

股票代码：603373

证券简称：安邦护卫

安邦护卫集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

记录表编号：2024-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他：电话会议
参与单位名称及人员姓名	参与本次业绩说明会的投资者
时间	2024年11月18日
地点	上海证券报·中国证券网 (https://roadshow.cnstock.com/)
上市公司接待人员姓名	董事长、党委书记：吴高峻 董事、总经理兼财务负责人、党委副书记：诸葛斌 董事会秘书：周黎隽 资产财务部总经理：张肖肖
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于2024年11月18日通过网络文字互动方式召开2024年第三季度业绩说明会，就投资者关心的问题进行交流。主要内容如下：</p> <p>1、公司在低空经济领域的研发和技术创新方面有哪些成果？ 目前公司在低空经济领域，主要以参与全省低空经济安全底座建设为切入点，结合公司优势，积极打造更多、更贴合客户需求的低空经济安全服务类产品。近日，下属子公司绍兴安邦依托无人机信息采集中心和低空安防管理中心两大中心打造的护航低空经济发展的“安全底座”，成功助力绍兴越城打造低空经济先行区，开通全省首条常态化低空载人航线。</p> <p>2、根据公司目前的业务发展和市场趋势，请问公司对未来一年的业绩有何预测？公司如何看待未来市场的发展趋势和潜在机会？ 公司目前经营平稳正常，整体向好，公司也会继续根据创新业务的发展及市场需求，提升盈利能力，增益各业务板块协同效应，提高公司竞争能力。具体经营情况请留意后续定期报告。未来公司将继续利用自身优势，通过内生增长和外延扩张，进一步巩固和提升公司在金融安全服务领域的市场地位，并积极探索新的业务增长点，努力提升公司经营业绩，以实现企业长期的可持续发展，以良好的业绩回报投资者。</p> <p>3、请问吴董事长对于安邦的海外安保业务发展有无具体的规划？ 公司正积极拓展海外安保业务，但同时海外安保业务受到海外政治经济环境和财务规范性的影响，公司一直在寻找合适的合作伙伴，探索更多海外安保服务的实现模式。</p> <p>4、公司在浙江省内属行业龙头，与头部客户合作关系稳定。公司如何进一步拓展客户资源和市场，特别是在省外市场的拓展计划？ 公司利用覆盖全浙江的网络，全面融入政府的“大安全、大应急、大减灾”体系，在同行业公司中率先探索业务的转型升级，引领行业的发展方向。公司业务的发展围绕公共安全服务大行业深入布局，各业务板块能共享客户、人力</p>

资源、基地、运输车队等，既提高公司的资源使用效率，又分摊技术投入的成本，形成良好协同效应。公司一直计划通过并购省外的押运公司拓展省外押运市场，目前已完成收购山西朔州市华昱保安押运护卫有限公司、上海弘泰金融外包服务有限公司，通过跨区域合作寻求产业优势互补，形成发展合力。

5、根据三季报，公司2024年前三季度实现营业收入19.31亿元，同比增长10.56%。这一增长的主要驱动因素是什么？未来是否能继续保持这样的增长趋势？

报告期内，公司在综合安防和安全应急等领域不断拓展业务机会，新增业务为营业收入带来新的增长点。目前公司各项业务有序开展，经营计划稳步推进。未来公司会继续根据创新业务的发展及市场需求，对服务网络进行数字化、集成化、智能化升级，既挖潜增效，提升盈利能力，增益各业务板块协同效应，也有助于抢占市场先机，极大地提高公司竞争能力。

6、贵公司是否有回购股份注销计划，提升国企价值？谢谢！

公司始终重视投资者回报，未来如有回购股份的相应计划，将及时履行信息披露义务。公司将坚持做好经营管理，推动企业稳健发展，回报广大投资者。

7、公司前三季度归属于上市公司股东的净利润为86,092,052.04元，同比增长14.84%。请问这一增长是否符合公司预期？公司采取了哪些措施来提升盈利能力？

公司主要经济指标持续向好，安全生产形势平稳可控，经营步伐稳健，这一增长符合公司预期。公司强力拓展市场，深入实施业务布局创新提升行动，推动新形势下各业务板块持续平稳增长。同时聚焦技术攻关，释放创新潜能，积极参与浙江省国企打造原创技术策源地专项行动，聚焦主业加大研发投入，推动创新成果落地。未来公司将持续提升经营管理能力，推动公司稳定发展，继续以良好的业绩回报投资者。

