

证券代码： 600654

证券简称： 中安科

中安科股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	中信证券、东方财富证券、山西证券、东方阿尔法基金、易米基金、湖北国创高基金、襄阳创投、国通信托、湖北正知资管、弘德资管、明溪资产、红思客资产、深圳泽龙投资、世纪祥峰、湘潭澜起信息咨询、武汉证国私募、武汉博雅承泽私募、安通私募
时间	2024年10月9日(周三)下午 13:30~15:00
地点	线上：电话会议
上市公司接待人员姓名	1、董事、常务副总裁、董事会秘书李凯 2、财务总监李翔
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、基本情况介绍</p> <p>中安科股份有限公司作为专业的安防安保综合运营服务商，现已形成安保综合运营服务、智慧城市系统集成、智能安防产品制造三大业务格局，并逐步探索以智算中心为代表的人工智能新兴业务。公司安保综合运营服务覆盖香港、澳门、泰国和大洋洲，智慧城市系统集成服务和智能安防产品主要面向国内重点城市，业务足迹遍布亚太；公司产品和服务广泛应用于医疗、交通、科教、地产、家居、网络安全等领域，能够为客户提供覆盖“工业安全、信息安全、人身安全”的一体化解决方案。</p> <p>2024年是公司发展史上具有里程碑意义的一年。上半年，公司股票顺利实现“摘帽”，结束了长达8年的风险警示长跑；同时，公司各项业务发展实现了量的合理增长和质的有效提升，向广大投资者交上了一份合格的中期业绩答卷。</p>

2024年上半年，公司实现营业收入13.14亿元，同比增长3.43%；归属于上市公司股东的净利润达到2,509.1万元，较上年同期大幅增长了503.1%；归属于上市公司股东的所有者权益达到16.23亿元，较上年同期增长2.09%。特别是，得益于境外安保综合服务业务的快速增长，公司今年第二季度实现营业收入7.02亿元，不仅较第一季度增长14.79%，且相比去年同期实现了13.89%的高增长，发展势头良好。同时，经营活动产生的现金流量净额达到4,525.6万元，现金流状况持续为正，资产结构持续优化，公司整体经营状况持续改善，稳步实现高质量发展。

二、投资者互动环节

1、公司半年度经营业绩改善的主要原因是什么？

回复：经营业绩改善的主要原因是上半年境外经济活动恢复良好，公司一方面积极开拓市场业务，持续提高业务水平和服务质量，在泰国、香港等国家和地区调整了竞争策略，在零售安保领域新中标一些重点客户，有效改善了业务收入及经营利润；另一方面公司持续优化管理结构，调整海外的管理团队，加强了总部直管，提高了日常沟通效率，上半年公司境外特别是香港地区安保综合运营服务业务的收入和利润得到了较好的增长。同时，公司努力践行董事会的发展战略，积极优化产业布局，完善公司治理，强化主业市场地位，加速业务协同，培育新兴动能，保障了主营业务持续增长的良好态势。

近两年来，公司各项经营数据逐年攀升，经营情况已持续改善。公司在2023年年报问询函回复中详细列示了近两年逐个季度的财务数据情况。2023年营业收入、净利润、扣除非经常性损益的净利润、经营性现金流同比2022年均较有较大幅度的增长，同时，各季度环比数据也呈现持续上升态势。2024年上半年，扣除非经常性损益、除去股权激励摊销费用影响后的经营性净利润也顺利转正，公司整体经营情况持续好转。

2、公司在香港地区安保综合运营业务增长的主要原因？未

来综合安保业务发展的布局情况。

回复：公司在香港地区不仅维持了原有的麦当劳市场份额及新开拓的莎莎、屈臣氏等重要客户，还成功中标香港地铁武装押运业务，并且因公司在香港市场最大的安保竞争对手被美国制裁，无法在香港地区继续开展安保运营业务，其客户群体基于公司“Guardfore”品牌的良好口碑，主动与公司寻求合作，公司抢抓机遇，大幅扩容香港的安保运营业务市场，其收入及经营利润实现了较大的增长。

公司是国内 A 股市场上唯一一家布局境外安保综合服务业务的上市公司，境外各子公司深耕安保综合运营服务行业几十年，在境外拥有安保人员万余名，公司在境外各当地零售、交通、金融等行业及政府机构积累了大量优质、稳定客户。未来公司将继续深度挖掘海外市场潜力：一是，继续响应“一带一路”发展需要，基于公司“Guardfore”的海外安保品牌，力争在东南亚、中东等地区通过并购等方式迅速拓展业务，为中资企业的海外拓展助力护航，同时进一步扩大“Guardfore”服务版图；二是，围绕海外优质客户资源，结合境内成熟的智慧城市系统产业优势，形成高效联动，将境内成熟的智慧安防、电子监控的产品和技术向海外优质客户推广，为客户提供专业的智能化设备及智慧城市整体解决方案，进一步提升公司境外安保运营服务的综合竞争力。

