贵阳银行股份有限公司投资者关系活动记录表

编号:2024-04

別 □媒体采访 □地绩说明会 □路演活动 □现场参观 □其他; 参与单位 长江证券 时间 2024年11月14日上午 地点 贵阳银行总行 4201会议室 线下交流 上市公司接待人员 董事会办公室、计划财务部、信贷投资管理部、授信评审部、公司金融部、金融市场部、零售信贷部相关负责人 1.对公贷款投放策略是怎样的? 今年以来,本行积极贯彻落实国家、省、市各项战略布局,不断深耕区域,加人对实体经济的支持力度,在优势产业、新兴行业中寻找新的赛道,充分考虑贵阳贵安、省内各市州及成都区域的资源禀赋特色,不断加大实体经济重点领域和薄弱领域支持力度。一是大力支持"强省会"领域实体客群。围绕贵阳市"四大产业基地"建设,倾斜信贷资源支持贵阳贵安"七大重点产业"做大做强、抢抓贵阳贵安新型工业化等优质项目。二是积极支持市州实体产业。紧密结合区域资源禀赋优势产业和主导产业、特色产业,抓实核心头部企业形成战略客户,围绕核心企业上下游供应设特色产业,抓实核心头部企业形成战略客户,围绕核心企业上下游供应货粮、形成基础客户,持续夯实信贷客户基础。三是结合成都产业特色与信贷市场格局,发挥竞争优势,促进金融服务与区域战略的深度融合。 2.按揭贷款实现正增长,采取了什么措施? 今年以来,本行积极适应房地产市场供求关系的新变化,执行差别化住房信贷政策,及时调整个人住房贷款新零数认定标准、首付比例要求及利率下限政策,全力满足购房消费者合理贷款需求,努力推动房地产市场平稳健废废。坚定"做优一手房、做大二手房"发展方向,持续提升"爽按揭"品牌竞争力,积极推进"带押过户"业务,并实现了跨行带押过户。持续做好"保交楼"配套个人住房贷款服务,全力保障购房消费者的权益。截至9月末,本行个人住房按揭贷款余额 211.50 亿元,较年初保持稳定增长。	投资者关系活动类	√特定对象调研 □分析师会议
□现场参观 □其他:	别	□媒体采访 □业绩说明会
要与单位 长江证券 时间 2024年11月14日上午 地点 贵阳银行总行 4201会议室 线下交流 上市公司接待人员 董事会办公室、计划财务部、信贷投资管理部、授信评审部、公司金融部、金融市场部、零售信贷部相关负责人 1.对公贷款投放策略是怎样的? 今年以来,本行积极贯彻落实国家、省、市各项战略布局,不断深耕区域,加大对实体经济的支持力度,在优势产业、新兴行业中寻找新的赛道,充分考虑贵阳贵安、省内各市州及成都区域的资源禀赋特色,不断加大实体经济重点领域和薄弱领域支持力度。一是大力支持"强省会"领域实体客群。围绕贵阳市"四大产业基地"建设,倾斜信贷资源支持贵阳贵安"七大重点产业"做大做强,抢抓贵阳贵安新型工业化等优质项目。二是积极支持市州实体产业。紧密结合区域资源禀赋优势产业和上下游供应链形成基础客户,持续夯实信贷客户基础。三是结合成都产业特色与信贷市场格局,发挥竞争优势,促进金融服务与区域战略的深度融合。 2.按揭贷款实现正增长,采取了什么措施? 今年以来,本行积极适应房地产市场供求关系的新变化,执行差别化住房信贷政策,及时调整个人住房贷款套数认定标准、首付比例要求及利率下限政策,全力满足购房消费者合理贷款需求,努力推动房地产市场平稳健康发展。坚定"做优一手房、做大二手房"发展方向,持续提升"实按揭、品牌竞争力,积极推进"带押过户"业务,并实现了跨行带押过户。持续做货"保交楼"配套个人住房贷款服务,全力保障购房消费者的权益。截至9月末,本行个人住房按揭贷款余额 211.50 亿元,较年初保持稳定增长。		□新闻发布会 □路演活动
时间		□现场参观 □其他:
