

证券代码：603662

证券简称：柯力传感

公告编号：2024-040

## 宁波柯力传感科技股份有限公司

### 关于 2024 年第三季度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

宁波柯力传感科技股份有限公司（以下简称“公司”）于 2024 年 12 月 2 日下午 16:00-17:00，在上证路演中心以网络互动的方式召开了公司 2024 年第三季度业绩说明会。现将本次说明会召开情况公告如下：

#### 一、本次说明会召开情况

2024 年 12 月 2 日下午 16:00-17:00，公司董事长兼总经理柯建东先生、独立董事张保柱先生、董事会秘书叶方之先生、财务总监柴小飞先生出席了本次业绩说明会，并就参会投资者普遍关心的 2024 年第三季度公司经营业绩情况、生产经营状况及未来业务规划等事项与广大投资者进行了充分交流和沟通。

#### 二、交流的主要问题及公司的回复情况

**问题 1：**对于人形机器人领域，柯力传感的战略是什么？比如是采用六维力传感器单独进入产业链，还是一维、三维、六维都会进入产业链？对应的柯力传感目前成立了怎样的一个专门负责机器人传感器的团队？

答：您好，公司围绕“产业投资化+产业园区化+产业集团化+产业生态化+产业资本化”发展战略途径，搭建传感器行业生态体系，立志成为国内多种传感器融合领军企业，砥砺前行于全球机器人相关传感器核心供应商行列。目前公司一维扭矩和六维传感器均已在给国内主要人形厂家送样测试，产品技术方面已基本成熟。公司机器人传感器研发团队主要由柯力核心力传感器研发工程师组建，并引进了一些有相关经验的工程师，同时公司现成的全产业链供应和制造体系，为产品研发提供质量控制和最优的性价比。感谢您的关注！

**问题 2：**六维力传感器在华为的进度如何？是直接和华为签约还是作为华为的间接供应商？除了华为，还有哪几家机器人公司供货？哪几家送样了？

答：您好，客户样品测试顺利，正处于验收阶段。受客户样机试验及量产节奏的影响，即使通过客户验收，是否能取得小批量订单、何时能取得小批量订单均存在不确定性，敬请广大投资者注意投资风险。公司目前已给多家国内的工业机器人、协作机器人、人形机器人客户送样。感谢您的关注！

**问题 3：相比其他的六维力传感器供应商，比如宇立仪器、坤维科技等已经出了六维力传感器多年，柯力传感的优势在哪里？凭什么机器人公司会用柯力传感的产品，而不是优先用其他的供应商的呢？柯力传感如何解决面临的竞争呢？**

答：您好，六维力传感器用到的技术路线、工艺、ADC 采集都属于柯力擅长的力学传感器技术，柯力有着非常成熟的技术基础和健全的研发团队。同时公司从应变计、弹性体、采集模块、封装测试，均有自主化设计和生产能力，可大幅度控制产品成本、质量、定制开发周期，并有力学传感器全自动化生产经验。按照柯力过去近三十年的发展经验，随着力学传感器产业升级及规模化生产，相比于竞企，柯力在大规模量产上具有较大优势，且量越大，优势越明显。感谢您的关注！

**问题 4：中国在家电、在电信设备领域花费几十年走向全球顶级市场。请问一下柯力传感未来的 1-3 年的规划是怎样的？预计想达到的销售规模，盈利水平是怎样的呢？**

答：您好，公司以成为品种最多、融合最深、场景最优的全球智能制造传感器公司为愿景，紧紧围绕“产业投资化、产业园区化、产业集团化、产业生态化、产业资本化”五化战略，通过产业投资和集团化建设布局产业平台和生态地图，推动行业、产品、市场转型，提升研发、市场的核心竞争力，为集团高速且可持续发展奠定基石。公司将通过行业、客户、产品三结构优化升级的内涵式发展，以及传感器森林战略下的高质量并购投资，实现业绩持续增长。感谢您的关注！

