

深圳市三旺通信股份有限公司
投资者关系活动记录表
(2024年11月)

证券简称：三旺通信

证券代码：688618

编号：2024-022

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	开天资本 陈天聪、陈营律 太平洋证券 李仁波 德邦证券 沈鸿泰
时间	2024年11月12日
地点	深圳市南山区西丽街道百旺信高科技工业园1区3栋五楼会议室
公司接待人员姓名	董事会秘书：熊莹莹 证券事务代表：邹榕容
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问题1：2024年前三季度公司销售费用合计4,757.31万元，较去年同期增长27.98%。能否谈谈公司近两年销售费用增长的原因是什么？</p> <p>回复：公司近两年销售费用增长的主要原因是公司基于战略布局，进一步加大营销资源投入，优化营销渠道布局以及实施2022年限制性股票激励计划等导致职工薪酬、宣传推广费和股份支付费用增加所致。</p> <p>问题2：公司订单交付的时间周期长吗？结算方式是怎样的？</p> <p>回复：公司主营业务订单交付时间周期一般较短，从执行到回款最快2-3个月，主要视客户项目及行业场景不同而有所差异，具体交付时间与客户项目时间有关。常规交付流程为当月发货，次月对账并确认收入。公司和客户的货款结算，主要采用现款现货和月结两种结算方式，合同账期一般不超过6个月。</p> <p>问题3：请问公司产品的竞争优势主要体现在哪些方面？</p> <p>回复：公司在不同行业及对应的产品都有自身的壁垒和技术优势，比如工业交换机产品在技术水平、技术认证、产品品牌、客户资源及经验等方面有很强的行业壁垒。公司业务所覆盖的不同工业场景对产品的技术性能、安全性和可靠性有较高的要求，企业需具备通过各种认证、检验的技术能力，所以企业必须掌握核心技术，具有充分的技术储备，不断通过各种技术测试及认证，才能拓展相应行业的市场。其次，工业级市场对产品故障的容忍度较低，要求产品能够长期稳定运行，要进入</p>

	<p>下游客户的供应链中，需要具备良好的市场口碑和稳定的运行经验。</p> <p>问题 4：截至 2024 年 9 月 30 日，公司应收账款合计约 1.83 亿元，公司应收账款的回款风险如何？</p> <p>回复：公司主要客户财务状况良好，商业信用较高，具有较强的偿付能力，目前发生坏账的可能性较小。</p> <p>问题 5：按照行业板块划分，未来 3-5 年公司各行业增量占比情况？</p> <p>回复：公司初步判断可能还是能源板块占比会更大，因为近年来无论是储能还是煤矿都在发生比较大的变化，能源板块的子行业我们认为可能还是传统电力、新能源、储能行业占比会更大。轨道交通板块主要是与国家政策相关。智能制造板块从长远发展来看，可能会是公司的一个增量空间，这个增量主要取决于公司的新技术研发以及新技术能否真正用到控制系统当中去，公司对于这一块还是比较有信心的。</p>
附件清单 (如有)	无
风险提示	<p>公司郑重提醒广大投资者，以上如涉及对行业发展趋势、公司发展战略规划、未来经营情况等内容的预测，不能视为公司或公司管理层对行业、公司发展的承诺和保证。有关信息请以公司在指定信息披露媒体《中国证券报》《上海证券报》、《证券时报》以及上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）披露的相关公告为准，敬请广大投资者注意投资风险。</p>
日期	2024 年 11 月 12 日