

证券代码：601528

证券简称：瑞丰银行

浙江绍兴瑞丰农村商业银行股份有限公司

投资者关系活动记录表

日期：2024年9月13日

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称	通过网络互动的形式参与公司本次业绩说明会的投资者
时间	2024年9月13日 下午 14:00—15:00
地点	上海证券交易所上证路演中心 (网址： http://roadshow.sseinfo.com/)
上市公司接待人员姓名	党委书记、董事长吴智晖，党委副书记、董事、行长陈钢梁，党委委员、董事、副行长严国利，独立董事鲁瑛均，董事会秘书吴光伟
投资者关系活动主要内容	<p>主持人：各位嘉宾、各位投资者、各位网友，大家好！欢迎光临瑞丰银行 2024 年半年度业绩说明会。本次活动由浙江绍兴瑞丰农村商业银行股份有限公司主办，上证所信息网络有限公司提供网络平台支持，感谢您的关注与参与。8月28日，浙江绍兴瑞丰农村商业银行股份有限公司刊登了《2024年半年度报告》，各位投资者可以登录上海证券交易所网站（https://www.sse.com.cn/）或本平台（https://roadshow.sseinfo.com/）查看相关公告。</p> <p>为便于广大投资者更全面深入地了解公司 2024 年上半年度经营成果、财务状况，公司决定召开瑞丰银行 2024 年半年度业绩说明会。在今天的活动中，瑞丰银行管理层主要成员做客上证路演中心，将与投资者进行沟通交流。欢迎大家积极参与。首先有请上市公司嘉宾作开场致辞。</p> <p>瑞丰银行党委书记、董事长吴智晖：尊敬的各位投资者，大家</p>

下午好！欢迎参加瑞丰银行 2024 年半年度网络业绩说明会。我是瑞丰银行董事长吴智晖，出席今天业绩说明会的还有：瑞丰银行董事、行长陈钢梁先生，董事、副行长严国利先生，独立董事鲁瑛均女士，董事会秘书吴光伟先生。我谨代表瑞丰银行向参会的投资者、分析师，以及长期以来关心支持公司发展的新老朋友们表示衷心的感谢！

2024 年上半年，面对新形势、新任务、新挑战，本行锚定高质量发展目标，坚守“支农支小”市场定位，扎根本土，向实生长、向下服务、向深求效，抓住金融“五篇大文章”重要发展机遇，深化金融产品和服务创新，进一步提升金融服务实体经济质效。本行总体经营稳健、业绩稳增、资产质量夯实，成长韧性进一步凸显，为推动区域经济高质量发展注入了强劲动力。

上半年，我们经营效益稳中有升。报告期内，本行实现营业收入 21.74 亿元，较上年同期增长 14.86%；实现归属于上市公司股东的净利润 8.43 亿元，较上年同期增长 15.37%；年化加权平均净资产收益率 9.84%，较上年同期提升 0.30 个百分点。

上半年，我们业务规模稳步增长。报告期末，本行总资产 2,103.95 亿元，较年初增加 135.06 亿元，增幅 6.86%；各项存款余额为 1,591.60 亿元，较年初增加 149.58 亿元，增幅 10.37%；各项贷款余额为 1,216.96 亿元，较年初增加 83.14 亿元，增幅 7.33%。

上半年，我们资产质量保持平稳。报告期末，本行不良贷款率 0.97%，较年初持平；拨备覆盖率 323.79%，较年初上升 19.67 个百分点；拨贷比 3.15%，较年初上升 0.19 个百分点。

这半年来，我们以遵循规律为导向，以守正创新为引领，以多项赋能为路径，全方位推动高质量发展走深走实。一是聚焦高站位坚守主责主业不动摇。我们践行金融工作政治性、人民性，始终以服务实体经济、助力共同富裕、践行社会责任为己任，持续加大对“三农”、小微等普惠领域的金融支持力度，报告期末，全行普惠小微贷款余额 485.63 亿元，较年初增加 33.58 亿元，增幅 7.43%；

