

鲁商福瑞达医药股份有限公司

2026 年半年度业绩说明会会议纪要

鲁商福瑞达医药股份有限公司（以下简称“公司”）于 2026 年 9 月 18 日（星期五）下午 13:00-14:00 通过上证路演中心网络文字互动方式，在上海证券交易所上证路演中心（网址：<http://roadshow.sseinfo.com/>）召开了公司 2026 年半年度业绩说明会。

现将召开情况汇总如下：

一、业绩说明会召开情况

公司董事长贾庆文先生，独立董事朱德胜先生，副总经理高春明先生，财务总监许百强先生，副总经理、董事会秘书窦茜茜女士，出席了本次业绩说明会。

本次业绩说明会由公司副总经理、董事会秘书窦茜茜主持，公司董事长贾庆文发表了致辞。公司通过网络文字互动问答的形式就投资者关心的问题进行了作答。投资者若需全面了解有关情况，可通过上海证券交易所上证路演中心（网址：<http://roadshow.sseinfo.com/>）查看。

二、业绩说明会主要问题及回复情况

1. 医药板块展望？

答：尊敬的投资者，您好，感谢您对公司的关注！公司医药板块将紧扣集采政策导向与院外市场扩容机遇，围绕业务、品牌、产业投资协同推进战略落地。业务端着力拓展院外增量空间，线下以 OTC 零售为核心赛道推进连锁开发与终端动销渗透，强化基层与三终端覆盖广度；线上稳步推进电商渠道布局与即时零售探索，培育新的增长动能；药食同源板块推动产品由模式验证向规模化铺货过渡培育新的增长曲线。品牌端统筹整合多元传播资源，深化内容体系建设，持续积累品牌资产，以品牌势能带动终端转化效率提升，巩固“明仁”在专业渠道与大众消费市场的双向认知基础。同时，公司也在积极关注产业链优质机会，审慎寻找合适合作标的以挖掘增量，助力医药板块持续做大做强。再次感谢您的关注！

2. 珂谧后续规划？

答：尊敬的投资者，您好，感谢您对公司的关注！珂谧深耕轻医美赛道，以次抛为核心基本盘，落地全域增长战略，线上搭建分级化渠道运营体系，持续提升货架渠道销售占比；线下全面开发双美渠道，联动公立医院、医美机构等专业线下渠道，实现“生美+医美”一体化稳定增长，力争跻身轻医美抗衰头部阵营，稳步推进品牌规模化、高端化、专业化发展。再次感谢您的关注！

3. 净利下滑原因？

答：尊敬的投资者，您好，感谢您对公司的关注！上半年，公司化妆品业务受新品市场培育及推广布局影响，营销费用增加，影响利润同比减少；同时，公司药品业务在药品政策调整、集采范围扩大等因素的综合影响下，多款产品销售还未扭转下滑趋势，新产品销售尚未产生显著效果，影响收入及利润同比减少。再次感谢您的关注！

4. 账上资金久置对价值提升无益，作为财务总监对创新药、医疗医美器械！ai 协同开发平台这些与发展相关与未来大趋势与国资、国家倡导的相关标的调研开展工作有什么想法动作，财务总监有什么想法？

答：尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！公司资金安排根据公司战略规划，

科学安排使用，将紧跟国家产业政策方向，持续关注行业优质资源整合的机会，努力推进项目尽调与标的筛选，加强和延伸公司的产业链，推动公司持续健康发展。再次感谢您的关注！

5. 乌帕替尼克立硼罗等仿制药研发进展如何？对获批有没有信心？同比其他研发公司有什么优势？

答：尊敬的投资者，您好，感谢您的关注！乌帕替尼缓释片处于注册审评阶段，克立硼罗软膏已完成审评即将获批，进度均符合预期。再次感谢您的关注！

鲁商福瑞达医药股份有限公司
2026年9月18日