

证券代码：688097

证券简称：博众精工

## 博众精工科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2024-006

<b>投资者关系活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 利润说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（券商策略会、线上会议）
<b>参与单位名称</b>	天风证券、中泰证券、东北证券、长江证券、中信建投证券、中信证券、广发证券、国盛证券、中邮证券、西部证券、海通证券、民生证券、中金公司、国联证券、财通证券、华福证券、东北证券、恒泰证券、南京证券、光大证券、国泰君安证券、国海证券、方正证券、国金证券、财信证券、嘉实基金、银华基金、富国基金、易方达、交银施罗德基金、中庚基金、华安基金、天弘基金、汇添富、华宝基金、中国人寿、鹏华基金、南方基金、泰信基金、诺安基金、景顺长城、长城基金、建信基金、招商基金、鹏扬基金、摩根基金、万家基金、西部利得基金、浦银安盛、新华资产、西部证券自营、Polymer Capital Management (HK) Ltd、贝莱德、Point72、长盛基金、汇丰晋信、泰康资产、人保资产、永赢基金、宝盈基金、兴证全球、鑫元基金、西藏东财基金、南京证券自营、华泰资产、盘京投资、长江资管、国金基金、东方红资管、华泰保兴、红土创新基金、中信建投基金、东吴基金、泰康基金、农银人寿、信达澳亚、中信保诚、广发基金、合远基金、交银保险资管、国投瑞银、兴银基金、浙商证券资产、上海大笨资管、上海龙全投资、神采基金、弘毅远方基金、鑫岚投资、上海真潢投资、火眼私募、聚鸣投资、上海勤辰私募、和谐汇一、犁得尔、允朗投资、金鼎资本、山楂树资产、中海基金、运舟资本、上海恒穗基金、善正资产等（共计 239 人）
<b>时间</b>	2024 年 11 月 14 日-2024 年 11 月 15 日
<b>地点</b>	博众精工总部大楼、上海等
<b>上市公司接待人员姓名</b>	董事会秘书 余军 证券事务代表 杨青
<b>投资者关系活动主要内容</b>	本次投资者关系活动以现场结合通讯的交流方式进行，接待人员与投资者进行了沟通交流，主要内容概要如下：

## 容介绍

### 第一部分：公司情况介绍

博众精工是一家专注于研发和创新的技术平台型企业，自创立以来，深耕智能制造装备领域，主要从事自动化设备、自动化柔性生产线、自动化关键零部件以及工装夹（治）具等产品的研发、设计、生产、销售等。目前公司产品主要应用于消费电子、新能源汽车、低空经济、半导体等行业领域。

2024年前三季度，公司实现营业收入 327,431.93 万元，同比增长 0.91%；归属于上市公司股东的净利润为 25,384.36 万元，同比增长 10.61%。

### 第二部分：交流问答

#### 问题一：前三季度营收和归母净利润双增长的原因是什么？

答：营业收入增长的主要原因是主要原因是公司深度绑定大客户，聚焦于重点项目的推进，销售规模有所增长；归母净利润增长的主要原因是销售收入增长及产品结构优化带动归母净利润同步增长。

#### 问题二：前三季度哪些下游行业需求较好？

答：公司目前下游行业较多，所涉及行业广泛，包括消费电子、新能源汽车、半导体、低空经济、仪器仪表、自动化设备零部件等方向，但是营收主要来源仍然是消费电子。总体来说，消费电子等行业需求稳定；半导体行业属于公司战略拓展的重点方向，基数较小，增速较快。未来，公司将密切关注市场需求的变化，抓住市场机遇，为客户提供更多、更好的服务。

#### 问题三：半导体业务帮忙展开介绍一下？

答：半导体行业属于公司战略拓展的重点方向，基数较小，但是订单增速较快。公司的半导体产品包括三款产品，分别为高精度共晶机、高速高精度固晶机及 AOI 检测设备。

高精度共晶机方面，公司的共晶贴片机可以用于目前主流的 400G、800G、1.6T 光模块贴合场景。2023 年公司推出的新产品星威 EH9721，目前已获得行业知名企业 400G/800G 批量订单，主要针对算

力提升要求的 800G 光模块产品的研发，其所具备的核心技术，如高精度拾取贴合系统、高效共晶加热系统、wafer 供料系统等均达国际先进水平，竞争优势明显。目前，除共晶机的大客户外，公司已给多家客户送去样机并协助客户测试。

高速高精度固晶机方面，公司固晶机产品主要用于芯片贴装、摄像头模组组装等。目前，针对公司大客户需求的固晶机仍在测试阶段，进度较为乐观，订单有望快速落地。

AOI 检测设备方面，新一代产品已研发完成。目前，公司已给数家客户送去样机并协助客户测试。

**问题四：公司前三季度经营活动现金流净额转正的原因？**

**答：**公司前三季度经营活动现金流净额为 13,892.01 万元，转正的主要原因为：公司在抓业绩的同时，注重现金流管理，通过深化改革提高经营质效，供应端持续降本增效，销售端提高客户信用管理，有效改善公司现金流。

**问题五：对明年 3C 整体订单展望如何？**

**答：**公司预期增长动力主要还是 A 客户在供应链减人计划和提升产线自动化率，还有如 AI 的全面导入带来的增量机会。此外，公司 3C 团队一直在做横向拓展，比如安卓厂商、电子雾化、穿戴医疗等。整体来看，我们对明年 3C 整体订单持较为乐观态度。

**问题六：消费电子领域，与华为的合作情况？**

**答：**公司长期与华为保持业务合作关系，为其手机产品提供中后段的组装和检测设备，以及用于其 5G 基站天线的自动化组装设备，目前占整体营收体量较小，后续公司也将加大营销力度，持续拓展与华为的相关业务。

**问题七：公司很早就在海外设立了销售公司，未来有在海外建厂**

	<p><b>的计划吗？</b></p> <p><b>答：</b>公司坚持全球化战略布局，组建了比较完善的海外销售网络，公司产品已销售至全球多个国家或地区。</p> <p>公司早在 2016 年就成立了新加坡子公司，为日后大力拓展东南亚及国际业务提供了良好的投资平台，2022 年继续增资新加坡子公司，并在新加坡实际开展业务，也为分子公司向海外拓展业务提供了支持。同时，公司跟随 3C 大客户的脚步，相继成立了印度、越南等国外子公司。未来，公司将持续加大对越南子公司的资金、人力和技术的投入，更好的为大客户提供配套服务。</p> <p>公司的新能源业务在海外也取得不断突破，现已建成涵盖电池、汽车、换电站、智能家电等多行业的专业国际营销团队。随着锂电头部企业纷纷加大海外投产计划，公司紧跟大客户出海拓展的脚步，为其海外产线配套锂电专机设备。2023 年，公司总包生产交付了土耳其全国第一条从电芯到模组 Pack 的锂电池整线。其次，公司也在加深与国际知名新能源汽车企业、国际知名智能家电企业的合作，不断扩大合作范围。</p> <p>未来，公司将重点在海外拓展锂电专机设备、换电站设备、汽车零部件生产线等业务，加速推进导入一批稳定的头部客户。</p>
<b>附件清单 (如有)</b>	无
<b>日期</b>	2024 年 11 月 15 日