

证券代码：688179

证券简称：阿拉丁

转债代码：118006

转债简称：阿拉转债

上海阿拉丁生化科技股份有限公司

2024 年半年度业绩说明会会议记录

一、业绩说明会基本情况

会议名称：阿拉丁 2024 年半年度业绩说明会

会议召开时间：2024 年 10 月 14 日(星期二)上午 09:00-10:00

会议召开地点：上海证券交易所上证路演中心（网址：<http://roadshow.sseinfo.com/>）

会议召开方式：上证路演中心网络互动

参加人员：

董事长兼总经理：徐久振先生

董事会秘书：赵新安先生

财务总监：顾玮彧先生

独立董事：黄遵顺先生

二、业绩说明会主要内容

上海阿拉丁生化科技股份有限公司（以下简称“公司”）已于 2024 年 8 月 31 日发布公司 2024 年半年度报告，为便于广大投资者更全面深入地了解公司 2024 年半年度经营成果、财务状况，公司于 2024 年 10 月 14 日(星期二)上午 09:00-10:00 举行 2024 年半年度业绩说明会，就投资者关心的问题进行交流。

会议主要内容如下：

（一）开场致辞

各位投资者朋友们，大家上午好！

感谢大家百忙之中参加阿拉丁 2024 年半年度业绩说明会，今天非常高兴能够通过网络互动与各位投资者进行交流，感谢上海证券交易所和上证路演中心，为公司搭建与投资者交流的平台，也衷心感谢各位长期以来的关心和支持！

2024 年上半年度，公司实现业务收入 238,472,603.34 元，同比增加 28.59%，实现净利润 47,269,861.19 元，同比增加 52.91%。

未来，公司将继续以品种开发为主要目标，着力于重点研发领域，坚持自主创新，加大高水平研发投入。同时公司将进一步加大市场拓展力度，提高市场占有率。

本次我们将充分利用这次交流的机会，认真解答各位投资者关心的问题，并欢迎各位提出宝贵的意见与建议。谢谢大家！

（二）网络文字互动

Q：目前行业景气情况的变化趋势？

A：尊敬的投资者：您好！随着高校恢复正常教学科研活动，高校客户恢复速度比较快，占比有所提升。而且，最近几年，高校扩招，研究生人数增多，高校的需求也在增加。经济不景气的时候，企业反而可能为了寻找出路，提高研发投入。总体来说，科研服务行业的发展长期可期，未来仍能保持较高的增长速度。感谢您对公司的关注！

Q：赵总您好，请问公司半年度业绩表现优异的原因是？

A：尊敬的投资者：您好！公司 2024 年上半年业绩表现相对较好，有以下几个原因：首先是业务收入保持增长，公司客户都是长尾型客户，粘性好。公司产品品牌影响力强，加之科研服务行业仍然是保持正增长的行业，保证了公司业绩的稳定增长；其次，公司产品毛利率提升。2024 年上半年公司产品毛利率 64.3%，比 2023 年提高 4.1 个百分点，公司产品价格总体稳定，部分产品价格上升，客户结构发生变化，大专院校科研院所等高毛利客户占比上升，产品毛利率上升保证了公司业绩增长；第三，公司费用控制良好。2024 年上半年，公司营业收入增长 11.9%，三项费用增长 6.79%，低于收入增长率，良好的费用控制带来利润增长。第四，源叶生物并表增厚业绩。源叶生物二季度并表后，贡献营业收入 3,168.16 万元，贡献归属于母公司的净利润 594.48 万元。感谢您对公司的关注！

Q：请问管理层，行业国产替代的程度近年来是否持续提升？这一趋势是否能持续？

A：尊敬的投资者：您好！外资试剂品牌产品线长、产品种类多，市场影响力大，因此在国内市场处于垄断地位。但是，外资品牌因为是全球备货，有些品种国

内不一定有现货，从国外其他地方调货造成货期比较长，实验人员就有可能选国内品牌的试剂。另外，最近几年，随着内资品牌产品质量的提高，部分产品已达到了国际先进水平，内资品牌在实验室的接受度和信任度也在上升。内资品牌也逐渐被实验人员接受。感谢您对公司的关注！

Q：1、阿拉丁上半年营收与净利润恢复高增长，源叶生物并表后提供了相当的贡献。请问：（1）源叶生物上半年主要为阿拉丁提供哪方面的客户、业务收入？

（2）源叶生物原股东承诺，2024-2026年间源叶的扣非“经审计净利润”不低于3300万元、4000万元和4700万元。上半年源叶的扣非净利润是多少？预计2024年全年能否达成承诺金额？

A：尊敬的投资者：您好！自2024年二季度将源叶生物纳入合并报表范围后，源叶生物相关业绩为合并报表带来的影响分别是：为合并营业收入贡献3,168.16万元，归属于母公司的净利润贡献594.48万元。有关能否达成承诺金额，请关注公司未来披露的定期报告。

Q：2、阿拉丁指出，目前主要由外资企业控制着国内科研试剂市场大部分的市场份额，阿拉丁的市场占有率较低。请问：（1）目前外资品牌在国内的市场份额大概是多少？国内品牌与外资品牌的产品差距主要体现在哪些方面？（2）阿拉丁将通过哪些措施，进一步提高市场占有率？

A：尊敬的投资者：您好！国内的科研试剂市场以外资品牌为主，外资品牌处于绝对优势地位，他们的品种丰富，品牌效应影响较大。国内企业发展比较晚，增速较快，但规模小，品牌还在树立过程中。随着国产试剂的发展，进口替代的速度在明显加快。未来，公司将继续以品种开发为主要目标，着力于重点研发领域，坚持自主创新，加大高水平研发投入。同时公司将进一步加大市场拓展力度，提高市场占有率。

Q：3、阿拉丁收购源叶生物后，未来主要致力于开拓哪方面的市场客户？阿拉丁的试剂产品中高端化学试剂占比较高，这样产品布局是否会面临增长空间有限的困难？

A：尊敬的投资者：您好！源叶生物主要从事科研试剂的研发、生产及销售，在生化试剂、标准品、小分子抑制剂、液体试剂等相关产品方面优势明显。“源叶”试剂品牌，业务遍布全国，在行业内具有一定知名度。公司产品品种类齐

全，库存量充足，客户包括全国各地大专院校科研院所和制药、食品卫生、电子、石化、生物工程等工业领域的科研客户。

公司产品共分为四大类，在各类品种方面都有扩张计划。感谢您对公司的关注！

Q：源叶的并购，对公司实现了强强联合，标的也选的挺好。现在的大环境，鼓励并购做大。公司是否后续仍有并购计划？

A：尊敬的投资者：您好！感谢您对公司工作的肯定，内生式增长及外延式增长都是我们的发展方式，未来如有并购计划，公司将及时进行信息披露。感谢您对公司的关注！

（三） 结束致辞

尊敬的各位投资者，阿拉丁 2024 年半年度业绩说明会即将结束，感谢各位投资者的参与和对公司的关注和支持。会后如果还有其他问题，欢迎通过上证 e 互动、投资者关系电话、邮件等方式与我们继续保持沟通和交流。再次感谢上海证券交易所、上证路演中心提供的交流平台和良好服务。

最后，衷心祝愿各位工作顺利，生活愉快，谢谢！

三、关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明

本次活动不涉及应当披露的重大信息。