地点 上市公司接待人员 董事会办公室、计划财务部、信贷投资管理部、授信评审部、公司金融部、 生生名 1.对公贷款投放策略是怎样的? 今年以来,本行积极贯彻落实国家、省、市各项战略布局,不断深耕 区域,加大对实体经济的支持力度,在优势产业、新兴行业中寻找新的赛 道、充分考虑贵阳贵安、省内各市州及成都区域的资源禀赋特色,不断加 大实体经济重点领域和溥弱领域支持力度。一是大力支持"强省会"领域 实体客群。围绕贵阳市"四大产业基地"建设,倾斜信贷资源支持贵阳贵 安"七大重点产业"做大做强,抢抓贵阳贵安新型工业化等优质项目。二 是积极支持市州实体产业。紧密结合区域资源禀赋优势产业和主导产业、特色产业,抓实核心头部企业形成战略客户,围绕核心企业上下游供应链形成基础客户,持续夯实信贷客户基础。三是结合成都产业特色与信贷市场格局,发挥竞争优势,促进金融服务与区域战略的深度融合。 2.按揭贷款实现正增长,采取了什么措施? 今年以来,本行积极适应房地产市场供求关系的新变化,执行差别化住房信贷政策,及时调整个人住房贷款套数认定标准、首付比例要求及利率下限政策,全力满足购房消费者合理贷款需求,努力推动房地产市场平稳健康发展。坚定"做优一手房、做大二手房"发展方向,持续提升"爽 按揭"品牌竞争力,积极推进"带押过户"业务,并实现了跨行带押过户。持续做好"保交楼"配套个人住房贷款服务,全力保障购房消费者的权益。截至9月末,本行个人住房按揭贷款余额 211.50 亿元,较年初保持稳定增长。	参与单位	长江证券
上市公司接待人员 董事会办公室、计划财务部、信贷投资管理部、授信评审部、公司金融部、金融市场部、零售信贷部相关负责人 1.对公贷款投放策略是怎样的? 今年以来,本行积极贯彻落实国家、省、市各项战略布局,不断深耕区域,加大对实体经济的支持力度,在优势产业、新兴行业中寻找新的赛道,充分考虑贵阳贵安、省内各市州及成都区域的资源禀赋特色,不断加大实体经济重点领域和薄弱领域支持力度。一是大力支持"资源支持贵阳贵安""七大重点产业"做大做强,抢抓贵阳贵安新型工业化等优质项目。二是积极支持市州实体产业。紧密结合区域资源禀赋优势产业上下游供应链形成基础客户,持续夯实信贷客户基础。三是结合成都产业特色与信贷市场格局,发挥竞争优势,促进金融服务与区域战略的深度融合。 2.按揭贷款实现正增长,采取了什么措施? 今年以来,本行积极适应房地产市场供求关系的新变化,执行差别化住房信贷政策,及时调整个人住房贷款套数认定标准、首付比例要求及利率下限政策,全力满足购房消费者合理贷款需求,努力推动房地产市场平稳健康发展。坚定"做优一手房、做大二手房"发展方向,持续提升"爽按揭"品牌竞争力,积极推进"带押过户"业务,并实现了跨行带押过户。持续做好"保交楼"配套个人住房贷款服务,全力保障购房消费者的权益。截至9月末,本行个人住房按揭贷款余额 211.50 亿元,较年初保持稳定增长。	时间	2024年11月14日上午
全融市场部、零售信贷部相关负责人 1.对公贷款投放策略是怎样的? 今年以来,本行积极贯彻落实国家、省、市各项战略布局,不断深耕区域,加大对实体经济的支持力度,在优势产业、新兴行业中寻找新的赛道,充分考虑贵阳贵安、省内各市州及成都区域的资源禀赋特色,不断加大实体经济重点领域和薄弱领域支持力度。一是大力支持"强省会"领域实体容群。围绕贵阳市"四大产业基地"建设,倾斜信贷资源支持贵阳贵安"七大重点产业"做大做强,抢抓贵阳贵安新型工业化等优质项目。二是积极支持市州实体产业。紧密结合区域资源禀赋优势产业和主导产业、特色产业,抓实核心头部企业形成战略客户,围绕核心企业上下游供应链形成基础客户,持续夯实信贷客户基础。三是结合成都产业特色与信贷市场格局,发挥竞争优势,促进金融服务与区域战略的深度融合。 2.按揭贷款实现正增长,采取了什么措施? 今年以来,本行积极适应房地产市场供求关系的新变化,执行差别化住房信贷政策,及时调整个人住房贷款套数认定标准、首付比例要求及利率下限政策,全力满足购房消费者合理贷款需求,努力推动房地产市场平稳健康发展。坚定"做优一手房、做大二手房"发展方向,持续提升"爽按揭"品牌竞争力,积极推进"带押过户"业务,并实现了跨行带押过户。持续做好"保交楼"配套个人住房贷款服务,全力保障购房消费者的权益。截至9月末,本行个人住房按揭贷款余额 211.50 亿元,较年初保持稳定增长。	地点	贵阳银行总行 4201 会议室 线下交流