我们认真贯彻落实中央金融工作会议精神，全力做实做细做透“五篇大文章”，制定完成“五大金融”三年行动计划，构筑金融服务核心框架，扎实推进方案落地，助力区域经济高质量发展。二是锚定高质量抓战略落地开新局。我们深度谋划长期布局，在总结提炼历史发展经验的基础上，深化并迭代形成“1235”高质量发展战略体系。在“1235”目标愿景引领下，我们着力通过“以客户为中心的极致客户体验的提供、对原点客群的综合化服务和深度经营、数智+情缘融合下的社区治理和区域生态的深度融合”的三大创新引领，推进六大“必赢之战”和“一基四箭”业务策略落地，强化业务模式探索，逐步形成适应不同区域的特色打法，业务成效逐步显现。三是践行高标准深化银政合作有突破。上半年，我们围绕服务中心大局、践行初心使命、深化“银政合作”，全力打造“银政联盟合力推进、企业百姓可见可感、改革路线独辟蹊径、成果成效标杆引领”的柯桥区金融助力政务服务增值化改革新范式，先后与区公积金中心、区医保局、区人社局等近10个部门达成战略合作协议，建成全区唯一一家开放式嵌入政务服务大厅的政务主题银行。“浙里基财智控”推广成效全省第一，“数智国资系统”开发全省领先。建设绍兴金融反诈教育基地和瑞丰红色金融教育基地，构建农商高质量发展生态圈。四是坚持高要求提升服务质量有实效。我们将“客户体验”列为六大“必赢之战”之首，持续打响瑞丰极致客户体验系列品牌。实施客户体验测评，成立客户体验专委会，落地客户体验优化系列举措；全省首批试点“数智柜台”，率先全市开展ATM零钞取现功能升级，上线首台ATM小面额人民币现金取款功能；上线“空中柜台”，借助丰收互联远程银行平台，为客户提供一对一非接触式业务办理体验；顺利获批成为跨境贸易高水平开放试点银行，成为浙江农商银行系统首批试点银行。五是落实多举措强化管理赋能成共识。我们强化“强总行、活支行”管理模式转型，以“赋能型、专业型”总行垂直化赋能支行，激发支行狼性与活性。我们牢固树立“过紧日子”思想，系统实施降本增效十大举

措，突出息差、人均效能、费用三大重点指标管控。我们转变风险经营理念，从“风险控制、管控业务”向“风险经营、助力业务”转型，实施授信审批机制改革，加速数字风控建设，推动贷后检查管理模式实现智能化，同时强化存量客户预警处置管理。我们有序推进“三化塑形”，开展支行行长等业务管理关键岗位的标准化、体系化培养，固化经验模式，实现管理赋能。

下半年，本行将继续坚持稳中求进的总基调，加大金融对实体经济的支持力度，在“1235”目标愿景的引领下，坚守市场定位、坚持长期主义、坚定道路自信、坚毅笃行实干，全力以赴打好贷款业务“增长仗”、存款业务“增效仗”、异地空间“增量仗”，谱写领跑竞跑、再瑞再丰新篇章，以更加优异的业绩回报投资者期待！主持人：接下来有请公司党委副书记、董事、行长陈钢梁先生为大家全面解读2023年度业绩！

互动问答：

1. 贵行2024年半年度营收、归母净利润均实现双位数增长，请问贵行如何展望未来业绩？有何经营计划？

答：您好！本行将继续紧扣高质量发展主线，围绕年初制定的经营目标，在进一步夯实内功的基础上，一方面，持续加大服务实体的力度、深度、广度，另一方面，在息差下行背景下努力通过多元盈利能力的提升和强化落实降本增效，实现效益、规模、结构、质量的协同发展。

在具体策略上，本行一是将围绕主责主业，全力以赴打好贷款业务“增长仗”、存款业务“增效仗”、异地空间“增量仗”；二是将围绕管理能力，锚定服务转型这一战略目标深耕服务“原点”，锚定风险转型这一核心任务打通经营“堵点”，锚定管理转型这一最大推力驱动效能“绩点”；三是围绕降本增效，扎实推进业务成本、管理成本、运营成本的稳步压降，实现提质增效。谢谢！

2. 贵行近期公告更新的可转债申报材料是什么原因？贵行发行

可转债是出于什么考虑？

答：您好！根据中国证监会《监管规则适用指引——发行类第3号》之“35 关于再融资申请文件的更新及补正要求”规定，“在审核注册阶段，发行人公告新的年报、半年报后，应在10个工作日内报送更新后的全套申报材料”，故本行根据发行项目进展，会同相关中介机构对募集说明书等申请文件的财务数据及其他变动事项更新至2024年半年度。

本行申请发行可转债主要是基于以下考虑：一是由于本行各项业务当前正处于高质量发展阶段，为提高资本实力和风险抵御能力，通过发行可转债，可以长效、稳健、持续补充资本，逐步夯实资本基础，更好地满足监管要求，为本行未来各项业务更好更快发展保驾护航；二是本行始终坚持“支农支小、服务社区”定位，精耕细作，大力发展普惠金融，不断增强服务实体经济的能力，在加强自身留存收益积累的同时，稳步构建长效资本补充机制，通过外部融资合理补充资本，夯实资本实力，保持适度的信贷投放增长，可以更好地支持实体经济发展，切实助力区域经济高质量发展。

本次向不特定对象发行可转换公司债券事项尚需通过上交所审核，并获得中国证监会作出同意注册的决定后方可实施，尚存在不确定性。请关注本行后续公告。谢谢！

3. 尊敬的领导，下午好！作为中小投资者，有以下问题：1、能否介绍一下可转债发行的最新进展。目前公司股价严重低于净资产，在发行可转债中如何平衡股权和债权投资者的利益？2、本次发行可转债对公司资本金等相关的核心指标有何意义？