3、公司的卫安品牌在境外地区经营多年，已拥有较高的市场占有率，与国内企业出海相比其竞争优势体现在哪些方面？

回复：公司境外子公司均是公司在 2015-2016 年期间通过并购方式进行的 100% 股权收购。境外子公司完成并购前已在本土深耕安保综合运营服务行业几十年，拥有了较高的市场占有率和品牌知名度，在本地形成了相对成熟的商业运营模式和稳定庞大的客户群体。公司完成并购后保留了完整的本土管理团队和商业运营模式，最大程度避免了日常开展业务的地域性阻

力，公司在完成并购后也通过优质的管理方案进一步提升了“Guardfore”的海外安保品牌优势。随着国际形势的不断变化，海外综合安保服务行业也将面临巨大的挑战，公司“Guardfore”的品牌优势、成熟完整的商业经营模式和庞大稳定的客户群体能为公司高质量发展提供有力保障。

4、目前国内系统集成业务整体大环境较差的情况下，公司如何转型，公司目前的算力、人工智能业务的布局是什么考虑？

回复：受国家建筑行业周期性影响，传统的交通、园区和楼宇智能化的项目业务量在逐步降低，但是医疗、医院项目建设的投入正在增加，同时随着人工智能产业的迅猛发展，在高密机房、算力基础设施等领域的投资建设投入也迅速增加，公司将结合传统智慧医疗和网络信息安全方面的优势，逐步调整国内业务方向，重点布局智慧医疗和网络信息安全领域。

2023年以来，公司逐步且快速地加大对医院信息化和净化项目的资源投入，此举已显现出积极的成效，在很大程度上弥补了传统智能化领域业务量萎缩的不足。

算力中心及人工智能业务本质是上市公司主营业务的衍生，传统智能化项目中都有数据机房以及相应的系统开发及应用内容。公司主营业务中也包括大型数据中心、存储机房等项目建设。随着人工智能产业发展，公司也高度重视人工智能产业对上市公司未来产业赋能的机遇，因此公司2023年下半年联合武汉大学共建人工智能研究院。

公司通过与高校合作，实现快速布局人工智能应用场景的深度开发；结合与武汉大学-中安科人工智能研究院人才和技术优势，在具有传统优势的智慧城市系统集成领域，通过委托开发、联合开发的方式，深化人工智能技术在行业端的垂直应用。

为了持续深入布局人工智能产业，公司2024年上半年与江

苏宜兴市共同投资建设“宜兴市人工智能算力中心”，拟通过高校、政府、企业联合合作的方式，探索在人工智能技术在数据产业领域的垂直应用，聚焦智慧城市领域的垂直应用和政府类数据资产入表等市场机遇。

在智能产品制造领域，公司重点聚焦人工智能产品的研发与应用突破，并深度结合市场需求，推动智能化产业升级，为公司未来国内的智能化业务赋能，以此继续拓宽与华为、大华、海康威视、霍尼韦尔、融创等业界知名品牌的合作范围。未来，公司将积极整合在各领域的差异化优势，强化境内外业务产业协同，从而提升公司整体核心竞争能力。

5、控股股东所持股份被多次拍卖，是否会导致公司控制权的变更？

回复：目前公司实际控制人仍为中恒汇志，因其所持股份被多次拍卖，目前其持股比例为 13.98%，为公司第二大股东。中恒汇志因其自身历史债务原因，面临多起诉讼，后续或将涉及多起拍卖，其所持公司股份均为限售流通股，相关受让方通过法拍承接其股票仍为限售流通股。因中恒汇志尚存在与重大资产重组、与资产收购相关的业绩承诺补偿未完成的情况，后续控股股东是否变更存在一定的不确定性。如公司控股股东发生变动，公司将严格按照《上海证券交易所股票上市规则》等法律法规履行信息披露义务。

6、公司 9 月 25 日-26 日连续发生两笔大宗交易累计成交 8048.07 万股的具体情况？

回复：据公司了解，该两笔大宗交易为公司持股 5%以下股东之间的交易。且根据交易所相关规定，大股东或特定股东通过大宗交易减持股份，受让方 6 个月内不得减持受让股份。此次大宗交易客观上不会对上市公司股价产生重大影响，其所持股份减持不涉及相关信息披露。

7、公司经历了重整完成、成功摘帽后，在市值管理方面是

	<p>否有相关计划?</p> <p>回复：公司高度重视市值管理工作，并致力于通过良好的经营业绩及内在价值的提升促进市值增长。公司一方面，通过积极优化产业布局，强化主业市场地位，同时，加速业务协同，培育新兴动能等，保持了主营业务整体持续增长的良好态势，为公司未来继续实现高质量发展奠定了基础。另一方面，公司高度关注与投资者的沟通交流，通过定期举行业绩说明会、投资者调研、电话交流等多种途径，积极向投资者传递公司生产经营方面的信息，为投资者的决策提供必要的参考。</p> <p>近期随着市场情绪的回暖，公司也将积极响应市场需求，通过进一步完善信息披露透明度，加大投资者交流频次，提升投资者回报，实时寻求合适标的进行并购等，积极做好各项经营工作等不断完善市值管理工作。</p>
日期	2024年10月9日