1.对公贷款投放策略是怎样的? 今年以来,本行积极贯彻落实国家、省、市各项战略布局,不断深耕区域,加大对实体经济的支持力度,在优势产业、新兴行业中寻找新的赛道,充分考虑贵阳贵安、省内各市州及成都区域的资源禀赋特色,不断加大实体经济重点领域和薄弱领域支持力度。一是大力支持"强省会"领域实体客群。围绕贵阳市"四大产业基地"建设,倾斜信贷资源支持贵阳贵安"七大重点产业"做大做强,抢抓贵阳贵安新型工业化等优质项目。二是积极支持市州实体产业。紧密结合区域资源禀赋优势产业和主导产业、特色产业,抓实核心头部企业形成战略客户,围绕核心企业上下游供应链形成基础客户,持续夯实信贷客户基础。三是结合成都产业特色与信贷市场格局,发挥竞争优势,促进金融服务与区域战略的深度融合。 2.按揭贷款实现正增长,采取了什么措施? 今年以来,本行积极适应房地产市场供求关系的新变化,执行差别化住房信贷政策,及时调整个人住房贷款套数认定标准、首付比例要求及利率下限政策,全力满足购房消费者合理贷款需求,努力推动房地产市场平稳健康发展。坚定"做优一手房、做大二手房"发展方向,持续提升"爽按揭"品牌竞争力,积极推进"带押过户"业务,并实现了跨行带押过户。持续做好"保交楼"配套个人住房贷款服务,全力保障购房消费者的权益。截至9月末,本行个人住房按揭贷款余额 211.50 亿元,较年初保持稳定增长。		董事会办公室、计划财务部、信贷投资管理部、授信评审部、公司金融部、
今年以来,本行积极贯彻落实国家、省、市各项战略布局,不断深耕区域,加大对实体经济的支持力度,在优势产业、新兴行业中寻找新的赛道,充分考虑贵阳贵安、省内各市州及成都区域的资源禀赋特色,不断加大实体经济重点领域和薄弱领域支持力度。一是大力支持"强省会"领域实体客群。围绕贵阳市"四大产业基地"建设,倾斜信贷资源支持贵阳贵安"七大重点产业"做大做强,抢抓贵阳贵安新型工业化等优质项目。二是积极支持市州实体产业。紧密结合区域资源禀赋优势产业和主导产业、特色产业,抓实核心头部企业形成战略客户,围绕核心企业上下游供应链形成基础客户,持续夯实信贷客户基础。三是结合成都产业特色与信贷市场格局,发挥竞争优势,促进金融服务与区域战略的深度融合。 2.按揭贷款实现正增长,采取了什么措施? 今年以来,本行积极适应房地产市场供求关系的新变化,执行差别化住房信贷政策,及时调整个人住房贷款套数认定标准、首付比例要求及利率下限政策,全力满足购房消费者合理贷款需求,努力推动房地产市场平稳健康发展。坚定"做优一手房、做大二手房"发展方向,持续提升"爽按揭"品牌竞争力,积极推进"带押过户"业务,并实现了跨行带押过户。持续做好"保交楼"配套个人住房贷款服务,全力保障购房消费者的权益。截至9月末,本行个人住房按揭贷款余额 211.50 亿元,较年初保持稳定增长。	姓名	金融市场部、零售信贷部相关负责人
	要内容介绍	今年以来,本行积极贯彻落实国家、省、市各项战略布局,不断深耕区域,加大对实体经济的支持力度,在优势产业、新兴行业中寻找新的赛道,充分考虑贵阳贵安、省内各市州及成都区域的资源禀赋特色,不断加大实体经济重点领域和薄弱领域支持力度。一是大力支持"强省会"领域实体客群。围绕贵阳市"四大产业基地"建设,倾斜信贷资源支持贵阳贵安"七大重点产业"做大做强,抢抓贵阳贵安新型工业化等优质项目。二是积极支持市州实体产业。紧密结合区域资源禀赋优势产业和主导产业、特色产业,抓实核心头部企业形成战略客户,围绕核心企业上下游供应链形成基础客户,持续夯实信贷客户基础。三是结合成都产业特色与信贷市场格局,发挥竞争优势,促进金融服务与区域战略的深度融合。 2.按揭贷款实现正增长,采取了什么措施? 今年以来,本行积极适应房地产市场供求关系的新变化,执行差别化住房信贷政策,及时调整个人住房贷款套数认定标准、首付比例要求及利率下限政策,全力满足购房消费者合理贷款需求,努力推动房地产市场平稳健康发展。坚定"做优一手房、做大二手房"发展方向,持续提升"爽按揭"品牌竞争力,积极推进"带押过户"业务,并实现了跨行带押过户。持续做好"保交楼"配套个人住房贷款服务,全力保障购房消费者的权益。截至9月末,本行个人住房按揭贷款余额 211.50 亿元,较年初保持稳定增长。
10711 07 1 12017 1 1 2 =	附件清单(如有)	无