

上海赛伦生物技术股份有限公司投资者关系活动记录表

(2024年9月)

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（券商策略会）
参与单位名称及人员姓名	民生证券 张锦 民生证券 张梦鸽 南方基金 李金哲 个人投资者 孙传辉
时间	2024年9月11日，2024年9月19日
地点	线上会议形式及公司会议室线下会议
上市公司接待人员姓名	成琼，副总经理、董事会秘书 谢煜颀，证券事务代表
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、请简要介绍公司上半年经营情况</p> <p>2024年上半年，公司营业收入、净利润均同比增长，保持健康的发展态势；创新药抗蝮蛇毒血清进入临床II期研究阶段，医疗器械创新产品眼镜蛇毒快速诊断试剂进入临床研究阶段。在大力推进市场拓展和新产品研发进程的同时，公司采取积极措施优化运营管理，降低运营成本，提高单位费用产出率，提高了经营效率。</p> <p>2、问：公司主要采用何种销售推广模式？</p> <p>答：在产品推广方面，公司主要通过自建营销团队开展学术推广。公司建设了一支具有医药专业背景知识及市场营销相关经验的营销团队，通过专业化学术推广活动，</p>

使临床医生了解产品临床价值，同时提供药理药效、使用方法等临床用药指导等信息。

在销售模式上，公司以经销模式实现产品销售。经销商（配送商）为医药商业公司，主要负责公司产品向医院等终端的配送。

3、问：公司各类抗蛇毒血清的产量和销量情况如何？

答：从公司近年来各品种抗蛇毒血清的产量和销量情况来看，抗蝮蛇毒血清占总量的大部分，其次是抗五步蛇毒血清，抗眼镜蛇毒血清和抗银环蛇毒血清占比最小。

由于在蛇伤临床治疗中，抗蛇毒血清的规范使用主要遵守“尽早足量、及时追加、同种专一、异种联合”的原则。对于无特异性抗蛇毒血清的毒蛇咬伤，可联合使用同类或相似毒性的抗蛇毒血清治疗。例如，烙铁头毒蛇咬伤可使用抗五步蛇毒血清及抗蝮蛇毒血清进行联合治疗。此外，单个患者的使用剂量/支数有差异。

因此，由于抗蛇毒血清的各品种销量并非完全对应各蛇种咬伤患者人数，每年各品种销量占比会存在一定波动。

4、问：抗蛇毒血清的国内独家地位是否可持续？

截至目前，通过公开信息查询，尚未查询到国内其他企业就抗蛇毒血清产品申报临床研究的相关信息。

5、问：公司 2024 年中报期末应收账款为何比上年度末高？

公司 2024 年半年度期末应收账款比上年末高，主要是因为公司产品适应症发生率具有显著的季节性，蛇伤、外伤均在夏季高发，第二、三季度销量较大，第一、四季度销量较小，各季度的销售收入、期末应收账款随之呈现出

	显著的季节性起伏。
附件清单 (如有)	无
日期	2024年9月11日, 2024年9月19日