**问题 5：想问一下最近市场关注度非常高的关于咱送样华为的事情，您能说一下进展情况吗？除送样华为外，咱是否有送样其他企业或与其他企业有过相关合作沟通？最后就是，能否介绍一下送样华为事件对我们企业带来的影响。谢谢**

答：您好，客户样品测试顺利，正处于验收阶段。受客户样机试验及量产节奏的影响，即使通过客户验收，是否能取得小批量订单、何时能取得小批量订单

均存在不确定性，敬请广大投资者注意投资风险。公司目前已给多家国内的工业机器人、协作机器人、人形机器人客户送样。感谢您的关注！

**问题 6：**我这里有两个问题，一个是我们之前提到的六维力矩传感器送样华为得到验证，想请问下围绕人形机器人传感器目前我们在国内的地位如何，下一步的发展策略是什么？第二个是如果华为最终验证成功的，那我们的产能规划以及我们对市场容量的是怎么规划的？

答：您好，公司围绕“产业投资化+产业园区化+产业集团化+产业生态化+产业资本化”发展战略途径，搭建传感器行业生态体系，立志成为国内多种传感器融合领军企业，砥砺前行于全球机器人相关传感器核心供应商行列。客户样品测试顺利，正处于验收阶段。受客户样机试验及量产节奏的影响，即使通过客户验收，是否能取得小批量订单、何时能取得小批量订单均存在不确定性，敬请广大投资者注意投资风险。公司产能根据产业发展及客户需求进行规划，感谢您的关注！

**问题 7：**8月底就送样华为的六维传感器，不知道现在进展如何？定型了，还是需要改进？

答：您好，公司于今年9月给客户送样，目前客户样品测试顺利，正处于验收阶段。受客户样机试验及量产节奏的影响，即使通过客户验收，是否能取得小批量订单、何时能取得小批量订单均存在不确定性，敬请广大投资者注意投资风险。感谢您的关注！

**问题 8：**我看公司账上近几年一直有十几亿的可供出售金融资产，请问这一块资产布局的目的主要是为了什么，后续如有合适标的，是否会变现现金进行收购？下一阶段我们关注的收购方向又是哪一类公司？

答：您好，公司账上交易性金融资产主要是公司为提高闲置自有资金的使用效率，购买的低风险银行理财等产品。有合适的并购标的，公司会赎回部分产品进行收购。下一阶段公司将聚焦传感器和物联网两大领域，赛道上围绕四大板块布局，分别是工业测控与计量板块、智慧物流设备板块、能源环境设备测量板块、机器人传感器板块。感谢您的关注！

**问题 9：**请问：1、向华为的送样，是否已通过验收？企业几家国内企业的送样，测试进展如何？其余几家企业的名字是否可以告知？2、触觉传感器的研发进度如何？谢谢！

答：您好，客户样品测试顺利，正处于验收阶段。受客户样机试验及量产节奏的影响，即使通过客户验收，是否能取得小批量订单、何时能取得小批量订单均存在不确定性，敬请广大投资者注意投资风险。公司目前已给多家国内的工业机器人、协作机器人、人形机器人客户送样，且客户还在动态变化中。触觉传感器项目今年开始立项研发，目前正在研发中。感谢您的关注！

**问题 10：公司 2024 年前三季度的利润增长趋势与营收增长趋势不完全一致，是什么原因导致了这种差异？公司在提高盈利能力方面采取了哪些措施，这些措施的效果如何，以及未来的利润增长目标和规划是什么？**

答：您好，主要因非经损益对并表净利润影响，导致净利润与营收增长趋势不一致。公司将通过行业、客户、产品三结构优化升级的内涵式发展，以及传感器森林战略下的高质量并购投资，实现盈利能力和业绩持续增长，提升股东回报。谢谢！

### 三、风险提示

公司本次与投资者交流如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关内容，不能视作公司或管理层对公司发展或业绩的保证，公司将根据相关要求及时履行信息披露义务，敬请广大投资者注意投资风险。

### 四、其他事项

本次业绩说明会具体情况详见上证路演中心（<http://roadshow.sseinfo.com>）。

感谢各位投资者积极参与本次说明会，公司在此对长期以来关注和支持公司发展并积极提出建议的投资者表示衷心感谢！

特此公告。

宁波柯力传感科技股份有限公司董事会

2024 年 12 月 3 日