8、在综合安防服务领域公司有哪些业务拓展计划？

公司充分利用安防设备行业科技进步的成果，将先进的安防科技与公司的服务优势相结合，为政府、银行、学校等社会重点单位以及大型活动提供全方位、一体化的安保服务。积极探索建立长三角安保服务一体化合作体系。通过企业间区域合作、资源共享、要素互补，进一步健全长三角安保行业协同发展机制，推进安保行业科技创新和产业创新跨区域协同，同时不断加强与政府部门合作协同。

9、10月8日讯，中共中央办公厅、国务院办公厅发布关于进一步提升基层应急管理能力的意见。请问吴董事长该意见是否能助力贵司的基层治理业务大发展？

《意见》提到加强基层应急管理能力建设是防范化解重大安全风险、及时应对处置各类灾害事故的固本之策，是推进应急管理体系和能力现代化的重要内容。公司积极响应国家号召，针对安全应急这一新兴领域展开了全方位的布局。目前，公司提供的安全应急服务就包括基层治理服务，公司“社会基层治理服务能力现代化项目”成功入选浙江省2024年度省级标准化试点项目。

10、公司目前募投项目进展是否顺利？在未来的发展规划中，公司如何确保募投项目的成功实施并为公司带来长期增长动力？

公司的募投项目正在按计划推进，且部分资金已投入使用，公司预期通过这些项目的实施，将进一步提升公司在安全服务领域的竞争力和市场地位，详细的募集资金使用情况请您关注后续公司披露的《募集资金存放与使用情况的专项报告》。未来公司将继续坚持稳慎用好募集资金的原则，加强对募投项目的监督管理，确保募集资金使用的合法有效，有序推进募投项目的后续实施，并根据募投项目实际进展规范履行决策程序和信息披露义务。

11、报告中提到，经营活动产生的现金流量净额为8,307,024.61元，同比增长177.70%，具体原因是什么？有没有进一步优化现金流的计划？

主要是本期销售商品、提供劳务收到的现金增加所致。公司未来将继续优化资金管理，通过审慎的财务策略，确保现金流的稳健。同时公司会持续关注业务拓展与成本控制之间的平衡，以实现现金流的长期稳定和增长。

12、公司在市场竞争中如何利用自身的差异化优势保持和增强市场地位？

公司是首个全省域覆盖的武装押运企业，同时公司利用覆盖全浙江的网络，全面融入政府的“大安全、大应急、大减灾”体系，在同行业公司中率先探索业务的转型升级，引领行业的发展方向。目前公司围绕安全服务行业进行深入布

	<p>局，形成了以“金融安全服务”、“综合安防服务”和“安全应急服务”为主，兼具“海外安保服务”的“3+1”的板块布局，构成了全方位多层次的安全服务矩阵，为公司未来发展提供了有力保障。</p> <p>13、自9月底A股反弹以来贵公司股票的涨幅严重滞后于所属的板块跟指数，请问造成贵公司股价涨幅滞后的原因是啥？</p> <p>公司致力于不断提升核心竞争力，提高管理水平，稳步推进公司业务，以良好的经营业绩回报投资者。二级市场股价走势主要受宏观经济、行业政策、市场行情及公司经营状况等诸多因素影响，请注意投资风险。</p> <p>14、网传贵公司子公司已经在低空经济领域于杭州公安滨海分局签订了超过千万级别的合同，请问是否属实？</p> <p>近期，公司控股子公司杭州安邦在滨江低空经济安全保障服务项目的公开招标中中标，情况属实。公司将整合集团资源，发挥在低空经济领域的优势，全力做好项目开展工作。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无</p>