答：您好！近期，本行根据发行项目进展，会同相关中介机构对募集说明书等申请文件的财务数据及其他变动事项更新至2024年半年度。本行可转债发行申请目前尚在上交所审核中。

本次发行可转债的初始转股价格要求不低于募集说明书公告之日前三十个交易日、前二十个交易日本行A股股票交易均价和前一个交易日本行A股股票交易均价，以及最近一期经审计的每股净资产

产和股票面值，较好地平衡了股权和债权投资者的利益。

本行通过向不特定对象发行可转债，将进一步夯实本行资本实力，有助于提高核心一级资本充足率、一级资本充足率和资本充足率水平，增强抵御风险的能力并为本行各项业务的持续发展提供长效、稳健的资金支持，助力本行资产规模及各业务条线稳步扩张，提升本行的盈利能力和核心竞争力。谢谢！

4. 贵行如何进行市值管理？

答：您好！我行始终高度重视市值管理工作，以提升经营管理水平和公司内在价值作为市值管理的根本，通过多种渠道多种方式与资本市场保持良好沟通，增加投资者信心。一是围绕对内价值提升，持续推进战略转型。2024年上半年实现营业收入21.74亿元，较上年同期增长14.86%；实现归属于上市公司股东的净利润8.43亿元，较上年同期增长15.37%。我行将在“1235”的愿景目标下，构建“极致客户体验、原点客群的综合化深度经营、围绕‘数智+情缘’的社区生态深度融入”三大创新引领点，以“一体三翼”“一基四箭”推动内外结合的双曲线增长，实现高质量发展。二是围绕对外价值传播，与市场保持有效沟通。积极举办各种形式的投资者关系活动，持续做好路演及反路演活动，定期召开业绩说明会，向投资者介绍公司经营发展情况，加强与投资者沟通交流。此外，我们也通过公告、投资者热线、股东大会、官方网站及邮箱、上证e互动平台等渠道，积极与投资者互动，传递我行特色亮点和投资价值。三是合理制定分红政策，保障中小投资者权益。本行将综合考虑监管政策导向、自身发展情况、资本充足水平等因素，在兼顾全体股东的整体利益及本行的可持续发展的同时，保持分红政策的稳定性和持续性。谢谢！

5. 贵行近年来的经营业绩表现不错，请介绍一下业绩稳步增长的逻辑是什么？

答：您好！近年来，本行始终坚守市场定位，持续服务实体经济，深化普惠金融模式，注重效益、规模、结构、质量的协同发

展，保持经营稳健、业绩稳增、质量夯实，成长韧性凸显。2024年，本行在“1235”高质量发展战略引领下，着力通过构建三大创新引领，推进六大“必赢之战”和“一基四箭”业务策略落地，进一步强化核心竞争力和差异化业务模式的探索。一是坚持主责主业不动摇。我们认真贯彻落实中央金融工作会议精神，践行金融工作政治性、人民性，始终以服务实体经济、助力共同富裕、践行社会责任为己任，持续加大对“三农”、小微等普惠领域的金融支持力度，全力做实做细做透“五篇大文章”。二是提升多元盈利能力。我们在做深存量中收业务的基础上进一步拓展中收渠道，加大同业合作与产品创新力度，致力于打造多元利润中心，将非利息收入作为新的收入增长点，稳健培育和发展非利息收入涉及的相关业务，积极转型，不断增强本行在竞争环境变化中抵御风险的能力。三是保持资产质量稳健向好。近年来，本行落实全面风险管理，强化贷前、贷中、贷后“一条龙”管控，多措并举强化风险的防范与化解，优化信贷资产质量，通过盈利能力的提升合理增提拨备，拨备抵补能力不断提升。四是强化落实降本增效举措。今年以来，本行牢固树立“过紧日子”思想，坚持向管理要效益，系统地提出降本增效十大举措，突出息差、人均效能、费用三大重点指标管控，扎实推进业务成本、管理成本、运营成本稳步压降，实现提质增效。

谢谢！

主持人：各位投资者、各位网友，本次瑞丰银行2024年半年度业绩说明会已经接近尾声，我们请上市公司嘉宾作总结发言。

党委书记、董事长吴智晖：尊敬的各位投资者，本次业绩说明会即将结束，衷心感谢各位的积极参与，希望大家今后继续关心和支持瑞丰银行的发展。我们将始终坚守市场定位，持续服务实体经济，深化普惠金融模式，围绕“五篇大文章”、打造“两大高地”，以“1235”高质量发展战略为重要牵引，锚定“高质量”，奋进“双一流”，为股东、客户、员工以及各利益相关方创造更多的价值。

最后，感谢上证路演中心提供的网上交流平台和优质服务。再次感谢大家，谢谢！

主持人：本次瑞丰银行 2024 年半年度业绩说明会到此圆满结束。感谢各位投资者和网友的积极参与，如各位还有进一步的问题，可通过上证 e 互动平台与公司保持沟通，谢谢！