

证券代码： 688002

证券简称：睿创微纳

烟台睿创微纳技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-008

| | |
|----------------------|---|
| 投资者关系活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称 | 广发证券、申万宏源证券、兴业证券、华泰证券、长江证券、招商基金、鹏华基金、国投瑞银基金等十余位投资者 |
| 时间 | 2024年9月20日(星期五) 上午 10:00 |
| 地点 | 公司会议室 |
| 上市公司参加人员姓名 | 董事会秘书黄艳女士 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>一、公司 2024 年半年度经营情况介绍</p> <p>公司已形成红外业务为主，微波、激光等多维感知领域逐步突破的新格局，有力支撑了公司持续快速发展。经过这些年的发展，公司构建了技术、产品、客户多样化的矩阵式业务布局，国内海外两个市场共同发展，业务稳健性在上半年的外部突发状况下经受住了考验。2024 年上半年，公司实现销售收入 20.22 亿元，同比增长 13.32%。2024 年上半年新增订单约 218,000 万元；2024 年第三季度，截止到半年度报告披露时，新签订单金额超过 96,000 万元，新签订单保持持续快速增长。</p> <p>公司也发布了公告，董事长已解除留置，恢复了履职。虽然公司今年遭遇了多重困难，但在管理团队的带领下，公司研发经营一切如常，客户订单持续增长。接下来，在董事长马宏先生的带领下，公司将沿着既定的发展战略，持续稳健发展。</p> |

二、问答环节

1、请具体介绍下董事长解除留置的情况？

答：公司于近日收到国家监察委员会签发的《解除留置通知书》，国家监察委员会已解除对董事长马宏先生的留置措施。董事长前期因配合调查无法履职，日前解除留置后已恢复履职，回到工作岗位。本次事件对公司内部来说，未造成影响，公司的管理层积极作为，员工认真工作，客户、供应商等相关方合作如常，公司的研发和生产经营保持了一贯的稳健发展。但是，我们也深知该事件发生时的不确定性对资本市场造成了严重影响。目前该事件造成的风险因素已解除，董事长个人和公司都不受影响。未来，公司将在董事长的带领下，坚定发展战略，坚守初心，继续巩固红外技术和产品优势，强化量产能力，突破微波、激光等新领域，持续发展，提质增效，以更好的业绩回报股东。

2、公司的红外产品在车载领域的布局和进展如何？

答：随着汽车智能化程度的普及和提升，我们认为未来各类车载传感器都将获得更广泛应用。红外在夜视和生命体识别等方面有其独特优势。今年上半年，公司 8um 热成像芯片和 ISP 专用芯片又陆续通过 AEC-Q100 车规级认证。8 μ m 热成像芯片和 ISP 专用芯片有助于更大程度降低车载红外产品成本，更广泛满足汽车智能驾驶、自动驾驶、智能座舱等领域的应用需求。

公司在车载红外热成像领域，产品涵盖单红外、双光融合、双红外等类型，分辨率做到 256、384、640、1280 及 1920 全覆盖，已获得了包括比亚迪、吉利、滴滴、大运、智加、陕汽、慧拓等在乘用车、智驾、商用车等领域的多家头部企业定点项目，公司在关注国内市场的同时也积极开拓海外市场。从市场端来看，近期公司陆续和多家企业建立了新的合作，未来将持续有新的定点车型投放市场。车载市场有望成为公司新的增长点。

3、红外在消费领域的布局和市场如何？

答：红外热成像市场实际需求与潜在需求存在较大差异，造成这种差异的主要原就是过去红外探测器乃至红外热像仪的成本和售价太高。近年，随着红外技术进步，成本下降，市场普及率一步步提升，从过去仅在特种装备领域应用，逐步拓展到工业、安防等领域，目前已扩展到对价格更为敏感的民用消费类领域，市场空间持续扩大。

9月1日央视播出的《开学第一课》，其中一个片段：几个充满好奇的小朋友在夜晚手持公司红外热像仪踏上寻找貉的奇妙之旅，惊喜发现草丛背后的小动物。可以看到，红外热像仪已进入普通消费者的视野，红外对于探索自然和保护动物都是得力助手。未来，红外还将进入更多消费领域，丰富人们的活动，便利大家的生活。

2024年上半年，公司完成了下一代6 μ m 640 \times 512非制冷红外探测器的产品开发，实现从0到1的突破，能够满足未来民品市场极致低成本、小型化需求，为红外产品全面进军消费电子领域打下技术基础。

4、公司的在手订单情况如何？

答：公司的产品市场需求旺盛，在手订单充足。2024年上半年，公司新增订单约218,000万元；2024年第三季度，截止到8月29日，公司的新签订单金额超过了96,000万元，新签订单保持快速增长。9月份以后，公司海外需求进入传统旺季，国内继续保持旺盛需求。

5、请问公司目前在特种装备领域的进展是怎样的？

答：在特种装备领域，公司红外产品的在手型号充足，今年上半年任务均已按计划完成交付；竞标项目中，上半年实现多个项目中标，后续将积极配合客户完成定型，实现顺利转产；部分单兵及精确制导新产品将陆续在下半年完成转定型及进入批产阶段。微波射频芯片已完成多个客户导入和小批量交付；微波模组及T/R组件方面，客户订单持续稳定大规模交付，高可靠性宇航级组件开始稳定生产与交付；某研究院线阵组件研制项目进展顺利，通过了客户的多轮考核。目前公司各项竞标、研发和交付工作都在顺利进行。

| | |
|----------|---|
| | <p>感谢大家对睿创微纳的关注，公司将继续专注主业，提升核心竞争力、盈利能力和风险管理能力，通过良好的业绩表现、规范的公司治理积极回报投资者。</p> |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2024年9月20日 |