

股票代码：603373

证券简称：安邦护卫

安邦护卫集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

记录表编号：2024-004

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他：电话会议
参与单位名称及人员姓名	方正证券 王雪尼、山西证券 杨杰、华西商社 许光辉、东方基金 李昱奇、财通证券 吴泳莉
时间	2024年11月下旬
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：周黎隽
投资者关系活动主要内容介绍	<p>主要内容如下：</p> <p>1、请简单介绍一下公司2024年前三季度经营情况和亮点？ 公司前三季度收入和净利润分别同比增长12%、24%，主要是宁波和杭州的基层治理服务订单量增长较快，拉动安全应急板块增长。公司其他业务基本稳定，金融安全板块增长稳定，安防服务业务略有增长。</p> <p>2、公司金融押运业务有不错的提升，主要来自哪里，后续如何展望？ 押运业务的提升有一部分来自收购，控股子公司自去年以来，先后收购了山西朔州华昱押运和上海弘泰，并表以后今年报表端收入有所增加。另一部分来自新增银行客户。</p> <p>3、浙江省内银行网点服务覆盖率占比从70%多提升到81%，主要来自承接省内邮储银行网点，后续占比还有提升空间吗？ 截止2024年6月30日，公司押运业务已经覆盖浙江省内81%的银行网点，向上提升可能还有一些空间，但是不会太大。</p> <p>4、今年公司金融押运的客单价还有向上提高的空间吗？ 这一块的提升空间比较有限，因为公司人工成本还是会持续上涨，比如社会平均工资和社保费用每年都在增长，但公司服务价格受合同限制，在服务期内是不变的，且合同到期后价格也需要协商确定。招标合同期限一般是2到3年居多，每个项目定价也不完全一致。可能有的合同到期重签会有变动，但对整体客单价影响不大。</p> <p>5、外延收购的后续计划？ 公司今后对押运业务相关的收购会比较谨慎，因为押运业务整体增长比较有限，且省外押运公司需要考虑距离，人员派驻成本，地域文化差异大等因素。公司的收购将侧重于借着当地的押运企业来开发带动我们成熟业务的异地复制。</p> <p>6、公司海外安保的布局？ 海外安保今年会有一些变化，主要是做一带一路企业的内保。公司需要从现有的人员中挑选出一部分进行培训，然后去满足这块的需求。海外安保没有像金</p>

	<p>融押运这样的强资质要求，目前这块业务还处于起步阶段，所以终局体量有多大、市场规模增速有多高、现有的安保企业在海外业务上的竞争格局等都还不明确。</p> <p>7、应急安防中基层治理业务增长比较快，未来的发展展望？ 基层治理业务受经济大环境和政府财政支出影响，今年的实际营收低于此前预期。这块业务在规划上可以向省外扩张，但是由于我们提供的主要是系统和管理模式，在当地需要寻找合适的落地主体，目前还是先以省内为主。</p> <p>安全应急板块包含业务相对比较杂，最大的一块是涉案财物管理，基本盘是稳中有增的，大的突破取决于处置端，因为公司现在处置的范围只涉及刑事诉讼和纪检条线，还没有涉及到民事诉讼的证物和罚没物品。子公司温州安邦目前在试点民事诉讼证物处置这块业务，试点如果成功且在全省推开，会有较大增量，但这是一个循序渐进的过程。</p> <p>8、综合安防业务的增长驱动主要在哪里？ 常规需求有一些，展会活动也有一些，智慧校园、智慧监狱也有一些增量，但也会面临一定的验收和结算风险。</p> <p>9、公司应收账款规模如何？坏账风险大吗？ 今年应收账款比往年有所增加。坏账每年都会计提，并且计提比例比较大，一年内的应收账款坏账计提比例在10%的水平。政府端受财政支出影响，部分项目可能账期久一点，但坏账风险不大。</p> <p>10、未来成长的驱动和规划？ 保持原有业务稳中有升，新业务看基层治理服务的增量。无人机业务应用场景主要是警务和政务服务，包括毒品排查、活动安保、政府测绘、电网检测、海防等。无人机业务要做拓展的话，主要需要考虑的是应用场景的问题，要为特定场景设计特定的解决方案、适配特定的机型、建立合适的管理系统。公司现有无人机业务主要着眼于报文的收发系统和整体的安全底座，体现到应用层面就是针对不同应用场景设计各种解决方案并提供相应服务。</p>
附件清单 (如有)	无