐稳健。未来公司也会根据创新业务的发展及市场需求，提升盈利能力，也增益各业务板块协同效应，提高公司竞争能力。具体经营情况请留意后续定期报告。

19. 请问吴董对海外市场的发展公司目前是如何考虑的？

答复：公司积极响应国家“一带一路”倡议，探索海外安保服务，但境外市场开拓受当地政策及文化环境因素影响，目前还在探索阶段。今年上半年公司受邀参加国际安保战略伙伴共同体筹备会，成为第一批国际安保战略伙伴共同体成员。衢州安邦先后赴埃塞俄比亚、尼日利亚等国家开展业务交流，赴阿联酋开展无人机技术培训，为走进海外市场奠定基础。

三、其他事项

本次业绩说明会的召开情况及主要内容，投资者可以通过(<https://roadshow.cnstock.com/fbh/abhw202401>)查看。公司有关信息以公司在上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)刊登的公告为准，敬请广大投资者注意投资风险。在此，公司对长期以来关心和支持公司发展的广大投资者表示衷心感谢！

特此公告。

安邦护卫集团股份有限公司董事会

2024年9月19日